

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **1.1 Latar Belakang**

Penjualan produk tikar purun melalui platform digital yang memungkinkan para penjual tikar purun untuk menjual produk mereka secara online kepada pelanggan di sekitarnya. Tikar purun merupakan produk yang terbuat dari daun purun yang diikat bersama sehingga membentuk pola atau corak tertentu dan biasanya digunakan sebagai alas duduk atau alas tidur. Pembuatan produk tikar ini memungkinkan akan memajukan usaha kecil yang ada pada desa sehingga dapat menambah nilai ekonomi, terutama desa tersebut. Selain itu, para penjual tikar purun dapat memperluas jangkauan pasar mereka tanpa harus memiliki toko fisik yang mahal dan menghemat biaya operasional yang lebih rendah (Septian, 2019).

Berdasarkan hasil wawancara pada tanggal 27-28 Februari 2023 yang dilakukan dengan pemilik usaha tersebut bahwa usaha tikar purun sudah lama tetapi tidak begitu berkembang seperti pengusaha lainnya karena keterjangkauan teknologi yang minim sehingga untuk memajukan nilai usaha produknya terlambat, selain itu untuk mencari bahannya juga membutuhkan waktu tetapi tidak begitu lama. Produk usaha tikar purun bukan sekedar mempunyai satu motif tetapi banyak motif yang bisa dibuat sesuai dengan kemampuan dalam pembuatannya, untuk membuatnya membutuhkan waktu yang tidak cukup lama dan dibutuhkan juga alat penambah atau sebagai nilai tambah supaya produk tersebut menjadi lebih bagus (Muhyidin, 2020). Untuk memajukan usahanya tersebut pengusaha bekerja sama dengan pihak sekolah agar para siswa dapat menambah nilai wawasan kewirausahaan memberi ruang untuk mengembangkan potensi diri melalui pembuatan produk usaha tikar purun dengan berbagai macam motif. Untuk penjualannya tidak menggunakan teknologi yang begitu canggih hanya biasa saja tanpa adanya bantuan dari pihak manapun. Selain itu, jika adanya platform digital, para penjual tikar purun juga dapat memanfaatkan teknologi internet untuk mempromosikan produk mereka dengan lebih efektif dan efisien. Para penjual dapat menggunakan media sosial dan berbagai platform digital lainnya untuk memasarkan produk mereka dan menjangkau pelanggan potensial di seluruh dunia.

Salah satu solusi untuk mengatasi permasalahan tersebut yaitu dengan memanfaatkan teknologi berupa aplikasi penjualan produk usaha tikar purun berbasis web yang dapat mempermudah pembelian maupun pemesanan secara efektif dan efisien.

Sistem layanan yang terkomputerisasi mampu mengefektifkan pelayanan yang sesuai. Aplikasi berbasis *website* akan menjadi database yang mengelola pasar penjualan dengan mudah. Dengan latar belakang inilah laporan tugas akhir ini dibuat dengan judul “**Aplikasi Penjualan Produk Usaha Tikar Purun Berbasis Web Di Desa Ulak Kemang**”.

## **1.2 Perumusan Masalah**

Berdasarkan latar belakang, maka permasalahan yang akan dibahas pada laporan ini yaitu “Bagaimana merancang aplikasi berbasis *web* yang dapat membantu dalam memperluas pemasaran produk usaha tikar purun?”.

## **1.3 Batasan Masalah**

Agar penulisan laporan akhir dapat terarah dengan baik dan menghindari pembahasan yang terlalu jauh dari pokok permasalahan, maka penulis membatasi permasalahan yang dibahas yaitu sebagai berikut :

1. Aplikasi berbasis *web* yang dibuat menggunakan Bahasa *Hypertext Markup Language* (HTML), *Cascading Style Sheet* (CSS), *JavaScript* (JS), PHP dibantu dengan *Framework Bootstrap* dan MySQL Sebagai database management system.
2. Aplikasi yang dibangun digunakan untuk mengelola usaha yang berkaitan dengan Aplikasi Penjualan Produk Usaha Tikar Purun Berbasis *Web* Di Desa Ulak Kemang.

## **1.4 Tujuan**

Adapun tujuan dari pembuatan aplikasi ini yaitu :

1. Merancang aplikasi penjualan produk usaha tikar purun berbasis *web* di desa ulak kemang.
2. Membuat basis data pada penjualan produk usaha tikar purun dengan menggunakan PHP dan MySQL.

## **1.5 Manfaat**

Adapun manfaat dari pembuatan aplikasi ini yaitu :

1. Dapat memperluas pemasaran produk usaha dengan adanya media pemasaran yang efektif.
2. Dapat menaikkan omset usaha karena toko dapat mencapai lebih banyak pelanggan dan menjual lebih banyak produk yang diminati.