

**ANALISIS PENYUSUNAN ANGGARAN PENJUALAN PADA  
CV ANUGRA MANDIRI**



**LAPORAN AKHIR**

**Laporan Akhir ini Disusun Sebagai Salah Satu Syarat  
Menyelesaikan Pendidikan Diploma III  
Pada Jurusan Akuntansi**

**Oleh:**


**Nia Putri Andana**

**NPM : 062030500176**

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA**

**PALEMBANG**

**2023**

	<b>KEMENTERIAN PENDIDIKAN KEBUDAYAAN RISET DAN TEKNOLOGI</b> <b>POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA</b> <b>JURUSAN AKUNTANSI</b> <b>Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139</b> <b>Telp. 0711-353414 Fax.0711-355918</b> <b>Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id</b>	
	<b>SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIARISME</b>	

Saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Nia Putri Andana  
 NIM : 062030500176  
 Jurusan/Program Studi : Akuntansi / DIII Akuntansi  
 Mata Kuliah : Penganggaran  
 Judul Laporan Akhir : Analisis Penyusunan Anggaran Penjualan pada CV Anugra Mandiri

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Laporan Akhir yang saya susun dengan judul sebagaimana tersebut diatas, beserta isinya merupakan karya orisinil yang saya susun sendiri.
2. Laporan akhir tersebut bukan plagiat atau salinan laporan akhir milik orang lain.
3. Apabila laporan akhir ini dikemudian hari terdapat unsur plagiasi atau menyalin laporan akhir milik orang lain, maka saya bersedia menanggung konsekuensinya.

Demikianlah surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk diketahui oleh pihak-pihak yang berkepentingan dan digunakan sebagaimana mestinya.

Palembang, 2023  
 Yang Membuat Pernyataan



Nia Putri Andana



**KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,  
RISET DAN TEKNOLOGI  
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA  
JURUSAN AKUNTANSI**



Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139

Telp: 0711-353414 Fax. 0711-355918

Website: [www.polisriwijaya.ac.id](http://www.polisriwijaya.ac.id) E-mail: [info@polsri.ac.id](mailto:info@polsri.ac.id)

**LEMBAR PENGESAHAN LAPORAN AKHIR**

Nama : Nia Putri Andana  
NPM : 062030500176  
Jurusan : Akuntansi  
Program Studi : DIII Akuntansi  
Mata Kuliah : Penganggaran  
Judul Laporan Akhir : Analisis Penyusunan Anggaran Penjualan Pada  
CV Anugra Mandiri

Telah Diujikan pada Ujian Laporan Akhir Tanggal 8 Agustus 2023  
Dihadapan Tim Penguji Jurusan Akuntansi  
Politeknik Negeri Sriwijaya

Pembimbing I,

**Dr. Periansya, S.E., M.M.**  
NIP 196206041988031001

Palembang, Agustus 2023  
Pembimbing II,

**Drs. Darul Amri, M.M.**  
NIP 196005201988111001

Mengetahui,  
Ketua Jurusan Akuntansi

**Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si, Ak., CA., CMA**  
NIP 197806222003122001

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,  
RISET, DAN TEKNOLOGI**


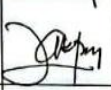

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA**  
**JURUSAN AKUNTANSI**

Jalan Srijaya Negara Palembang 30139  
Telp.0711-353414 Fax. 0711- 355918  
Website: <http://polisriwijaya.ac.id> E-mail: [Info@polsri.ac.id](mailto:Info@polsri.ac.id)


**PELAKSANAAN REVISI LAPORAN AKHIR**

Nama : Nia Putri Andana  
 NPM : 062030500176  
 Jurusan/Program Studi : Akuntansi/DIII Akuntansi  
 Judul Laporan Akhir : Analisis Penyusunan Anggaran Penjualan Pada CV Anugra Mandiri

Telah melaksanakan revisi terhadap Laporan Akhir yang diujikan pada hari Selasa tanggal 08 Agustus 2023. Pelaksanaan revisi terhadap Laporan Akhir tersebut telah disetujui oleh dosen penguji yang memberikan revisi:

No.	Uraian Revisi	Nama Dosen Penguji <sup>*)</sup>	Tanggal	Tanda Tangan
1.	Tata tulis dan Revisi Rumusan Masalah	Dr.Rita Martini, S.E., M. Si., Ak., CA NIP 196503121990032001	23/08/2023	
2.		Kiagus Zainal Arifin, S.E., M. Si. NIP 195904131989031002	21/08/2023	
3.	Revisi Kesimpulan	Riza Wahyudi, S.E., M. M., Ak., CA NIP 197007182001121001	21/08/2023	

Palembang, Agustus 2023  
Ketua Penguji<sup>\*\*)</sup>,

  
**Dr. Rita Martini, S.E., M.Si., Ak., CA**  
NIP. 196503121990032001

Catatan:

- \*) Dosen penguji yang memberikan revisi saat ujian laporan akhir
  - \*\*\*) Dosen Penguji yang ditugaskan sebagai Ketua Penguji saat ujian Laporan Akhir
- Lembaran pelaksanaan revisi ini harus dilampirkan dalam Laporan Akhir.

## MOTTO DAN PERSEMBAHAN

### Motto :

*“Meraih kesuksesan itu tidak mudah, perlu melewati berbagai jalan yang sulit untuk meraihnya. Pergunakanlah waktu luangmu sebaik mungkin untuk menemukan apa kemampuanmu, karena jika kamu mampu maka kamu akan meraih kesuksesan itu sendiri”*

*“Kesulitan dalam hidupmu adalah bagian dari dirimu, jadi mulai sekarang ayo maafkan diri kita karena perjalanan hidup masih panjang, percayalah setelah masa sulit maka kebahagiaan akan datang”*

**Love Myself – Bangtan Sonyeondan**

**Laporan Akhir ini kupersembahkan untuk:**

- ❖ **Mama dan Papaku tersayang**
- ❖ **Adikku tercinta**
- ❖ **Sahabatku**
- ❖ **Teman seperjuangan 6AE 2023**
- ❖ **Almamaterku**
- ❖ **Diri Sendiri**

## ABSTRAK

**Analisis Penyusunan Anggaran Penjualan pada CV Anugra Mandiri  
Nia Putri Andana, 2023 (xiv + 62 Halaman)  
Akuntansi, Politeknik Negeri Sriwijaya  
Email: niaputriandana17@gmail.com**

---

Laporan akhir ini membahas analisis penerapan metode perhitungan dan forecasting dalam penyusunan anggaran penjualan pada CV Anugra Mandiri. Penulis melakukan teknik pengumpulan data dengan melakukan wawancara dengan pemilik perusahaan. Dari data yang diperoleh penulis menemukan permasalahan yang ada pada CV Anugra Mandiri, yaitu belum adanya metode perhitungan anggaran penjualan, belum tersedianya perhitungan forecasting dan belum tersedianya SKF. Teknik penaksiran yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan metode *least square*, metode *moment* dan metode kuadrat. Berdasarkan hasil analisis data dapat disimpulkan bahwa metode yang efektif untuk diterapkan perusahaan dalam penyusunan anggaran penjualan yaitu menggunakan metode kuadrat.

**Kata Kunci: Anggaran Penjualan, Forecasting, Realisasi Penjualan.**

## ABSTRACT

### **Analysis Of The Sales Budget Compilation on CV Anugra Mandiri**

**Nia Putri Andana, 2023 (xiv + 62 Pages)**

**Accounting, Sriwijaya State Polytechnic**

**Email: niaputriandana17@gmail.com**

---

*This final report discusses the analysis of the application of calculation and forecasting methods in preparing the sales budget at CV Anugra Mandiri. The author performs data collection techniques by conducting interviews with company owners. From the data obtained, the authors found that there were problems with CV Anugra Mandiri, namely that there was no sales budget calculation method yet, forecasting calculations were not available and SKF was not yet available. The estimation technique used in this study uses the least squares method, the moment method and the quadratic method. Based on the results of data analysis, it can be concluded that an effective method for companies to apply in preparing sales budgets is using the quadratic method..*

***Keywords: Sales Budget, Forecasting, Sales Actual***

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadiran Tuhan Yang Maha Esa atas berkat rahmat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan Laporan Akhir yang berjudul “**Analisis Penyusunan Anggaran Penjualan Pada CV Anugra Mandiri**”.

Dalam penyusunan Laporan Akhir ini, penulis tidak terlepas dari bimbingan, dukungan, serta bantuan dari berbagai pihak secara langsung maupun tidak langsung. Oleh karena itu, penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada seluruh pihak yang telah membantu penulis dalam penyusunan Laporan Akhir ini, penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Ing. Ahmad Taqwa, S.T., M.T. selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
2. Ibu Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CA., CMA. Selaku Ketua Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.
3. Ibu Yuliana Sari, S.E., MBA., Ak. selaku Sekretaris Jurusan Akuntansi.
4. Bapak Dr. Periansya, S.E., M.M. selaku Dosen Pembimbing I yang telah membantu dan membimbing dalam penyusunan Laporan Akhir ini.
5. Bapak Drs. Darul Amri, M.M. selaku Dosen Pembimbing II yang telah membantu dan membimbing dalam penyusunan Laporan Akhir ini.
6. Ibu Henny Yulsiati, S.E., M. Ak selaku Pembimbing Akademik kelas 6AE.
7. Bapak Ibu Dosen beserta Staf Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya, khususnya Program Studi DIII Akuntansi yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan yang tak ternilai harganya.
8. Kedua orang tua dan adik yang ku cintai yang telah banyak memberikan banyak doa, dorongan dan semangat baik moral maupun material selama proses penyusunan Laporan Akhir ini hingga selesai.
9. CV Anugra Mandiri yang telah memberikan izin dan membantu dalam pengambilan data untuk Laporan Akhir ini.
10. Teman dekatku Nadia Rahmawati dan Nurul Aulia Rahma yang selalu memberikan semangat dan motivasi serta bersedia menemani bahkan



menghibur disaat penulis merasa lelah selama proses penyusunan Laporan Akhir ini hingga selesai.

11. Idola favorit BTS dan Straykids yang lagunya sering menghibur penulis disaat proses penyusunan Laporan Akhir serta hiburan dari video lucunya untuk menghilangkan rasa lelah ketika selesai menyusun Laporan Akhir.
12. Seseorang yang tidak bisa penulis sebutkan namanya disini, terima kasih karena sudah memberikan pelajaran berharga yang membuat penulis terus bangkit dan sampai di tahap ini.
13. Teman-teman seperjuangan kelas 6 AE yang selalu saling menyemangati dan memotivasi selama proses penyusunan Laporan Akhir ini hingga selesai.
14. Semua pihak yang telah membantu penulis dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu, penulis mengucapkan banyak terima kasih.

Penulis menyadari bahwa Laporan Akhir ini masih banyak kelemahan di dalamnya baik dalam menganalisa maupun dalam mengkaji materi. Hal ini disebabkan karena kemampuan penulis yang masih terbatas. Oleh karena itu, penulis membutuhkan masukan, kritikan, dan saran yang dapat diberikan baik dari Bapak/Ibu Dosen Politeknik Negeri Sriwijaya maupun dari semua pihak yang sifatnya membangun agar dapat bermanfaat untuk perbaikan Laporan Akhir ini.

Palembang, 2023

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIARISME .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PENGESAHAN LAPORAN AKHIR .....</b>	<b>iii</b>
<b>LEMBAR PELAKSANAAN REVISI LAPORAN AKHIR.....</b>	<b>iv</b>
<b>MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>vii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	3
1.3 Ruang Lingkup Pembahasan .....	4
1.4 Tujuan dan Manfaat Penulisan .....	4
1.4.1 Tujuan Penulisan.....	4
1.4.2 Manfaat Penulisan.....	4
1.5 Metode dan Sumber Pengumpulan Data.....	5
1.5.1 Metode Pengumpulan Data .....	5
1.5.2 Sumber Pengumpulan Data .....	6
1.6 Sistematika Penulisan.....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>8</b>
2.1 Anggaran .....	8
2.1.1 Pengertian Anggaran .....	8
2.2 Tujuan dan Manfaat Anggaran.....	9
2.2.1 Tujuan Anggaran .....	9
2.2.2 Manfaat Anggaran .....	9
2.3 Fungsi dan Karakteristik Anggaran.....	10
2.3.1 Fungsi Anggaran .....	10
2.3.2 Karakteristik Anggaran.....	11
2.4 Kelemahan Anggaran .....	11
2.5 Jenis- jenis Anggaran .....	12
2.6 Proses Penyusunan Anggaran.....	14
2.7 Anggaran Penjualan .....	14
2.7.1 Pengertian Anggaran Penjualan.....	14
2.7.2 Faktor-faktor yang mempengaruhi Penyusunan Anggaran Penjualan.....	15
2.8 Forecasting .....	16

2.9	Forecast Penjualan.....	16
2.10	Metode Perkiraan Penjualan.....	17
2.10.1	Metode Perkiraan Kualitatif.....	17
2.10.2	Metode Perkiraan Kuantitatif.....	18
2.11	Metode Perhitungan Anggaran Penjualan.....	19
2.12	Standar Kesalahan Forecasting (SKF).....	21
<b>BAB III GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN .....</b>		<b>23</b>
3.1	Sejarah Singkat Perusahaan.....	23
3.2	Visi dan Misi Perusahaan.....	24
3.2.1	Visi.....	24
3.2.2	Misi.....	24
3.3	Struktur Organisasi dan Pembagian Tugas.....	24
3.3.1	Struktur Organisasi.....	24
3.3.2	Pembagian Tugas.....	25
3.4	Jenis Produk.....	26
3.5	Metode Penyusunan Anggaran Penjualan pada CV Anugra Mandiri.....	27
3.6	Data Anggaran dan Realisasi Penjualan.....	28
3.7	Data Penjualan.....	30
<b>BAB IV PEMBAHASAN.....</b>		<b>33</b>
4.1	Analisis Metode Perkiraan Penjualan.....	34
4.1.1	Metode <i>Least Square</i> .....	34
4.1.2	Metode <i>Trend Moment</i> .....	41
4.1.3	Metode Kuadrat (Trend Garis Lengkung).....	47
4.2	Analisis Standar Kesalahan <i>Forecasting</i> .....	52
4.2.1	Analisis Perhitungan SKF Trend Garis Lurus.....	52
4.2.2	Analisis Perhitungan SKF Trend Garis Lengkung.....	54
4.3	Rekapitulasi Perhitungan Perkiraan Penjualan dan Standar Kesalahan Forecasting.....	57
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>		<b>60</b>
5.1	Kesimpulan.....	60
5.2	Saran.....	61
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>		
<b>LAMPIRAN</b>		

## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar</b>	<b>Halaman</b>
3.1 Struktur Organisasi CV Anugra Mandiri .....	24

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel</b>	<b>Halaman</b>
3.1 Jenis dan Harga Beras pada CV Anugra Mandiri .....	27
3.2 Laporan Anggaran dan Realisasi Penjualan CV Anugra Mandiri pada Tahun 2020.....	29
3.3 Laporan Anggaran dan Realisasi Penjualan CV Anugra Mandiri pada Tahun 2021.....	29
3.4 Laporan Anggaran dan Realisasi Penjualan CV Anugra Mandiri pada Tahun 2022.....	30
3.5 Data Penjualan CV Anugra Mandiri pada Tahun 2020 .....	31
3.6 Data Penjualan CV Anugra Mandiri pada Tahun 2021 .....	31
3.7 Data Penjualan CV Anugra Mandiri pada Tahun 2022 .....	32
4.1 Perhitungan Anggaran Penjualan dengan Metode least square Produk Beras Panjang Tahun 2020-2022 .....	36
4.2 Perhitungan Anggaran Penjualan dengan Metode least square Produk Beras Pendek Tahun 2020-2022 .....	38
4.3 Hasil Perhitungan Perkiraan Anggaran Penjualan Dengan Metode <i>Least Square</i> Tahun 2020-2022.....	40
4.4 Perhitungan Anggaran Penjualan Beras Panjang IR42 dengan Metode <i>Moment</i> tahun 2020-2022 .....	41
4.5 Perhitungan Anggaran Penjualan Beras Pendek IR64 dengan Metode <i>Moment</i> tahun 2020-2022 .....	43
4.6 Hasil Perhitungan Perkiraan Anggaran Penjualan Dengan Metode <i>Moment</i> Tahun 2020-2022 .....	45
4.7 Perhitungan Anggaran Penjualan Beras Panjang IR42 dengan Metode kuadrat tahun 2020-2022 .....	47
4.8 Hasil analisis Perkiraan Penjualan Metode Trend Garis Lengkung Beras Panjang IR42 tahun 2020-2022.....	49
4.9 Perhitungan Anggaran Penjualan Beras Pendek IR64 dengan Metode kuadrat tahun 2020-2022 .....	49
4.10 Hasil analisis Perkiraan Penjualan Metode Trend Garis Lengkung Beras Pendek IR64 tahun 2020-2022.....	51
4.11 Perkiraan Penjualan <i>Trend</i> Garis Lurus Beras Panjang IR42 2020-2022.....	52

4.12	SKF Garis Lurus Metode Least Square Beras Panjang IR42 2020-2022 ....	53
4.13	Perkiraan Penjualan <i>Trend</i> Garis Lurus Beras Pendek IR64 2020-2022.....	53
4.14	SKF Garis Lurus Metode Least Square Beras Pendek IR64 2020-2022 ....	54
4.15	Perkiraan Penjualan <i>Trend</i> Garis Lengkung Beras Panjang IR42 pada tahun 2020-2022 .....	54
4.16	SKF Garis Lengkung Metode Kuadrat Beras Panjang IR42 2020-2022 .....	55
4.17	Perkiraan Penjualan metode kuadrat Beras Pendek IR64 2020-2022.....	55
4.18	SKF Garis Lengkung Metode Kuadrat Beras Pendek IR64 2020-2022 .....	56
4.19	Standar Kesalahan Forecasting Metode Trend Garis Lurus dan Metode Trend Garis Lengkung .....	56
4.20	Hasil Rekapitulasi Analisis Penjualan dan Standar Kesalahan Forecasting pada Beras Panjang IR42 tahun 2020-2022 .....	57
4.21	Hasil Rekapitulasi Analisis Penjualan dan Standar Kesalahan Forecasting pada Beras Pendek IR64 tahun 2020-2022.....	57

## **DAFTAR LAMPIRAN**

### **Lampiran**

1. Surat Permohonan Pengantar Pengambilan Data Laporan Akhir
2. Surat Pengantar Pengambilan Data Laporan Akhir
3. Surat Balasan Kesiediaan Pengambilan Data dari Perusahaan
4. Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing I
5. Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing II
6. Kartu Konsultasi Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing I
7. Kartu Konsultasi Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing II
8. Kartu Kunjungan Mahasiswa
9. Hasil Wawancara
10. Nota Penjualan