

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil pembahasan yang diambil dari penulisan yang telah dilakukan terkait sistem informasi akuntansi penjualan pada CV *Boy's Mobilindo* dapat diambil beberapa kesimpulan yaitu:

1. Analisis perubahan penggunaan sistem informasi akuntansi penjualan manual menjadi terkomputerisasi memberikan banyak keuntungan, seperti efisiensi, akurasi, analisis yang lebih baik, menghasilkan laporan dengan mudah dan keamanan data. Hal ini meningkatkan kemampuan perusahaan untuk mengelola sumber daya dan proses bisnis dengan lebih efektif, serta membuat keputusan yang lebih baik berdasarkan informasi yang tersedia.
2. Rancangan aplikasi yang dilakukan oleh penulis terkait aplikasi penjualan menggunakan *Microsoft Access 2019* ini terdiri dari tiga *user* atau jenis status akun yaitu pemilik, admin penjualan dan admin gudang (persediaan). Admin persediaan hanya dapat mengelola data persediaan, seperti mengisi persediaan barang, dengan mengisi data sesuai dengan kategori yaitu kode barang, nama barang, tanggal beli, harga beli, dan harga jual. Admin juga dapat melihat laporan persediaan barang yang tersedia. Bagian penjualan perusahaan, admin yang dapat mengelolah data penjualan hanya admin bagian penjualan, admin tersebut dapat mengisi transaksi penjualan barang dagang, menginput data pelanggan. Admin penjualan juga dapat melihat *list* pelanggan dan laporan penjualan perusahaan. *User* pemilik dapat mengakses seluruh fungsi aplikasi, termasuk menambahkan akun baru, menghapus akun, mengakses fungsi penjualan serta fungsi gudang.
3. Implementasi dan hasil yang dilakukan penulis terhadap aplikasi penjualan yang dirancang berupa laporan daftar barang, daftar pelanggan, dan laporan transaksi penjualan. Sistem ini diharapkan dapat membantu

meningkatkan kinerja karyawan yang ada di CV *Boy's Mobilindo* dalam membuat laporan penjualan, meningkatkan keamanan sistem penjualan dengan adanya status akun yang berbeda, bahkan memudahkan bagian atasan atau pemilik dalam mengawasi langsung penjualan yang terjadi di perusahaan.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah dikemukakan, dihasilkan saran yang akan dijadikan sebagai bahan masukan dan pertimbangan yang bermanfaat bagi pimpinan CV *Boy's Mobilindo*. Saran-saran tersebut adalah sebagai berikut:

1. CV *Boy's Mobilindo* sebaiknya menerapkan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan secara terkomputerisasi dengan menggunakan program aplikasi yang sudah dirancang berbasis *Microsoft Access 2019*. Penerapan sistem ini akan mempermudah CV *Boy's Mobilindo* dalam memecahkan berbagai permasalahan terkait penjualan. Informasi penjualan yang dihasilkan dari aplikasi ini dapat membantu pimpinan untuk melakukan pengambilan keputusan
2. CV *Boy's Mobilindo* harus melakukan pelatihan terhadap karyawan selaku *user* (pengguna) aplikasi Sistem Informasi Akuntansi Penjualan ini, karyawan dapat mengoperasikan aplikasi yang sudah dirancang ini dengan baik dan benar.
3. CV *Boy's Mobilindo* dapat melakukan pengembangan terhadap aplikasi yang sudah dirancang sebelumnya dengan mempertimbangkan hal-hal yang dibutuhkan perusahaan di masa yang akan datang.