

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Kesimpulan**

Dari hasil analisis yang telah dibahas di bab iv , maka dapat ditarik kesimpulan bahwa:

1. Sistem Pengendalian Internal atas penjualan tunai dan kredit pada Dealer Tara Motor Palembang sudah cukup baik dan memadai sesuai dengan teori yang ada yaitu pada sisi struktur organisasi, sistem otoritas atau prosedur dan karyawan yang mutunya sesuai dengan tanggung jawabnya.
2. Komponen kegiatan pengendalian internal pada perusahaan belum cukup baik, karena belum adanya pemeriksaan rutin setiap kegiatan penjualan tunai dan kredit.
3. Pencatatan akuntansi pada perusahaan masih menggunakan sistem manual.

#### **5.2 Saran**

Berdasarkan kesimpulan diatas, penulis memberikan saran atau rekomendasi yang diharapkan dapat dijadikan masukan. Dalam sistem akuntansi penjualan yang diterapkan perusahaan yang belum memenuhi unsur pengendalian intern dari sisi praktek yang sehat.

1. Pencatatan akuntansi sebaiknya menggunakan program akuntansi, perusahaan akan secara otomatis mempunyai kode akun rekening standar yang diberikan program akuntansi tersebut, dan akan memudahkan tugas fungsi akuntansi karena buku besar akan langsung dibuat begitu kita menjurnalkan transaksi yang terjadi sehingga mengurangi kesalahan posting ke buku besar.

2. Dan untuk bukti pembayaran secara kredit lebih baik dibuat rangkap 4, lembar 1 diserahkan ke konsumen, lembar 2 untuk Dealer Tara Motor atau bagian administrasi dan sebagai arsip, lembar 3 untuk surveyor sebagai bukti pada waktu pembayaran angsuran atau penagihan piutang dan lembar 4 dikirim ke pusat.
3. Sebaiknya perusahaan melakukan pemeriksaan mendadak untuk mencegah terjadinya kesalahan atau keurangan yang dilakukan karyawan baik secara sengaja atau tidak.