

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil pembahasan yang dilakukan penulis pada Hotel D'Paragon Trikora, maka kesimpulan yang ditarik yaitu:

1. Hasil perhitungan harga jual kamar dengan menggunakan metode *Activity Based Costing* untuk jenis kamar *Standard* sebesar Rp173.711, *Deluxe* Rp213.843, dan *VIP* sebesar Rp227.768.
2. Dari hasil tersebut jika dibandingkan dengan metode tradisional, maka metode *activity based costing* memberikan hasil yang lebih rendah untuk jenis kamar *standard*, sehingga dapat disimpulkan bahwa terjadi *over costing*. Sedangkan, untuk jenis *deluxe* dan *VIP* memberikan hasil perhitungan menggunakan metode *Activity Based Costing* yang lebih tinggi (*Over Costing*) daripada metode tradisional yang ditetapkan pihak hotel. Selisih harga untuk kamar *Standard* Rp1.289, *Deluxe* sebesar Rp28.843, dan *VIP* sebesar Rp27.768.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan yang dikemukakan diatas, maka saran yang dapat diberikan penulis sebagai masukan untuk perusahaan dimasa datang yaitu:

1. Mempertimbangkan penerapan metode *Activity Based Costing* karena memberikan gambaran secara detail dan jelas mengenai penjabaran aktivitas-aktivitas yang sesuai dengan konsumsinya. Hal ini memudahkan pihak hotel untuk mengambil keputusan yang berdampak pada laba perusahaan.
2. Pihak hotel juga harus mempertimbangkan harga jual yang ditawarkan oleh hotel pesaing di sekitar target pasar Hotel D'Paragon Trikora. Karena bagaimanapun, sisi persaingan harus senantiasa diperhatikan untuk menjamin keberlangsungan bisnis yang dijalankan.