

4857 11/5/23

Hal: Permohonan Surat Pengantar  
Pengambilan Data

Palembang, 5 Mei 2023

Yth. Wakil Direktur I  
Politeknik Negeri Sriwijaya

Dengan hormat,  
Berdasarkan kurikulum Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya bahwa Laporan Akhir merupakan mata kuliah yang wajib dilaksanakan pada semester VI (enam). Untuk itu Saya akan segera melakukan penelitian ke perusahaan guna melaksanakan pembuatan Laporan Akhir yang merupakan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan. Sehubungan dengan hal tersebut, Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

No	Nama Mahasiswa	NPM	Kelas	Program Studi
1	Melfin Rahmaddani Mirza	0620 3060 1549	6NG	D3 Administrasi Bisnis

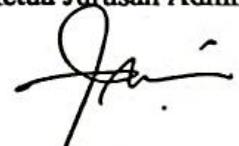
Mohon kepada Bapak agar dapat membuat Surat Pengantar Pengambilan Data yang ditujukan kepada perusahaan/Instansi tempat melakukan penelitian. Adapun Surat pengantar tersebut ditujukan kepada:

Nama Perusahaan/Instansi : CV Bosindo Cahaya Cemerlang  
Ditunjukkan : Up. Bapak Steven Then - Direktur  
Alamat : Jalan Pasir Putih, No. 179, Kelurahan Sukajadi,  
Kecamatan Talang Kelapa, Kabupaten Banyuasin,  
30961

Besar harapan kami agar Bapak dapat menerima permohonan ini. Atas perhatiannya saya ucapkan terima kasih.

Mengetahui,  
Ketua Jurusan Administrasi Bisnis

Hormat saya,

  
**Dr. Heri Setiawan, S.E., M.AB. CPMA.**  
NIP 1976022222121001

  
**Melfin Rahmaddani Mirza**  
NPM 0620 3060 1549



KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,  
RISET, DAN TEKNOLOGI

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA**

Jalan Srijaya Negara Bukit Besar – Palembang 30139

Telepon 0711-353414 Faximili 0711-355918

Laman : <http://polsri.ac.id>, Pos El : [info@polsri.ac.id](mailto:info@polsri.ac.id)

Nomor : 4857/PL6.3.1/SP/2023

11 Mei 2023

Hal : Izin Pengambilan Data

Yth. Direktur  
CV. Bosindo Cahaya Cemerlang  
Jalan Pasir Putih No. 179 Kelurahan Sukajadi  
Kecamatan Talang Kelapa  
Kabupaten Banyuasin

Dengan hormat,

Sesuai dengan kurikulum Jurusan Administrasi Bisnis pada Politeknik Negeri Sriwijaya, Laporan Akhir merupakan mata kuliah wajib pada semester VI (enam). Untuk itu mahasiswa kami memerlukan data untuk penyusunan Laporan Akhir tersebut.

Sehubungan dengan hal tersebut di atas, kami mohon Bapak/Ibu dapat memberikan izin dan membantu mahasiswa kami ini untuk mengumpulkan data.

Mahasiswa kami yang akan mengumpulkan data tersebut adalah :

No	Nama	NPM	Kelas	Jurusan/ Program Studi
1	Melfin Rahmaddani Mirza	0620 3060 1549	6 NG	Administrasi Bisnis

Atas perhatian dan bantuannya diucapkan terima kasih.



Tembusan:

1. Ketua Jurusan Administrasi Bisnis
2. Yang bersangkutan



PC04/BAAK/2023

No. : BCC/2306.19/023

Banyuasin, 19 Juni 2023

Lampiran : -

Kepada Yth. Direktur  
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA  
Jalan Srijaya Negara Bukit Besar  
Palembang 30139

Perihal : Pemberian Izin Pengambilan Data

Dengan hormat,

Sehubungan dengan surat Bapak/Ibu No. 4857/PL6.3.1/SP/2023 tanggal 11 Mei 2023 perihal Izin Pengambilan Data untuk penyusunan Laporan Akhir Mahasiswa Jurusan Administrasi Bisnis pada Politeknik Negeri Sriwijaya, maka dengan ini kami memberikan izin pengambilan data kepada mahasiswa tersebut sebagai berikut :

Nama : MELFIN RAHMADDANI MIRZA  
NPM : 0620 3060 1549  
Judul / Tema Laporan Akhir : Strategi Promosi Penjualan pada CV Bosindo Cahaya Cemerlang

Demikian disampaikan, terima kasih atas perhatian dan kerjasamanya yang baik.

Hormat kami,



**CV. BOSINDO  
CAHAYA CEMERLANG**  
Palembang - Indonesia  
**ANA SUSANTI**  
Wakil Direktur



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN

POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA

Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139

Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918

Website : [www.polisriwijaya.ac.id](http://www.polisriwijaya.ac.id) E-mail : [info@polsri.ac.id](mailto:info@polsri.ac.id)



**LEMBAR KESEPAKATAN BIMBINGAN LAPORAN AKHIR (LA)**

Kami yang bertanda tangan di bawah ini,

**Pihak Pertama**

Nama : Melfin Rahmaddani Mirza  
NPM : 062030601549  
Jurusan : Administrasi Bisnis  
Program Studi : DIII Administrasi Bisnis

**Pihak Kedua**

Nama : Rini, S.E., M.AB.  
NIP : 196012281990032002  
Jurusan : Administrasi Bisnis  
Program Studi : Administrasi Bisnis

Pada hari ini, Jumat tanggal 10 Maret 2023 telah sepakat untuk melakukan konsultasi bimbingan Laporan Akhir.

Konsultasi bimbingan sekurang-kurangnya 1 (satu) kali dalam satu minggu. Pelaksanaan bimbingan pada setiap hari Jumat pukul 13.30 WIB, tempat di Politeknik Negeri Sriwijaya.

Demikianlah kesepakatan ini dibuat dengan penuh kesadaran guna kelancaran penyelesaian Laporan Akhir.

Pihak Pertama,

Melfin Rahmaddani Mirza  
NPM 062030601549

Palembang, 10 Maret 2023

Pihak Kedua,

Rini, S.E., M.AB.  
NIP 196012281990032002

Mengetahui,

Ketua Jurusan Administrasi Bisnis

Dr. Heri Setiawan, S.E., M.AB., CPMA.  
NIP 197602222002121001



**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN**

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA**

**Jalan Sriwijaya Negara, Palembang 30139**

**Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918**

**Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id**



**LEMBAR KESEPAKATAN BIMBINGAN LAPORAN AKHIR (LA)**

Kami yang bertanda tangan di bawah ini,

**Pihak Pertama**

Nama : Melfin Rahmaddani Mirza

NPM : 062030601549

Jurusan : Administrasi Bisnis

Program Studi : DIII Administrasi Bisnis

**Pihak Kedua**

Nama : Dr. Sari Lestari Zainal Ridho, S.E., M.Ec.

NIP : 197705212006042001

Jurusan : Administrasi Bisnis

Program Studi : Administrasi Bisnis

Pada hari ini, Jumat tanggal 17 Maret 2023 telah sepakat untuk melakukan konsultasi bimbingan Laporan Akhir.

Konsultasi bimbingan sekurang-kurangnya 1 (satu) kali dalam satu minggu. Pelaksanaan bimbingan pada setiap hari Jumat pukul 16.00 WIB, tempat di Politeknik Negeri Sriwijaya.

Demikianlah kesepakatan ini dibuat dengan penuh kesadaran guna kelancaran penyelesaian Laporan Akhir.

Palembang, 17 Maret 2023

Pihak Pertama,

Pihak Kedua,

Melfin Rahmaddani Mirza  
NPM 062030601549

Dr. Sari Lestari Zainal Ridho, S.E., M.Ec.  
NIP 197705212006042001

Mengctahui,

Ketua Jurusan Administrasi Bisnis

Dr. Heri Setiawan, S.E., M.AB., CPMA.  
NIP 197602222002121001



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA

Jalan Sriwijaya Negara, Palembang 30139

Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918

Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id



**LEMBAR BIMBINGAN LAPORAN AKHIR**

Lembar :

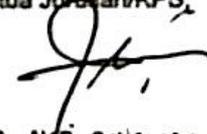
Nama : Meftin, Rahmaddani, Mirza.....  
 NPM : 062030601549.....  
 Jurusan/Program Studi : Administrasi, Bisnis, (DIII) Administrasi Bisnis  
 Judul Laporan Akhir : Strategi, Promosi, Penjualan, Pada, CV. Besinde.....  
 Cahaya, Cemerlang.....  
 Pembimbing I / II \*) : Rini, SE., MAB.....

No.	Tanggal	Uraian Bimbingan	Tanda Tangan Pembimbing
1.	10 Maret 2023	Pengyuan proposal .	
2.	5 Mei 2023	Perbaiki proposal	
3.	10 Mei 2023	perbaiki proposal . lihat catatannya .	
4.	19 Mei 2023	Perbaiki proposal .	
5.	8 Juni 2023	perbaiki proposal .	
6.	16 Juni 2023	perbaiki proposal . Lanjut Bab 1 s/d Bab 3 .	
7.	05 Juli 2023	perbaiki Bab 1 s/d Bab 3 <del>perbaiki Bab</del>	

No.	Tanggal	Uraian Bimbingan	Tanda Tangan Pembimbing
8.	05 Juli 2023	Perbaiki Bab 3 Ace Bab 1	f
9.	24 Juli 2023	Perbaiki Bab 3, Bab 4 & Bab 5 Ace Bab 2	f
10.	28 Juli 2023	Perbaiki Bab 4 & Bab 5	f
11.	1 Agustus 2023	Ace Bab 4 & Perbaiki	f
12.	2 Agustus 2023	Perbaiki Abstrak, Ace Bab 5	f
13	3 Agustus 2023	Map Uraian	f
14			
15			

Palembang, 02 Agustus 2023

Ketua Jurusan/KPS,



(Dr. Heni Setiawan, S.E., M.AB., CPMA  
NIP. 19780222202121004)

## Catatan:

\*) melingkari angka yang sesuai.

Ketua Jurusan/Ketua Program Studi harus memeriksa jumlah pelaksanaan bimbingan sesuai yang dipersyaratkan dalam Pedoman Laporan Akhir sebelum menandatangani lembar bimbingan ini.

Lembar pembimbingan LA ini harus dilampirkan dalam Laporan Akhir.



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN  
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA

Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139

Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918

Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id

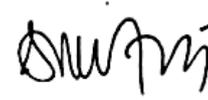


LEMBAR BIMBINGAN LAPORAN AKHIR

Lembar :

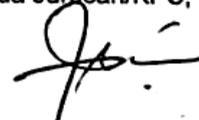
Nama : Meifin Rahmaddani Mirza  
 NPM : 062030601549  
 Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis / DIII Adm. Bisnis  
 Judul Laporan Akhir : Strategi Promosi Penjualan Pada CV Basindo Cahaya Cemerlang  
 Pembimbing I/II : Dr. Sari Lestari Zainal Ridho, S.E., M.Ed

No.	Tanggal	Uraian Bimbingan	Tanda Tangan Pembimbing
1.	17/03/2023	Uraian judul.	
2.	14/04/2023	Proposal.	
3.	12/05/2023	Proposal.	
4.	16/06/2023	Bab 1 2 3	
5.	01/07/2023	Revisi Bab 1 dan 2	
6.	07/07/2023	Acc Bab 1, 2. Lanjut Bab 3	
7.	14/07/2023	Revisi Bab 3	

No.	Tanggal	Uraian Bimbingan	Tanda Tangan Pembimbing
8.	18/07/2023	ACC Bab 3, Lanjut Bab 4	
9.	21/07/2023	Revisi Bab 4	
10.	28/07/2023	Revisi Bab 4	
11.	01/08/2023	Revisi bab 4 lanjut Bab 5	
12.	03/08/2023	ACC Bab 4.85, Siap ujian	

Palembang, 02 Agustus 2023

Ketua Jurusan/KPS,



(Dr. Heli Setiawan, S.E., M.A.P., CPA  
NIP. 1078022204121009

**Catatan:**

\*) melingkari angka yang sesuai.

Ketua Jurusan/Ketua Program Studi harus memeriksa jumlah pelaksanaan bimbingan sesuai yang dipersyaratkan dalam Pedoman Laporan Akhir sebelum menandatangani lembar bimbingan ini.

Lembar pembimbingan LA ini harus dilampirkan dalam Laporan Akhir.



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN

POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA

Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139

Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918

Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id



LAPORAN KUNJUNGAN MAHASISWA

Nama : Melfin Rahmaddani Mirza  
NPM : 062030601549  
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/DIII Administrasi Bisnis  
Mata Kuliah : Administrasi Penjualan  
Judul Laporan Akhir : Strategi Promosi Penjualan Pada CV Bosindo Cahaya Cemerlang

No	Tanggal	Keterangan	Cap dan Tanda Tangan Perusahaan/Instansi
1	9 Maret 2023	Konsultasi persetujuan mengenai pengambilan data	
2	3 April 2023	Wawancara, pengambilan data mengenai volume penjualan dan bentuk promosi yang dilakukan perusahaan	
3	10 Mei 2023	Memberikan surat izin pengambilan data	
4	8 Juni 2023	Meminta data atau profil perusahaan	

Palembang, 02 Agustus 2023

Pembimbing I,

Rini, S.E., M.AB.  
NIP 196012281990032002

Pembimbing II,

Dr. Sari Lestari Zainal Ridho, S.E., M.Ec.  
NIP 197705212006042001

Mengetahui,  
Ketua Jurusan Administrasi Bisnis

Dr. Heri Setiawan, S.E., M.AB., CPMA  
NIP 197602222002121001



REVISI LAPORAN AKHIR / SKRIPSI  
TAHUN AKADEMIK 2022/2023

HARI : Rabu.....

TANGGAL : 09 Agustus 2023.....

RUANG : 4 (Empat).....

DOSEN PENGUJI :

NO	NAMA PENGUJI	TANDA TANGAN
1	Neneng Miskiyah	1.
2	Tik Andriyani	2.
3		3. ....
4		4. ....
5		5. ....
6		6. ....

NAMA MAHASISWA : MELFIN ..... KELAS : 6 NG.....  
NPM : 062030601549.....  
JUDUL SKRIPSI : Strategi Promosi Penjualan Pada C.V Basindo  
Cahaya Cemerlang.....

PERBAIKAN :

1. Semua istilah asing di cetak miring
2. Perbaiki tabel 1.2 & Tabel 1.3 → tambah sumbernya
3. Perbaiki Tabel, jika sdh ada judul kolomnya "Persentase"  
maka angka dlm tabel tdk perlu diikuti tanda %  
(cek semua tabel)
- 4.
5. Dokumentasi berupa Foto?
6. Foto msh banyak  
blm masuk dlm daftar  
pustaka

Palembang, 09 Agustus 2023  
Ketua Jurusan,

Heri Setiawan, S.E., M.AB, CPMA  
NIP 197602222002121001



KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN  
RISET, DAN TEKNOLOGI  
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA  
JURUSAN ADMINISTRASI BISNIS  
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139  
Telp. 0711-353414 fax, 0711-355918  
Website: www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id



**TANDA PERSETUJUAN REVISI LAPORAN AKHIR / SKRIPSI  
TAHUN AKADEMIK 2022/2023**

HARI : *Senin*.....

TANGGAL : *14 Agustus 2023*.....

RUANG : *4 (Empat)*.....

NAMA MAHASISWA : *Melvin Rahmaddani Mirza* KELAS : *6.NG*.....

NPM : *062030601549*.....

JUDUL : *Strategi Promosi Penjualan Pada CV*.....

*Bo Sindo Cahaya Cemerlang*.....

DOSEN PENGUJI :

NO	NAMA PENGUJI	TANDA TANGAN	
1	<i>Neneng Miskiyah</i>	1. <i>[Signature]</i> .....	2. <i>[Signature]</i> .....
2	<i>TITI A.</i>	3.....	4.....
3		5.....	6.....
4		7.....	
5			
6			
7			

Ketua Jurusan,

Dr. Heri Setiawan, S.E., M.AB., CPMA  
NIP 197602222002121001

No. Dok : F-PBM-18

Tanggal Berlaku : 13 Desember 2010

No. Rev : 00

	<b>KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN</b>	
	<b>POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA</b> Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139 Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918 Website : <a href="http://www.polisriwijaya.ac.id">www.polisriwijaya.ac.id</a> E-mail : <a href="mailto:info@polsri.ac.id">info@polsri.ac.id</a>	
<b>REKOMENDASI UJIAN LAPORAN AKHIR/SKRIPSI</b>		

Pembimbing Laporan Akhir memberikan rekomendasi kepada,

Nama : Melfin Rahmaddani Mirza

NPM : 062030601549

Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/DIII Administrasi Bisnis

Judul Laporan Akhir : Strategi Promosi Penjualan Pada CV Bosindo  
Cahaya Cemerlang

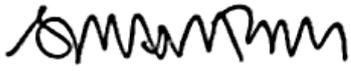
Mahasiswa tersebut telah memenuhi persyaratan dan dapat mengikuti Ujian Laporan Akhir (LA) pada tahun Akademik 2022-2023.

Pembimbing I,

  
Rini, S.E., M.AB.  
NIP 196012281990032002

Palembang, Agustus 2023

Pembimbing II,

  
Dr. Sari Lestari Zainal Ridho, S.E., M.Ec.  
NIP 197705212006042001

**DAFTAR PERTANYAAN DAN HASIL WAWANCARA  
CV BOSINDO CAHAYA CEMERLANG**

Nama : Melfin Rahmaddani Mirza  
 NPM : 062030601549  
 Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/DIII Administrasi Bisnis  
 Judul Laporan Akhir : Strategi Promosi Penjualan Pada CV Bosindo Cahaya Cemerlang.

No	Pertanyaan	Jawaban
1.	Apa saja bentuk promosi yang dilakukan CV Bosindo Cahaya Cemerlang dalam memasarkan produknya?	Kami memasarkan produk melalui supermarket, toko atau warung kecil, dan minimarket seperti indomaret dan alfamart.
2	Bagaimana cara mempromosikan produk di masing-masing tempat tersebut?	Di minimarket promosinya dilakukan dengan cara shelving display yaitu memajang produk di rak toko, potongan harga, dan bundling. Sedangkan di supermarket, toko dan warung kecil promosinya dilakukan dengan cara menyebarkan brosur
3.	Berapa jumlah produk yang berhasil dijual dalam kurun waktu 5 tahun terakhir?	Berdasarkan rekapitulasi data pada 5 tahun terakhir penjualan mengalami peningkatan dan penurunan. Pada tahun 2018 produk yang terjual sebanyak 1.156.972 pcs, tahun 2019 sebanyak 1.412.728 pcs, tahun 2020 sebanyak 878.653 pcs, tahun 2021 sebanyak 632.412 pcs, tahun 2022 756.986 pcs.



4.	Faktor apa yang menyebabkan terjadinya penurunan penjualan tersebut?	Pada tahun 2020 dan 2021 penjualan mengalami penurunan disebabkan oleh adanya covid-19 sehingga promosi yang dilakukan oleh CV Bosindo Cahaya Cemerlang tidak maksimal dan menyebabkan produk yang terjual sedikit
5.	Lalu apa strategi promosi yang dilakukan untuk menaikkan kembali penjualan di tahun 2022?	Seperti yang telah dijelaskan bahwa kami melakukan pemasaran di supermarket, toko, dan warung dengan menipkan produk sekaligus menyebarkan brosur undian berhadiah untuk menarik minat para pembeli

### Instrumen Penelitian

Variabel	Dimensi	Indikator
Strategi Promosi Kotler dan Armstrong (2017:31)	Periklanan ( <i>Advertising</i> )	1. Iklan Televisi 2. Radio 3. Media Cetak 4. Papan Iklan
	Promosi Penjualan ( <i>Sale Promotion</i> )	1. Potongan Harga 2. Kupon 3. Pemberian Sampel 4. Hadiah 5. Sponsor
	Penjualan Perseorangan ( <i>Personal Selling</i> )	1. Presentasi 2. <i>Trade Shows</i> 3. Insentif Program
	Hubungan Masyarakat ( <i>Public Relation</i> )	1. Publikasi 2. <i>Sponsorship</i> 3. Acara Spesial 4. <i>Web Pages</i>
	Pemasaran Langsung ( <i>Direct Marketing</i> )	1. Katalog 2. Internet 3. <i>Mobile Marketing</i>

**KUESIONER**  
**STRATEGI PROMOSI PENJUALAN PADA**  
**CV BOSINDO CAHAYA CEMERLANG**

---

**A. IDENTITAS RESPONDEN**

1. Nama :
2. Jenis Kelamin :
3. Usia :
4. Jabatan :

**B. PETUNJUK PENGISIAN**

1. Pernyataan yang ada, mohon dibaca dan dipahami dengan sebaik-baiknya serta dibandingkan dengan praktek kerja atau keadaan kerja Bapak/Ibu/saudara yang sebenarnya
2. setiap pernyataan diikuti oleh lima (5) pilihan jawaban, Bapak/Ibu/Saudara cukup memilih salah satu dari lima (5) jawaban yang tersedia.
3. Berilah tanda centang (✓) pada kolom jawaban Bapak/Ibu/Saudara anggap paling sesuai, pendapatan dan dinyatakan dalam skala 1 s/d 5 dengan ketentuan sebagai berikut:

Skala 5 = Sangat Setuju (SS)

Skala 4 = Setuju (S)

Skala 3 = Ragu-Ragu (RR)

Skala 2 = Tidak Setuju (TS)

Skala 1 = Sangat Tidak Setuju (STS)

**C. PERTANYAAN KUESIONER**

No.	Pernyataan	SS (5)	S (4)	RR (3)	TS (2)	STS (1)
<b>Indikator Periklanan (<i>Advertising</i>)</b>						
1.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang mengiklankan produknya melalui televisi					

**KUESIONER**  
**STRATEGI PROMOSI PENJUALAN PADA**  
**CV BOSINDO CAHAYA CEMERLANG**

2.	Disamping itu juga CV Bosindo Cahaya Cemerlang membuat iklan yang menarik					
3.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang mengiklankan produknya melalui radio					
4.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang mengiklankan produknya melalui media cetak seperti koran, majalah					
5.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang mengiklankan produknya melalui papan iklan					
<b>Indikator Promosi Penjualan (<i>Sale Promotion</i>)</b>						
6.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan potongan harga kepada konsumen					
7.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan potongan harga dengan melakukan bundling produk					
8.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan kupon kepada konsumen dengan minimal pembelian produk					
9.	Memberikan kupon kepada konsumen dapat membuat konsumen melakukan pembelian kembali					
10.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan contoh sampel produk kepada konsumen					

**KUESIONER**  
**STRATEGI PROMOSI PENJUALAN PADA**  
**CV BOSINDO CAHAYA CEMERLANG**

10.	Dengan adanya sampel produk membuat konsumen yakin untuk membeli produk					
12.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan hadiah kepada konsumen					
13.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang melakukan publisitas dengan memberikan dana sponsor.					
<b>Penjualan Perseorangan (<i>Personal Selling</i>)</b>						
14.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan informasi mengenai produk kepada konsumen					
15.	Presentasi dapat membuat calon konsumen membeli produk					
16.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang berpartisipasi dalam suatu pameran untuk memperkenalkan produknya					
17.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memberikan bonus ke karyawan jika penjualan mencapai target					
18.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang melakukan insentif program untuk meningkatkan penjualan produk					
<b>Hubungan Masyarakat (<i>Public Relation</i>)</b>						
19.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memperkenalkan produknya kepada masyarakat					

**KUESIONER**  
**STRATEGI PROMOSI PENJUALAN PADA**  
**CV BOSINDO CAHAYA CEMERLANG**

20.	Publikasi mampu mempengaruhi permintaan konsumen terhadap produk					
21.	Perusahaan menerima program <i>sponsorship</i> dengan pihak eksternal					
22.	Program <i>sponsorship</i> mampu membuat produk dikenal di kalangan masyarakat					
23.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang mengadakan suatu acara/pameran untuk menciptakan hubungan yang baik dengan masyarakat.					
24.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang menggunakan halaman <i>website</i> untuk memudahkan masyarakat dalam mengenal produk.					
<b>Pemasaran Langsung (<i>Direct Marketing</i>)</b>						
25.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang menyediakan katalog untuk konsumen.					
26.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang memiliki internet <i>shopping</i> untuk memudahkan konsumen membeli produk					
27.	CV Bosindo Cahaya Cemerlang melakukan pemasaran langsung melalui SMS, <i>Whatsapp</i> , dan sejenisnya					

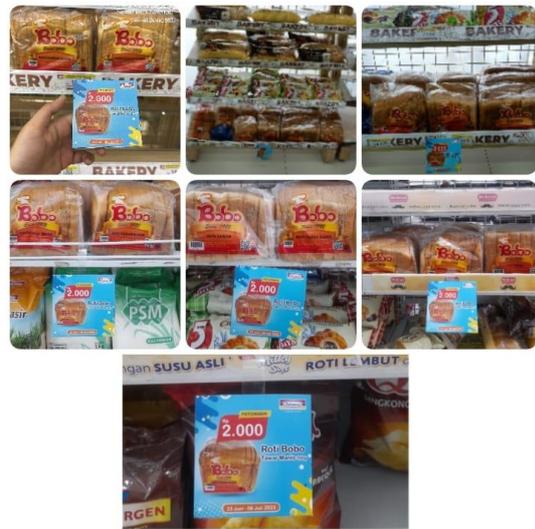
## REPITULASI JAWABAN RESPONDEN

<b>Rekapitulasi Jawaban Responden</b>						<b>Total</b>
Pertanyaan	Jawaban					
	5	4	3	2	1	
<b>Periklanan (<i>Advertising</i>)</b>						
Pernyataan ke-1	0	0	2	3	40	45
Pernyataan ke-2	0	0	5	35	5	45
Pernyataan ke-3	0	0	1	4	40	45
Pernyataan ke-4	0	0	0	3	42	45
Pernyataan ke-5	0	0	6	3	36	45
<b>Promosi Penjualan (<i>Sale Promotion</i>)</b>						
Pernyataan ke-6	38	7	0	0	0	45
Pernyataan ke-7	43	2	0	0	0	45
Pernyataan ke-8	0	0	3	37	5	45
Pernyataan ke-9	0	0	5	27	13	45
Pernyataan ke-10	32	10	2	1	0	45
Pernyataan ke-11	33	9	2	1	0	45
Pernyataan ke-12	0	0	7	25	13	45
Pernyataan ke-13	44	1	0	0	0	45
<b>Penjualan Perseorangan (<i>Personal Selling</i>)</b>						
Pernyataan ke-14	40	5	0	0	0	45
Pernyataan ke-15	10	33	2	0	0	45
Pernyataan ke-16	0	0	6	24	15	45
Pernyataan ke-17	43	2	0	0	0	45
Pernyataan ke-18	41	4	0	0	0	45
<b>Hubungan Masyarakat (<i>Public Relation</i>)</b>						
Pernyataan ke-19	39	6	0	0	0	45
Pernyataan ke-20	40	5	0	0	0	45
Pernyataan ke-21	11	34	0	0	0	45
Pernyataan ke-22	10	35	0	0	0	45
Pernyataan ke-23	0	0	3	10	32	45
Pernyataan ke-24	0	0	2	15	28	45
<b>Pemasaran Langsung (<i>Direct Marketing</i>)</b>						
Pernyataan ke-25	0	10	27	8	0	45
Pernyataan ke-26	0	0	4	30	14	45
Pernyataan ke-27	0	0	0	34	11	45

## DOKUMENTASI



*Shelving Display*



Potongan Harga



Pembagian Hadiah  
Brosur Undian Berhadiah



PERUM PNS PEMKOT, XMWR+8F7, Gandus, Kec. Gandus, Kota Palembang, Sumatera Selatan 30149, Indonesia

Latitude: -3.004258333333333° Longitude: 104.6911833333333

Local Time: 10:03:04 AM Altitude: 13,1 meter  
GMT Time: 03:03:04 AM Date: Kamis, 01 Sep 2022

Note: SUSILO  
TOKO ATIFA

Pemasaran Di Toko atau Warung