3593 17/4

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,
RISET DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
JURUSAN AKUNTANSI
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp: 0711-353414 Fax. 0711-355918
Website: www.polisriwijaya.ac.id **E-mail:** info@polsri.ac.id

Hal : Permohonan
Surat Pengantar Pengambilan Data

Palembang, 03 April 2024

Lampiran : -

Yth. Wakil Direktur 1
Politeknik Negeri Sriwijaya

Dengan Hormat,

Sehubungan dengan ketetapan kurikulum yang berlaku di Politeknik Negeri Sriwijaya, saya mahasiswa Jurusan Akuntansi Semester VI merencanakan untuk melaksanakan Pengambilan Data di CV Kemas Agung Palembang guna penulisan Laporan Akhir.

Guna melaksanakan kegiatan penelitian dan pengambilan data tersebut maka saya mengajukan permohonan kepada Wakil Direktur 1 Politeknik Negeri Sriwijaya untuk memberikan surat pengantar untuk memperlancar kegiatan tersebut.

Saya mahasiswa yang akan melaksanakan kegiatan tersebut adalah :

No	Nama	NPM	Kelas
1.	Pipi Areska	062130500122	6 AA

Selanjutnya surat permohonan tersebut ditunjukan kepada:

Tujuan : Pimpinan CV Kemas Agung
Instansi : CV Kemas Agung
Alamat : Jl. Kapten Cek Syeh No.191, 18 Ilir, Kec. Ilir Tim. I Kota Palembang, Sumatera Selatan

Atas perhatian dan kebijakannya, saya ucapkan terima kasih.

Mengetahui,
Ketua Jurusan Akuntansi

Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CA., CMA
NIP 197806222003122001

Hormat Saya,

Pipi Areska
NPM 062130500122

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,
RISET, DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Srijaya Negara Bukit Besar – Palembang 30139 Telepon (0711) 353414
Laman : http://polsri.ac.id, Pos El : info@polsri.ac.id

Nomor : 3943/PL6.3.1/SP/2024 17 April 2024
Perihal : Izin Pengambilan Data

Yth. Pimpinan
CV. Kemas Agung
Jalan Kapten Cek Syeh No.191
Kelurahan 18 Ilir Kecamatan Ilir Timur I
Palembang

Dengan hormat,

Sesuai dengan kurikulum Jurusan Akuntansi pada Politeknik Negeri Sriwijaya, Laporan Akhir merupakan mata kuliah wajib pada semester 6 (enam). Untuk itu mahasiswa kami memerlukan data untuk penyusunan Laporan Akhir tersebut.

Sehubungan dengan hal tersebut di atas, kami mohon Bapak/Ibu dapat memberikan izin dan membantu mahasiswa kami ini untuk pengambilan data.

Mahasiswa kami yang akan mengumpulkan data tersebut adalah :

No	Nama	NPM	Kelas	Jurusan / Program Studi
1	Pipi Areska	0621 3050 0122	6 AA	Akuntansi

Atas perhatian dan bantuannya diucapkan terima kasih.

a.n. Plt. Direktur
Wakil Direktur I,

Carlos RS, S.T., M.T.
NIP. 196403011989031003

Tembusan:
1. Plt. Direktur
2. Ketua Jurusan Akuntansi
3. Yang bersangkutan
4. Arsip

MS.Word/D/AD /Dw

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,
RISET, DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 fax. 0711-355918
Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id

KESEPAKATAN BIMBINGAN LAPORAN AKHIR

Kami yang bertanda tangan di bawah ini:

Pihak Pertama

Nama	: Pipi Areska
NIM	: 062130500122
Jurusan	: Akuntansi
Program Studi	: DIII Akuntansi

Pihak Kedua

Nama	: Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CMA
NIP	: 197806222003122001
Jurusan	: Akuntansi
Program Studi	: DIII Akuntansi

Pada hari ini ..Senin.. tanggal ..4..Mare.. 2024 telah sepakat untuk melakukan konsultasi bimbingan Laporan Akhir. Isi kesepakatan:

1. Konsultasi bimbingan sekurang-kurangnya 1 (Satu) kali dalam 1 (satu) minggu.
2. Pelaksanaan bimbingan pada setiap hari Senin pukul 10.00 WIB s.d Selesai tempat di Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.

Demikianlah kesepakatan ini dibuat dengan penuh kesadaran guna kelancaran penyelesaian Laporan Akhir.

Palembang, 8 Juli 2024

Pihak Pertama,

Pipi Areska
NIM 062130500122

Pihak Kedua,

Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., C.A., CMA
NIP 197806222003122001

Mengetahui,
Ketua Jurusan Akuntansi

Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., C.A., CMA
NIP 197806222003122001

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,
RISET, DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 fax. 0711-355918
Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id

KESEPAKATAN BIMBINGAN LAPORAN AKHIR

Kami yang bertanda tangan di bawah ini:

Pihak Pertama

Nama	: Pipi Areska
NIM	: 062130500122
Jurusan	: Akuntansi
Program Studi	: DIII Akuntansi

Pihak Kedua

Nama	: Sri Hartaty, S.E., M.Si., Ak., C.A.
NIP	: 197608192002122001
Jurusan	: Akuntansi
Program Studi	: DIII Akuntansi

Pada hari ini Selasa tanggal 27 Februari 2024 telah sepakat untuk melakukan konsultasi bimbingan Laporan Akhir. Isi kesepakatan:

1. Konsultasi bimbingan sekurang-kurangnya 1 (Satu) kali dalam 1 (satu) minggu.
2. Pelaksanaan bimbingan pada setiap hari Selasa pukul 11.30 WIB s.d Selesai tempat di Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.

Demikianlah kesepakatan ini dibuat dengan penuh kesadaran guna kelancaran penyelesaian Laporan Akhir.

Palembang, Juu 2024

Pihak Pertama,

Pipi Areska
NIM 062130500122

Pihak Kedua,

Sri Hartaty, S.E., M.Si., Ak., CA
NIP 197806222003122001

Mengetahui,
Ketua Jurusan Akuntansi

Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., C.A., CMA
NIP 197806222003122001

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN, RISET DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
JURUSAN AKUNTANSI
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp : 0711-353414 Ext : 136 Pos El : akuntansi@polisriwijaya.ac.id

LEMBAR BIMBINGAN LAPORAN AKHIR (LA)

Nama	: Pipi Areska
NPM	: 062130500122
Jurusan/Program Studi	: Akuntansi/ DIII Akuntansi
Judul Laporan Akhir	: Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada CV Kemas Agung
Pembimbing I	: Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CA., CMA

No.	Tanggal Konsultasi	Keterangan	Paraf Pembimbing
1.	19 februari 2024	Konsultasi Objek penelitian	
2.	4 Maret 2024	Konsultasi judul	
3.	13 Maret 2024	Pengajuan Proposal	
4.	5 April 2024	Revisi Proposal	
5.	28 Mei 2024	Acc Proposal	
6.	7 Juni 2024	Konsultasi Bab I, II dan III	
7.	21 Juni 2024	Revisi dan Konsultasi Bab IV	
8.	2 Juli 2024	Konsultasi Bab V	
9.	9 Juli 2024	Acc LA	
10.			
11.			
12.			
13.			

Mengetahui,

Ketua Jurusan Akuntansi

Dr. Evada Dewata, S.E., M. Si., Ak., CA., CMA

NIP 197806222003122001

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN, RISET DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
JURUSAN AKUNTANSI
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp : 0711-353414 Ext : 136 Pos El : akuntansi@polisriwijaya.ac.id

LEMBAR BIMBINGAN LAPORAN AKHIR (LA)

Nama : Pipi Areska
NPM : 062130500122
Jurusan/Program Studi : Akuntansi/ DIII Akuntansi
Judul Laporan Akhir : Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada CV Kemas Agung
Pembimbing II : Sri Hartaty, S.E., M.Si., Ak., CA

No.	Tanggal Konsultasi	Keterangan	Paraf Pembimbing
1.	19 februari 2024	Pengajuan Tempat	7
2.	5 Maret 2024	Pengajuan Judul Laporan Akhir	7
3.	20 Maret 2024	Pengajuan Judul laporan Akhir	7
4.	5 April 2024	Pengajuan Judul laporan Akhir	7
5.	6 Mei 2024	Konsultasi proposal Laporan Akhir	7
6.	21 Mei 2024	Revisi proposal Laporan Akhir	7
7.	29 Mei 2024	Acc Proposal Laporan Akhir	7
8.	13 Juni 2024	Konsultasi Bab I, II, III	7
9.	28 Juni 2024	Revisi Bab I, II, III	7
10.	8 Juli 2024	Konsultasi Aplikasi	7
11.	9 Juli 2024	Acc Keseluruhan	7
12.			
13.			

Mengetahui,

Ketua Jurusan Akuntansi

Dr. Eyada Dewata, S.E., M. Si., Ak., CA., CMA

NIP 197806222003122001

KEMENTERIAN PENDIDIKAN, KEBUDAYAAN,
RISET DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
JURUSAN AKUNTANSI
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp: 0711-353414 Fax. 0711-355918
Website: www.polisriwijaya.ac.id E-mail: info@polsri.ac.id

KARTU KUNJUNGAN MAHASISWA

Nama : Pipi Areska
NIM : 062130500122
Mata Kuliah : Sistem Informasi Akuntansi
Pembimbing : 1. Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CA., CMA.
2. Sri Hartaty, S.E., M.Si., Ak., CA.
Nama Perusahaan : CV Kemas Agung
Alamat : Jalan Kapten Cek Syeh No.191, 18 Ilir, Kec. Ilir Tim I, Kota Palembang, Sumatera Selatan

No.	Tanggal	Keterangan Tugas	Evaluasi dari Perusahaan	Cap dan Tanda Tangan Perusahaan
1.	15/04/2024	Kunjungan Awal	Baik	
2.	30/05/2024	Pengajuan Surat izin pengambilan data	Baik	
3.	03/06/2024	Pengambilan data	Baik	
4.	17/05/2024	Melengkapi data	Baik	
5.	29/06/2024	TTD dan Cap	Baik	

Catatan:
Evaluasi dari Perusahan: Baik – Sedang – Kurang

Pembimbing I,

Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CA., CMA.
NIP 197806222003122001

Pembimbing II,

Sri Hartaty, S.E., M.Si., Ak., CA.
NIP 197608192002122001

Mengetahui,
Ketua Jurusan Akuntansi,

Dr. Evada Dewata, S.E., M.Si., Ak., CA., CMA.
NIP 197806222003122001

CV KEMAS AGUNG
Jl. Kapten Cek Syeh No.191, 18 Ilir, Kec. Ilir Tim. I,
Kota Palembang Sumatera Selatan
Telp. 081278844200 Email: suryaagung7381@gmail.com

SURAT BALASAN PERMINTAAN PENGAMBILAN DATA

Palembang, 19 April 2024

Perihal : Konfirmasi permohonan izin pengambilan data

Yang terhormat,
Wakil Direktur I, Politeknik Negeri Sriwijaya
Jalan Srijaya Negara Bukit Besar, Palembang 30139

Dengan Hormat,

Menindak lanjuti Surat Wakil Direktur I, Politeknik Negeri Sriwijaya No.3943/PL6.3.1/SP/2024 Tanggal 17 April 2024 perihal Permohonan Izin Pengambilan Data. Dengan ini, saya selaku Direktur CV Kemas Agung memberikan izin untuk Pengambilan Data pada CV Kemas Agung guna untuk Laporan Akhir kepada :

Nama	: Pipi Areska
NPM	: 062130500122
Jurusan/Kelas	: Akuntansi/6AA

Demikian hal ini kami sampaikan atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terimakasih.

Palembang, 19 April 2024
Direktur Perusahaan,

Lili Ratnapuri

BLANGKO OBSERVASI

PERANCANGAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI PADA CV KEMAS AGUNG

Tanggal Pengamatan	Uraian yang Diminati	Range			Rata-Rata
		<2	2	>2	
01 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner dan desain secara tunai	✓			<2
02 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
03 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
04 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
05 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
06 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
07 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan tunai banner secara tunai	✓			<2
08 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
09 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner dan sticker secara tunai	✓			<2
10 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner, desain dan sticker secara tunai	✓			<2
11 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
12 Mei 2024	Sistem sistem pencatatan penjualan banner	✓			<2
13 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
14 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner dan nota surat pernyataan secara tunai	✓			<2
15 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
16 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2
17 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			<2

18 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner dan surat yasin secara tunai	✓			**<2**
19 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
20 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
21 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
22 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
23 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
24 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
25 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
26 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
27 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
28 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
29 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
30 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner secara tunai	✓			**<2**
31 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner dan sampul raport k13 secara tunai	✓			**<2**

Penilaian Pencatatan Penjualan	**Total Rata-Rata**
Baik	0
Sedang	0
Kurang	30

Keterangan:

< 2 = Belum Optimal

= 2 = Perlu dikembangkan

>2 = Optimal

- **Uraian pengamatan penjualan tunai di CV Kemas Agung pada tanggal 1-30 Mei 2024**
    1. Pada tanggal 1 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 4x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x sebanyak 4 pcs dengan harga Rp97.500,-/pcs, dan desain banner seharga Rp20.000,-/desain. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
    2. Pada tanggal 2 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 2x2,5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp65.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 1 pcs seharga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 7x1 1 pcs dengan harga Rp91.000,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp13.000/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 4 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp78.000,-/pcs, banner ukuran 1,6x60 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp16.000,-/pcs, banner ukuran 1,3x60 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp10.500,-/pcs, dan banner ukuran 3x4 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp156.000/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
    3. Pada tanggal 3 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 2x2,5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp65.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 16 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 60x80 sebanyak 500 pcs dengan harga Rp6.500,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 sebanyak 51 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcil) sebanyak 12 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, dan banner ukuran 1,2x2 sebanyak 1 pcs dengan

harga Rp39.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

4. Pada tanggal 4 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1,5x2 sebanyak 20 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 3x4 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp156.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 5 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 50x30 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp6.500,-/pcs, banner ukuran 1,5x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 2x70 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, dan banner ukuran 1,2x1,5 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp29.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
5. Pada tanggal 5 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcin) sebanyak 2 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 (korcin) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp84.000,-/pcs dan banner ukuran 6x4 (340) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp432.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
6. Pada tanggal 6 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 8x4 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp416.000,-/pcs, banner ukuran 255x195 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp66.300,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcin) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, banner ukuran 2x4 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp104.000,-/pcs, banner ukuran 5,25x2,5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp171.000,-/pcs, dan banner ukuran 6x4 (340) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp432.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
7. Pada tanggal 7 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1x1 sebanyak 6 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 4 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x5 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp97.500,-/pcs, banner ukuran 1,5x4 sebanyak 1 pcs dengan

harga Rp78.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

8. Pada tanggal 8 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual X banner sebanyak 60 pcs dengan harga Rp16.000,-/pcs, banner ukuran 3x90 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, dan banner ukuran 40x50 sebanyak 1500 pcs dengan harga Rp2.500,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
9. Pada tanggal 9 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual sticker ukuran 80x60 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp40.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, dan banner ukuran 475x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp186.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
10. Pada tanggal 10 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 3x80 (koran) sebanyak 4 pcs dengan harga Rp185.000,-/pcs, sticker ukuran 80x60 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp40.000,-/pcs, banner ukuran 2x5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp150.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp97.500,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, dan desain banner seharga Rp20.000,-/desain. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
11. Pada tanggal 11 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 155x158 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp40.300,-/pcs, banner ukuran 1,5x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp58.500,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 8 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp16.000,-/pcs, banner ukuran 6x1 sebanyak 13 pcs dengan harga Rp78.000,-/pcs, banner ukuran 3x2,5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp97.500,-/pcs, dan banner ukuran 4x1,8 sebanyak 1 pcs dengan harga

Rp104.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

12. Pada tanggal 12 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 90x60 sebanyak 850 pcs dengan harga Rp7.000,-/pcs, banner ukuran 50x60 sebanyak 500 pcs dengan harga Rp4.500,-/pcs, banner ukuran 1,5x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 4x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs, dan banner ukuran 1,5x2 sebanyak 4 pcs seharga Rp39.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
13. Pada tanggal 13 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 3x4 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp156.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 6 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, X banner sebanyak 1 pcs dengan harga Rp16.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, dan banner ukuran 2x3 (korcin) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
14. Pada tanggal 14 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual nota surat pernyataan sebanyak 500 pcs dengan harga Rp1.000,-/pcs, banner ukuran 3x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp117.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 24 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x3,5 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp68.250,-/pcs, X banner sebanyak 6 pcs dengan harga Rp16.000,-/pcs, dan banner ukuran 2x4 sebanyak 2 pcs seharga Rp104.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
15. Pada tanggal 15 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 4x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcin) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, banner ukuran 1,2x12 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp432.000,-/pcs, banner ukuran 5x3 (280) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp195.000,-/pcs, banner ukuran 9x12 (280) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp1.400.000,-/pcs, banner ukuran 10x12

(280) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp1.560.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, dan banner ukuran 4x1 sebanyak 30 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

16. Pada tanggal 16 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 3x80 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp32.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 240x140 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp48.000,-/pcs, banner ukuran 1x70 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp14.000,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, dan X banner sebanyak 1 pcs dengan harga Rp16.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
17. Pada tanggal 17 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 4x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs, banner ukuran 160x130 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp28.000,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 5 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 2,5x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp32.500,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 1x1 (koran) sebanyak 2 pcs dengan harga Rp28.000,-/pcs, banner ukuran 240x140 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp48.750,-/pcs, dan banner ukuran 1,2x80 sebanyak sebanyak 1000 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
18. Pada tanggal 18 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 4x6 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp312.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcin) sebanyak 2 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, banner ukuran 1x0,8 sebanyak 10 pcs dengan harga Rp10.400,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 1x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 3x4 sebanyak 2 pcs dengan

harga Rp156.000,-/pcs, dan sampul surat yasin sebanyak sebanyak 1000 pcs dengan harga Rp15.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

19. Pada tanggal 19 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1,5x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp58.500,-/pcs, banner ukuran 1x3 (340) sebanyak 2 pcs dengan harga Rp54.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 4 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, dan banner ukuran 1,5x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp58.500,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
20. Pada tanggal 20 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 4x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 4 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, dan banner ukuran 3x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
21. Pada tanggal 21 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 30x180 sebanyak 25 pcs dengan harga Rp11.300,-/pcs, banner ukuran 2x1 (korcil) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp56.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, dan banner ukuran 1x1 sebanyak 25 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
22. Pada tanggal 22 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 3x85 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp33.250,-/pcs, banner ukuran 3x1 (korcil) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp84.000,-/pcs, sticker ukuran 80x60 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp40.000,-/pcs, dan banner ukuran 1x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
23. Pada tanggal 23 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1,5x2 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcil)

sebanyak 1 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, banner ukuran 244x122 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp48.750,-/pcs, dan banner ukuran 2x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

24. Pada tanggal 24 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 2x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, dan banner ukuran 1x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp13.000. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
25. Pada tanggal 25 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1,2x80 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, dan banner ukuran 4x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
26. Pada tanggal 26 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1,5x2 sebanyak 5 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, dan banner ukuran 240x120 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp48.750,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
27. Pada tanggal 27 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1x1 sebanyak 10 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x80 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp19.500,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 100 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 1,5x2 sebanyak 50 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, dan banner ukuran 60x80 sebanyak 400 pcs dengan harga Rp4.500,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
28. Pada tanggal 28 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 4x1 sebanyak 4 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs, banner ukuran 6x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp78.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 3x3 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp117.000,-/pcs, dan banner ukuran 525x3 sebanyak 1 pcs dengan

harga Rp214.500,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

29. Pada tanggal 29 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 2x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp26.000,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 3 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, banner ukuran 2x2,5 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp65.000,-/pcs, dan banner ukuran 3x1 (korcin) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp84.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
30. Pada tanggal 30 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 1x1 sebanyak 163 pcs dengan harga Rp13.000,-/pcs, banner ukuran 2x3 (korcin) sebanyak 1 pcs dengan harga Rp168.000,-/pcs, dan banner ukuran 2,5x1 sebanyak 2 pcs dengan harga Rp32.500,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.
31. Pada tanggal 31 Mei 2024 CV Kemas Agung menjual banner ukuran 80x190 sebanyak 120 pcs dengan harga Rp19.800,-/pcs, banner ukuran 3x1 sebanyak 46 pcs dengan harga Rp39.000,-/pcs, sampul raport k13 sebanyak 120 pcs dengan harga Rp32.000/pcs, dan banner ukuran 4x1 sebanyak 1 pcs dengan harga Rp52.000,-/pcs. Pencatatan penjualan dilakukan secara manual dengan menggunakan nota penjualan.

INDIKATOR PENILAIAN CV KEMAS AGUNG TERKAIT PENJUALAN BANNER

Tanggal	Uraian Kegiatan Yang Diminati	1	2	3
		Jika CV Kemas agung tidak melakukan penjualan tanpa menggunakan teknologi sama sekali	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan banner kadang menggunakan teknologi kadang tidak**	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan banner sepenuhnya menggunakan teknologi**
01 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
02 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
03 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
04 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
05 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
06 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
07 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
08 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
09 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
10 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
11 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
12 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
13 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		

14 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
15 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
16 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
17 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
18 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
19 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
20 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
21 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
22 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
23 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
24 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
25 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
26 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
27 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
28 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
29 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
30 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		
31 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan banner	✓		

INDIKATOR PENILAIAN CV KEMAS AGUNG TERKAIT PENJUALAN SURAT YASIN

Tanggal	Uraian Kegiatan Yang Diminati	1	2	3
		Jika CV Kemas agung tidak melakukan penjualan tanpa menggunakan teknologi sama sekali	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan surat yasin kadang menggunakan teknologi kadang tidak**	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan surat yasin sepenuhnya menggunakan teknologi**
18 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan surat yasin	✓		

INDIKATOR PENILAIAN CV KEMAS AGUNG TERKAIT PENJUALAN SAMPUL RAPORT K13

Tanggal	Uraian Kegiatan Yang Diminati	1	2	3
		Jika CV Kemas agung tidak melakukan penjualan tanpa menggunakan teknologi sama sekali	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan sampul raport k13 kadang menggunakan teknologi kadang tidak**	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan sampul raport k13 sepenuhnya menggunakan teknologi**
31 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan sampul raport k13	✓		

INDIKATOR PENILAIAN CV KEMAS AGUNG TERKAIT PENJUALAN STICKER

Tanggal	Uraian Kegiatan Yang Diminati	1	2	3
		Jika CV Kemas agung tidak melakukan penjualan tanpa menggunakan teknologi sama sekali	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan sticker kadang menggunakan teknologi kadang tidak**	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan sticker sepenuhnya menggunakan teknologi**
09 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan sticker	✓		
10 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan sticker	✓		

INDIKATOR PENILAIAN CV KEMAS AGUNG TERKAIT PENJUALAN NOTA

Tanggal	Uraian Kegiatan Yang Diminati	1	2	3
		Jika CV Kemas agung tidak melakukan penjualan tanpa menggunakan teknologi sama sekali	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan nota kadang menggunakan teknologi kadang tidak**	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan nota sepenuhnya menggunakan teknologi**
14 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan nota	✓		

INDIKATOR PENILAIAN CV KEMAS AGUNG TERKAIT PENJUALAN DESAIN

Tanggal	Uraian Kegiatan Yang Diminati	1	2	3
		Jika CV Kemas agung tidak melakukan penjualan tanpa menggunakan teknologi sama sekali	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan desain kadang menggunakan teknologi kadang tidak**	**Jika CV Kemas Agung melakukan pencatatan penjualan desain sepenuhnya menggunakan teknologi**
01 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan desain	✓		
10 Mei 2024	Sistem pencatatan penjualan desain	✓		

- Keterangan penilaian blangko observasi disesuaikan dengan indikator yang telah disusun:

< 2 = Belum Optimal

= 2 = Perlu dikembangkan

>2 = Optimal

Berdasarkan blangko observasi di atas, pencatatan penjualan tunai CV Kemas Agung masih dilakukan secara manual sehingga pencatatan penjualannya hanya bermodalkan nota penjualan. Dilihat dari blangko observasi di atas pada CV Kemas Agung dalam melakukan pencatatan penjualannya masih sangat minim sistem yaitu jika dirata-ratakan selama 30 hari pencatatan penjualannya masih dilakukan secara manual dan total penilaian pencatatan penjualan semua ada sdi range < 2 dimana sudah di jelaskan di atas bahwa range < 2 itu hasilnya belum optimal atau untuk lebih jelasnya dapat dilihat pada tabel indikator penilaian terkait penjualan di atas yang dimana terdapat 10 indikator yang masing-masing sudah dibuat dan sudah di sesuaikan dengan jenis barangnya dengan keterangan apabila < 2 hasilnya belum optimal, = 2 perlu dikembangkan, dan > 2 hasilnya sudah optimal dan jika kita lihat pada indikator di atas semua merujuk pada nilai < 2 yang artinya pencatatan terkait penjualan masih dilakukan secara manual atau tanpa teknologi

dan hasilnya tidak optimal akibatnya CV Kemas Agung rawan terjadi kesalahan dalam pencatatan penjualannya dan rentan kehilangan nota penjualan, untuk mengatasi masalah tersebut pada CV Kemas Agung memerlukan sistem atau mengembangkan sistem yang sudah ada. Maka dari itu pada CV Kemas Agung memerlukan pencatatan penjualan tunai secara terkomputerisasi yaitu menggunakan *Microsoft Access* yang akan dirancang oleh oleh penulis agar memudahkan mereka dalam melakukan pencatatan penjualan tunai dan menghindari terjadinya kesalahan dalam pencatatan serta kehilangan nota penjualannya.

HASIL WAWANCARA

No. Wawancara	:	1
Narasumber/Status	:	Lili Ratnapuri (LR)/Pemilik CV Kemas Agung
Penanya	:	Pipi Areska (PA)
Perihal	:	Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada CV Kemas Agung
Tipe Wawancara	:	Terstruktur dan Tidak Terstruktur
Hari/Tanggal	:	Jum'at/29 Maret 2024
Waktu	:	15:00
Lokasi	:	Jl. Kapten Cek Syeh No.191, 18 Ilir, Kec. Ilir Tim. I, Kota Palembang
Suasana	:	PA berangkat dari rumah sekitar pukul 14:30, cuaca pada saat itu sejuk dan dominan ditutupi awan, PA sampai di CV Kemas Agung pada pukul 14:50. Hal pertama yang dilakukan adalah bertanya kepada karyawan CV Kemas Agung untuk menanyakan dimana LP selaku pemilik CV kemudian tak lama dari itu karyawan memanggil LP. Sedikit basa-basi sebelum melakukan wawancara.

Inisial		Transkrip	Tema Besar
PA	:	Assalamualaikum, selamat siang tante	
LR	:	Waalaikumsalam, siang dek, duduk dek biar lemak kito cerito	
PA	:	Okee tante. Sebelumnya terima kasih telah meluangkan waktunya untuk bertemu dengan saya pada hari ini. Perkenalkan, nama saya Pipi Areska mahasiswi dari Politeknik Negeri Sriwijaya. Saat ini, saya sedang mengerjakan tugas laporan akhir te. Kira-kira apakah tante berkenan bila saya mengambil perusahaan tante untuk menjadi tempat penelitian laporan akhir saya?	
LR	:	Boleh dek, sangat diizinkan malahan hahah… jangan formal nian dek ngomong cak kito biaso bae biar tante dk grogi jawabnyo.	
PA	:	Oke izin yo te sebelumnyo, cak mano te sejarah singkat perusahaan tante ini?	
LR	:	awal bedirinyo perusahaan ini tu tahun 2018, tante yang mendirikan dan yang memimpin Perusahaan ini sampe sekarang, jadi Perusahaan tante ni CV Kemas Agung ini la sudah 5 tahun berdiri.	
PA	:	Emm oke te. Kalo untuk proses pencatatan penjualan tunai di perusahaan ini cak mano yo te?	

LR	:	Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso	Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual
PA	:	Untuk pencatatannyo makek apo itu te?	
LR	:	Kalo untuk pencatatannyo tu di catet di nota tula dek	Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota
PA	:	Ohhhh iyo te, selamo gunoken sistem manual itu ado kendala dak yo te kiro-kiro?	
LR	:	Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu	Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif
PA	:	Nah kalo menurut tante nih yo dengan pencatatan penjualan tunai yang gunoken komputer itu penting dak te?	
LR	:	Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu	Teknologi sangat penting untuk saat ini
PA	:	Kalo dengan pencatatan penjualan tunai yang terkomputerisasi itu menurut tante dapat memudahken perusahaan dak yo te?	
LR	:	Yo pasti, pasti dapet memudahkan yo karena kan yo lebih efektif waktu dan ngelakuken pencatatan, penyimpanan kan lebih tepat	
PA	:	Ohhhhh iyo tante, tante tertarik dan berniat untuk gunoken komputer dalam pencatatan penjualan tunai dak te untuk Perusahaan ini	
LR	:	Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju.	Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik
PA	:	Emmm tapi ni bu, apo disini sudah nyedioke cak komputer apo laptop terustu printer dan *hardware* lainnyo dak bu?	
LR	:	Ado dek disini la ado computer, laptop, printer la cukup galo.	Perusahaan sudah memiliki fasilitas komputer, printer dan *hardware* lainnya.
PA	:	Oke te, pipi raso udah cukup te wawancara kito hari ini, terima kasih banyak atas waktu dan informasi yang sudah tante berike.	

LR	:	Samo-samo yo dek, kagek kalo masih ado yang belum jelas wa tante bae yo dak tu langsung telpon jugo dak apo.	

No. Wawancara	:	2
Narasumber/Status	:	Hilwaniswa (H)/Admin CV Kemas Agung
Penanya	:	Pipi Areska (PA)
Perihal	:	Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada CV Kemas Agung
Tipe Wawancara	:	Terstruktur dan Tidak Terstruktur
Hari/Tanggal	:	Senin/01 April 2024
Waktu	:	14:00
Lokasi	:	Jl. Kapten Cek Syeh No.191, 18 Ilir, Kec. Ilir Tim. I, Kota Palembang
Suasana	:	PA berangkat dari rumah sekitar pukul 13:00, cuaca pada saat itu sejuk dan dominan ditutupi awan, PA sampai di CV Kemas Agung pada pukul 13:20. Hal pertama yang dilakukan adalah meminta izin kepada LR untuk mewawancarai karyawan CV Kemas Agung.

Inisial		**Transkrip**	**Tema Besar**
PA	:	Selamat siang yuk wa.	
H	:	siang dek	
PA	:	Sebelumnya perkenalkan yuk, nama saya Pipi Areska mahasiswi dari Politeknik Negeri Sriwijaya. Jadi gini mba taditu aku sudah berbincang dengan tante nah pipi tuh pengen ngelanjuti wawancara dengan yuk wa sebagai admin di perusahaan ini ini tentang sistem pencatatan penjualan tunai yuk kiro-kiro yuk wa bersedia dak yuk?	
H	:	Yo tentu bersedia dek,apo nih yang nak adek tanyo ke dengan ayuk	
PA	:	Oke izin sebelumnyo yo yuk. Tadi kan pipi sudah tanyo-tanyo ke tante jugo katonyo untuk sat ini pencatatan penjualan tunai masih dilakuke secaro manual yo yuk	
H	:	Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini	Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual
PA	:	Jadi pencatatannyo makek apo yuk	
H	:	Cuma dicatet di nota dek	Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota
PA	:	Nah cak mano kalo menurut pendapat yuk wa nih tentang pencatatan manual menurut sudut pandang dari bagian admin?	

H	:	Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu.	Metode pencatatan penjualan tunai yang ada saat ini kurang efektif
PA	:	Kalo menurut yuk wa, untuk pencatatan penjualan tunai menggunakan komputer itu penting apo idak yuk?	
H	:	Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu	Teknologi sangat penting untuk saat ini
PA	:	Kalo misal Perusahaan ini beralih ke sistem pencatatan penjualan tunai yang terkomputerisasi nih yuk, menurut ayuk cak mano lah yuk?	
H	:	Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek.	Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik
PA	:	Kalo untuk perangkat keras cak komputer teros printer, dan lain lainnyo itu di sini lah ado galo yo yuk	
H	:	Oh kalo itu sudah ado sih dek	Perusahaan sudah memiliki fasilitas komputer dan lainnya
PA	:	Ohh iyo yo yuk sudah siap berarti yuk ee kalo pindah ke sistem yang terkomputerisasi. Yuk inikan pipi ado rencano nak buatken sistem yang otomatis di perusahaan ini tante jugo la setuju yuk. Nah boleh dak yuk kalo pipi minta data data yang berhubungan dengan penjualan tunai di perusahaan ini samo kakak.	
H	:	Boleh dek, data apo yang diperluke kagek wa ayuk bae yee dak tu foto la nota ini nah mumpung ini cukup sebulan.	
PA	:	Nah yuk pipi raso ini udah cukup wawancaranyo, terima kasih banyak yo yuk atas waktu dan informasi yang lah yuk wa berike kepada pipi.	
H	:	Samo-samo dek.	

No. Wawancara	:	3
Narasumber/Status	:	Erwin Pernando (EP)/Karyawan CV Kemas Agung
Penanya	:	Pipi Areska (PA)
Perihal	:	Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Tunai Pada CV Kemas Agung
Tipe Wawancara	:	Terstruktur dan Tidak Terstruktur
Hari/Tanggal	:	Selasa/30 Juli 2024
Waktu	:	15:00
Lokasi	:	Jl. Kapten Cek Syeh No.191, 18 Ilir, Kec. Ilir Tim. I, Kota Palembang
Suasana	:	PA berangkat dari rumah sekitar pukul 13:00, cuaca pada saat itu sejuk dan dominan ditutupi awan, PA sampai di CV Kemas Agung pada pukul 13:20. Hal pertama yang dilakukan adalah meminta izin kepada LR untuk mewawancarai karyawan CV Kemas Agung.

Inisial		**Transkrip**	**Tema Besar**
PA	:	Selamat siang kak.	
EP	:	Yoo siang dek.	
PA	:	Sebelumnyo perkenalkan kak, namo aku Pipi Areska mahasiswi dari Politeknik Negeri Sriwijaya. Jadi cak ini taditu kan pipi sudah berbincang dengan tante samo yuk wa jugo nah pipi nih pengen ngelanjutin wawancara dengan kakak jugo sebagai karyawan perusahaan CV Kemas Agung terkait dengan sistem pencatatan penjualan tunai. Kiro kiro kakak ado waktu dak kak?	
EP	:	Ado ado dek, boleh kalo nak wawancara	
PA	:	Em jadi gini kak pipi nih sekarang lagi nyusun Laporan Akhir, iyolah pipi nih niatnyo nak ambek tentang perancangan penjualan tunai. Tadi sudah sempet nanyo nanyo jugo kak dengan tante dengan yuk wa tentang ini kak nah kato beliau pencatatan penjualan tunai di perusahaan ini masih menggunakan sistem manual yo kak?	
EP	:	Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo	Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual
PA	:	Kalo menurut kakak tentang pencatatan manual itu lah efektif belom kak?	

EP	:	Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo	Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif
PA	:	Kalo boleh tau disini jual apo bae yo kak	
EP	:	Yo banyak disini tu melayani nak cetak banner, cetak surat yasin, cetak sampul raport k13, sticker, nota, dan desain	
PA	:	Nah kak kalo untuk pencatatan penjualan tunai banner itu cak mano ye	Pencatatan Penjualan tunai banner
EP	:	Untuk pencatatan penjualan tunai banner itu yo masih manual dek di catet di nota biaso	
PA	:	Ohh iyo kak, kalo untuk pencatatan penjualan tunai surat yasin itu makek apo kak	Pencatatan Penjualan tunai surat yasin
EP	:	Pencatatannyo masih pakek manual jugo di catet di nota	
PA	:	Kalo untuk sampul raport k13 kak kan banyak tu pasti kalo pesenan sampul raport cak itu	Pencatatan Penjualan tunai sampul raport k13
EP	:	Samo jugok masih makek manual tula dek	
PA	:	Jadi pencatatannyo cak mano itu kak	
EP	:	Yo biasonyo kalo ado yang mesen tu kami tulis di nota tula dek	Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota
PA	:	Oh berarti benerla mba ee masih manual. Nah kalo untuk pencatatan yang mesen sticker tu kak?	Pencatatan Penjualan tunai sticker
EP	:	Samo bae dek masih makek manual tula	
PA	:	Kalo pencatatan nota dan desain jugo samo kak? Manual jugo?	Pencatatan Penjualan tunai nota dan desain
EP	:	Samo dek manuall	
PA	:	Emm berarti seluruh pencatatan penjualan tunai disini tu cak itu galo ee kak	
EP	:	Iyo dek	
PA	:	Ohhh oke kak, kalo menurut kakak nih, untuk pencatatan penjualan tunai menggunakan komputer itu penting apo idak kak?	
EP	:	Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..	Teknologi sangat penting untuk saat ini
PA	:	Kalau misal perusahaan beralih ke sistem pencatatan penjualan tunai yang terkomputerisasi, menurut kakak cak mano lah mba?	
EP	:	Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti	Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan

		Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo.	mengembangkan sistem yang lebih baik
PA	:	Oke kak pipi raso cukup wawancaranyo, terima kasih kak untuk waktu nyo selamat bekerja yo	
EP	:	Oke dek samo-samo.	

TABEL ANALISIS KODING MANUAL DENGAN TEMATIK ANALISIS

TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI BANNER

TEMA BESAR	HASIL WAWANCARA DARI NARASUMBER	KATEGORI MODERAT	YANG PALING DIBUTUHKAN
Tema Pencatatan Penjualan Tunai Banner	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. 3. Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota. 4. Pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. 5. Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik.	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Teknologi penting digunakan untuk saat ini. 3. Setuju dirancangkan sistem dan mengembangkan sistem yang ada.	Dibutuhkannya perancangan sistem informasi akuntansi penjualan tunai berbasis *Microsoft Access*

INTERPRETASI HASIL WAWANCARA

Berdasarkan hasil wawancara, pencatatan penjualan tunai di CV Kemas Agung saat ini dilakukan secara manual menggunakan nota. Narasumber pertama menyatakan, "*Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso*". Narasumber kedua menambahkan, "*Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini*". Narasumber ketiga juga mengatakan, "*Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo*". Ketiga narasumber mengungkapkan bahwa metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. Narasumber pertama mengatakan"*Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu*". Narasumber kedua menegaskan, "*Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan*

pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu". Narasumber ketiga menambahkan, "*Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo*".

Ketiga narasumber sepakat bahwa pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. Narasumber pertama menjelaskan, "*Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu*". Narasumber kedua mendukung, "*Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu*". Narasumber ketiga juga setuju, "*Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..".* Semua narasumber setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik. Narasumber pertama setuju dengan pernyataan, "*Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju*". Narasumber kedua juga berkomentar, "*Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek*". Narasumber ketiga menyimpulkan, "*Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo*".

Secara keseluruhan, ketiga narasumber menunjukkan bahwa metode manual yang saat ini digunakan memiliki banyak kekurangan, terutama risiko kehilangan dan kesulitan untuk meng-*input*. Mereka sepakat bahwa penggunaan teknologi seperti sistem informasi akuntansi akan sangat membantu dalam meningkatkan efisiensi waktu dan keakuratan dalam pencatatan penjualan tunai. Dengan demikian, ada kebutuhan mendesak untuk beralih ke sistem yang lebih modern dan efisien guna mengelola penjualan tunai dengan lebih baik lagi.

TABEL ANALISIS KODING MANUAL DENGAN TEMATIK ANALISIS
TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI SURAT YASIN

TEMA BESAR	HASIL WAWANCARA DARI NARASUMBER	KATEGORI MODERAT	YANG PALING DIBUTUHKAN
Tema Pencatatan Penjualan Tunai Surat Yasin	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. 3. Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota. 4. Pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. 5. Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik.	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Teknologi penting digunakan untuk saat ini. 3. Setuju dirancangkan sistem dan mengembangkan sistem yang ada.	Dibutuhkannya perancangan sistem informasi akuntansi penjualan tunai berbasis *Microsoft Access*

INTERPRETASI HASIL WAWANCARA

Berdasarkan hasil wawancara, pencatatan penjualan tunai di CV Kemas Agung saat ini dilakukan secara manual menggunakan nota. Narasumber pertama menyatakan, "*Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso*". Narasumber kedua menambahkan, "*Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini*". Narasumber ketiga juga mengatakan, "*Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo*". Ketiga narasumber mengungkapkan bahwa metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. Narasumber pertama mengatakan"*Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu*". Narasumber kedua menegaskan, "*Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan*

pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu". Narasumber ketiga menambahkan, "*Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo*".

Ketiga narasumber sepakat bahwa pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. Narasumber pertama menjelaskan, "*Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu*". Narasumber kedua mendukung, "*Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu*". Narasumber ketiga juga setuju, "*Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..".* Semua narasumber setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik. Narasumber pertama setuju dengan pernyataan, "*Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju*". Narasumber kedua juga berkomentar, "*Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek*". Narasumber ketiga menyimpulkan, "*Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo*".

Secara keseluruhan, ketiga narasumber menunjukkan bahwa metode manual yang saat ini digunakan memiliki banyak kekurangan, terutama risiko kehilangan dan kesulitan untuk meng-*input*. Mereka sepakat bahwa penggunaan teknologi seperti sistem informasi akuntansi akan sangat membantu dalam meningkatkan efisiensi waktu dan keakuratan dalam pencatatan penjualan tunai. Dengan demikian, ada kebutuhan mendesak untuk beralih ke sistem yang lebih modern dan efisien guna mengelola penjualan tunai dengan lebih baik lagi.

TABEL ANALISIS KODING MANUAL DENGAN TEMATIK ANALISIS
TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI SAMPUL RAPORT K13

TEMA BESAR	HASIL WAWANCARA DARI NARASUMBER	KATEGORI MODERAT	YANG PALING DIBUTUHKAN
Tema Pencatatan Penjualan Tunai Sampul Raport K13	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. 3. Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota. 4. Pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. 5. Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik.	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Teknologi penting digunakan untuk saat ini. 3. Setuju dirancangkan sistem dan mengembangkan sistem yang ada.	Dibutuhkannya perancangan sistem informasi akuntansi penjualan tunai berbasis *Microsoft Access*

INTERPRETASI HASIL WAWANCARA

Berdasarkan hasil wawancara, pencatatan penjualan tunai di CV Kemas Agung saat ini dilakukan secara manual menggunakan nota. Narasumber pertama menyatakan, "*Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso*". Narasumber kedua menambahkan, "*Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini*". Narasumber ketiga juga mengatakan, "*Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo*". Ketiga narasumber mengungkapkan bahwa metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. Narasumber pertama mengatakan"*Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu*". Narasumber kedua menegaskan, "*Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan*

pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu". Narasumber ketiga menambahkan, "*Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo*".

Ketiga narasumber sepakat bahwa pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. Narasumber pertama menjelaskan, "*Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu*". Narasumber kedua mendukung, "*Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu*". Narasumber ketiga juga setuju, "*Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..".* Semua narasumber setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik. Narasumber pertama setuju dengan pernyataan, "*Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju*". Narasumber kedua juga berkomentar, "*Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek*". Narasumber ketiga menyimpulkan, "*Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo*".

Secara keseluruhan, ketiga narasumber menunjukkan bahwa metode manual yang saat ini digunakan memiliki banyak kekurangan, terutama risiko kehilangan dan kesulitan untuk meng-*input*. Mereka sepakat bahwa penggunaan teknologi seperti sistem informasi akuntansi akan sangat membantu dalam meningkatkan efisiensi waktu dan keakuratan dalam pencatatan penjualan tunai. Dengan demikian, ada kebutuhan mendesak untuk beralih ke sistem yang lebih modern dan efisien guna mengelola penjualan tunai dengan lebih baik lagi.

TABEL ANALISIS KODING MANUAL DENGAN TEMATIK ANALISIS

TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI STICKER

TEMA BESAR	HASIL WAWANCARA DARI NARASUMBER	KATEGORI MODERAT	YANG PALING DIBUTUHKAN
Tema Pencatatan Penjualan Tunai Sticker	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. 3. Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota. 4. Pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. 5. Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik.	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Teknologi penting digunakan untuk saat ini. 3. Setuju dirancangkan sistem dan mengembangkan sistem yang ada.	Dibutuhkannya perancangan sistem informasi akuntansi penjualan tunai berbasis *Microsoft Access*

INTERPRETASI HASIL WAWANCARA

Berdasarkan hasil wawancara, pencatatan penjualan tunai di CV Kemas Agung saat ini dilakukan secara manual menggunakan nota. Narasumber pertama menyatakan, "*Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso*". Narasumber kedua menambahkan, "*Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini*". Narasumber ketiga juga mengatakan, "*Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo*". Ketiga narasumber mengungkapkan bahwa metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. Narasumber pertama mengatakan"*Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu*". Narasumber kedua menegaskan, "*Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan*

pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu". Narasumber ketiga menambahkan, "*Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo*".

Ketiga narasumber sepakat bahwa pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. Narasumber pertama menjelaskan, "*Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu*". Narasumber kedua mendukung, "*Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu*". Narasumber ketiga juga setuju, "*Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..".* Semua narasumber setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik. Narasumber pertama setuju dengan pernyataan, "*Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju*". Narasumber kedua juga berkomentar, "*Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek*". Narasumber ketiga menyimpulkan, "*Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo*".

Secara keseluruhan, ketiga narasumber menunjukkan bahwa metode manual yang saat ini digunakan memiliki banyak kekurangan, terutama risiko kehilangan dan kesulitan untuk meng-*input*. Mereka sepakat bahwa penggunaan teknologi seperti sistem informasi akuntansi akan sangat membantu dalam meningkatkan efisiensi waktu dan keakuratan dalam pencatatan penjualan tunai. Dengan demikian, ada kebutuhan mendesak untuk beralih ke sistem yang lebih modern dan efisien guna mengelola penjualan tunai dengan lebih baik lagi.

TABEL ANALISIS KODING MANUAL DENGAN TEMATIK ANALISIS

TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI NOTA

TEMA BESAR	HASIL WAWANCARA DARI NARASUMBER	KATEGORI MODERAT	YANG PALING DIBUTUHKAN
Tema Pencatatan Penjualan Tunai Nota	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. 3. Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota. 4. Pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. 5. Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik.	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Teknologi penting digunakan untuk saat ini. 3. Setuju dirancangkan sistem dan mengembangkan sistem yang ada.	Dibutuhkannya perancangan sistem informasi akuntansi penjualan tunai berbasis *Microsoft Access*

INTERPRETASI HASIL WAWANCARA

Berdasarkan hasil wawancara, pencatatan penjualan tunai di CV Kemas Agung saat ini dilakukan secara manual menggunakan nota. Narasumber pertama menyatakan, "*Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso*". Narasumber kedua menambahkan, "*Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini*". Narasumber ketiga juga mengatakan, "*Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo*". Ketiga narasumber mengungkapkan bahwa metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. Narasumber pertama mengatakan"*Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu*". Narasumber kedua menegaskan, "*Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan*

pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu". Narasumber ketiga menambahkan, "*Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo*".

Ketiga narasumber sepakat bahwa pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. Narasumber pertama menjelaskan, "*Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu*". Narasumber kedua mendukung, "*Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu*". Narasumber ketiga juga setuju, "*Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..".* Semua narasumber setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik. Narasumber pertama setuju dengan pernyataan, "*Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju*". Narasumber kedua juga berkomentar, "*Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek*". Narasumber ketiga menyimpulkan, "*Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo*".

Secara keseluruhan, ketiga narasumber menunjukkan bahwa metode manual yang saat ini digunakan memiliki banyak kekurangan, terutama risiko kehilangan dan kesulitan untuk meng-*input*. Mereka sepakat bahwa penggunaan teknologi seperti sistem informasi akuntansi akan sangat membantu dalam meningkatkan efisiensi waktu dan keakuratan dalam pencatatan penjualan tunai. Dengan demikian, ada kebutuhan mendesak untuk beralih ke sistem yang lebih modern dan efisien guna mengelola penjualan tunai dengan lebih baik lagi.

TABEL ANALISIS KODING MANUAL DENGAN TEMATIK ANALISIS

TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI DESAIN

TEMA BESAR	HASIL WAWANCARA DARI NARASUMBER	KATEGORI MODERAT	YANG PALING DIBUTUHKAN
Tema Pencatatan Penjualan Tunai Desaian	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. 3. Pencatatan penjualan tunai hanya mengandalkan nota. 4. Pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. 5. Perusahaan setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik.	1. Pencatatan penjualan tunai dilakukan secara manual. 2. Teknologi penting digunakan untuk saat ini. 3. Setuju dirancangkan sistem dan mengembangkan sistem yang ada.	Dibutuhkannya perancangan sistem informasi akuntansi penjualan tunai berbasis *Microsoft Access*

INTERPRETASI HASIL WAWANCARA

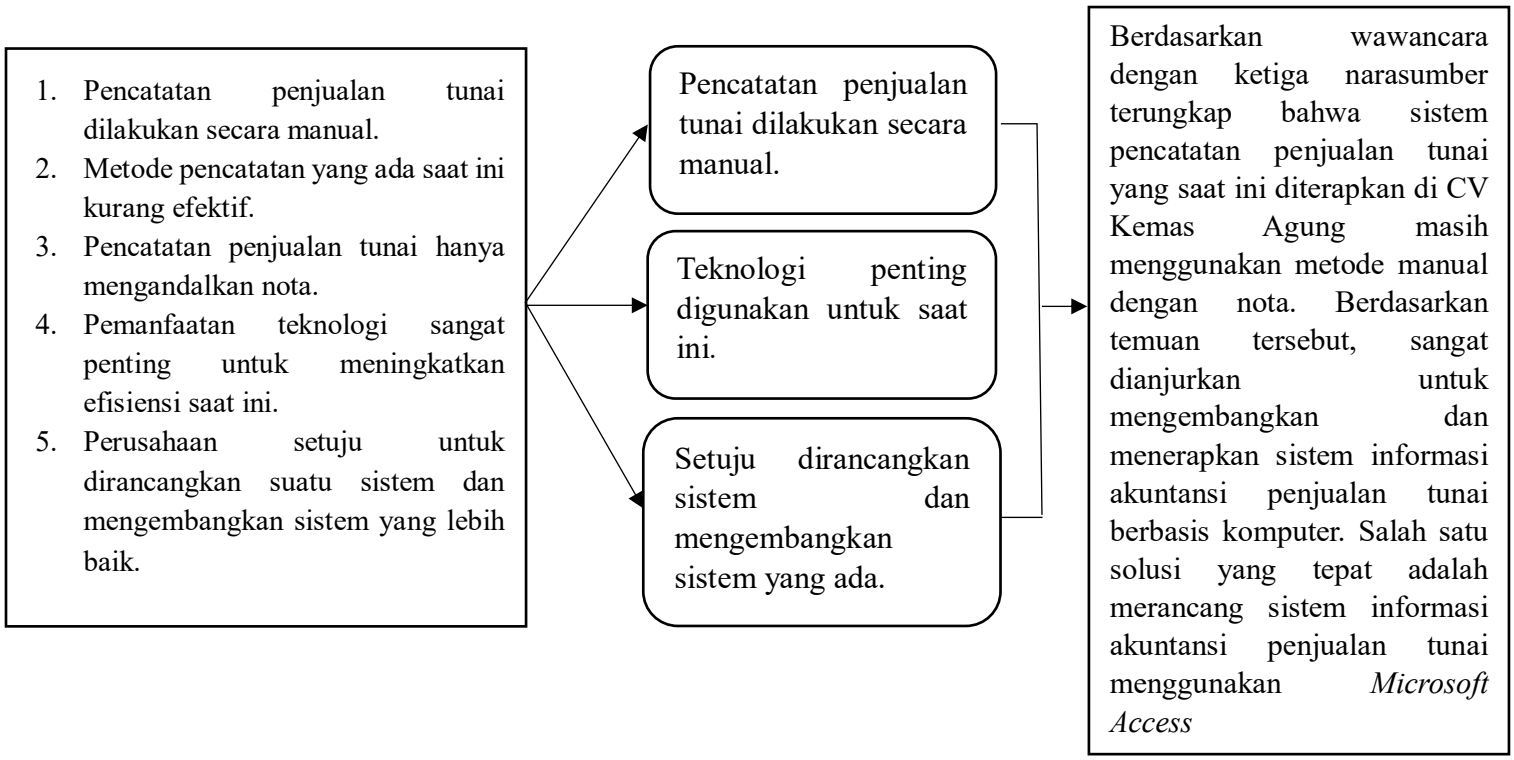
Berdasarkan hasil wawancara, pencatatan penjualan tunai di CV Kemas Agung saat ini dilakukan secara manual menggunakan nota. Narasumber pertama menyatakan, "*Yo kalo pencatatan disini masih menggunoke sistem manual dek, catet biaso*". Narasumber kedua menambahkan, "*Iyo dek bener masih makek sistem manual kalo disini*". Narasumber ketiga juga mengatakan, "*Iyo betul dek. Disini nih masih gunoken sistem yang manual galo*". Ketiga narasumber mengungkapkan bahwa metode pencatatan yang ada saat ini kurang efektif. Narasumber pertama mengatakan"*Yo jelas lah pasti ado dek kendala sistem yang manual itu kan contohnyo cak kesalahan dalem nyatet di nota, terus kalo la akhir bulan tu becarian jugo di nota karno banyak ilang nota nyo tu*". Narasumber kedua menegaskan, "*Ohh kalo dari sudut pandang bagian admin yo, sistem manual ini banyak bae kekurangannyo dek. Kareno kurang efektif, rentan nian terjadi kesalahan*

pencatatan eee samo kalo la akhir bulan tu kami sebok galo lantak galak nota tu tececer jadi ngabisi waktu kami untuk nyari nota itu". Narasumber ketiga menambahkan, "*Belom dek, Kareno rentan nian terjadi kehilangan nota tu la nak setiap bulan samo galak salah catet jugo*".

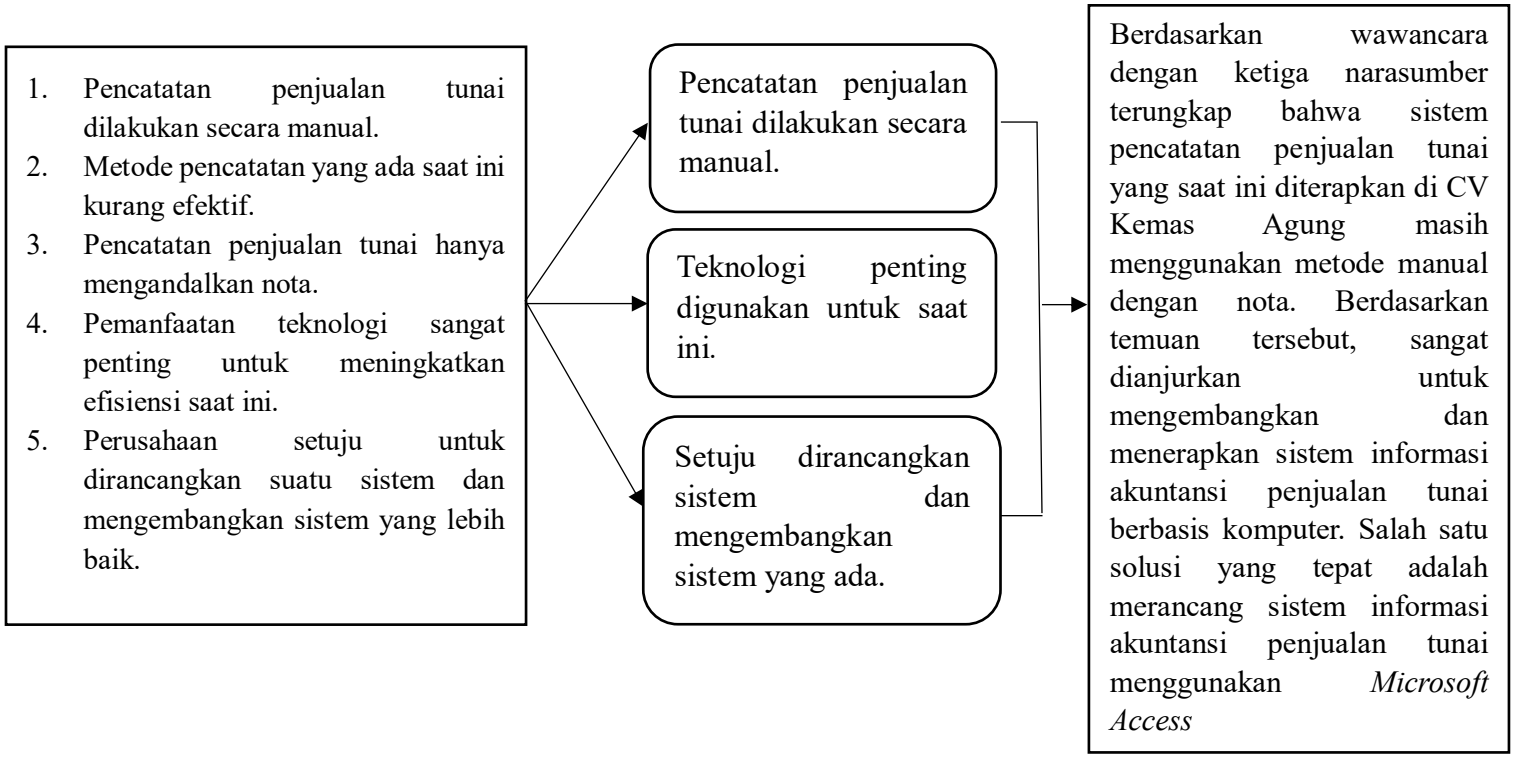
Ketiga narasumber sepakat bahwa pemanfaatan teknologi sangat penting untuk meningkatkan efisiensi saat ini. Narasumber pertama menjelaskan, "*Yo penting dek. Kareno kito kan idup di jaman serba canggih tu pasti lengkap galo data-data yang diperluke kalo kito make komputer tu*". Narasumber kedua mendukung, "*Penting dek, kareno dengan memanfaatken sistem komputer ini dak banyak buang waktu samo mengurangi salah catat tadi tu*". Narasumber ketiga juga setuju, "*Yo kalo menurut aku sih yo penting. Kareno kan dengan memanfaatken sistem tu kan pasti dak kesusahan nak nulis di nota lagi samo kalo akhir bulan pasti dk becarian nyari nota lagi hehe..".* Semua narasumber setuju untuk dirancangkan suatu sistem dan mengembangkan sistem yang lebih baik. Narasumber pertama setuju dengan pernyataan, "*Yo pasti lah, jaman sekarang itu yo pasti tertarik lah, sebenernyo tante tu pengen nian la make sistem terkompterisasi ngikuti perkembangan zaman biar perusahaan ini kedepannyo tambah maju*". Narasumber kedua juga berkomentar, "*Mba setuju bae sih dek kalo beralih ke sistem yang terkomputerisasi ini. Tapi keputusan tergantung di pimpinan bae dek*". Narasumber ketiga menyimpulkan, "*Kalo menurut kakak sih bagus, tapi itu tergantung ibu, kalo kakak setuju nian men cak itu dek. Soalnyo dengan sistem cak itu kan pasti Perusahaan ini pasti lebih cepet berkembangnyo cak Perusahaan-perusahaan lainnyo*".

Secara keseluruhan, ketiga narasumber menunjukkan bahwa metode manual yang saat ini digunakan memiliki banyak kekurangan, terutama risiko kehilangan dan kesulitan untuk meng-*input*. Mereka sepakat bahwa penggunaan teknologi seperti sistem informasi akuntansi akan sangat membantu dalam meningkatkan efisiensi waktu dan keakuratan dalam pencatatan penjualan tunai. Dengan demikian, ada kebutuhan mendesak untuk beralih ke sistem yang lebih modern dan efisien guna mengelola penjualan tunai dengan lebih baik lagi.

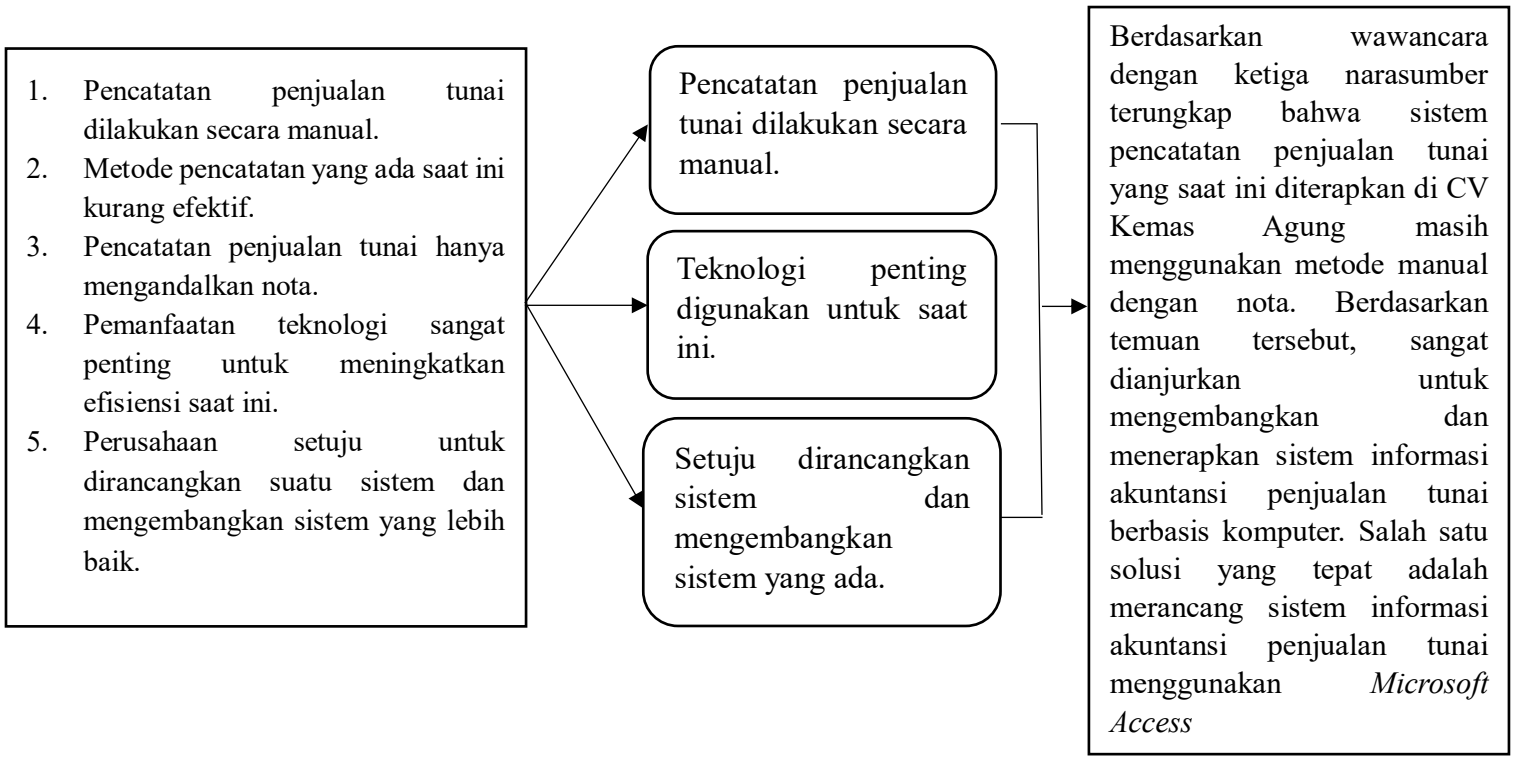
TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI BANNER



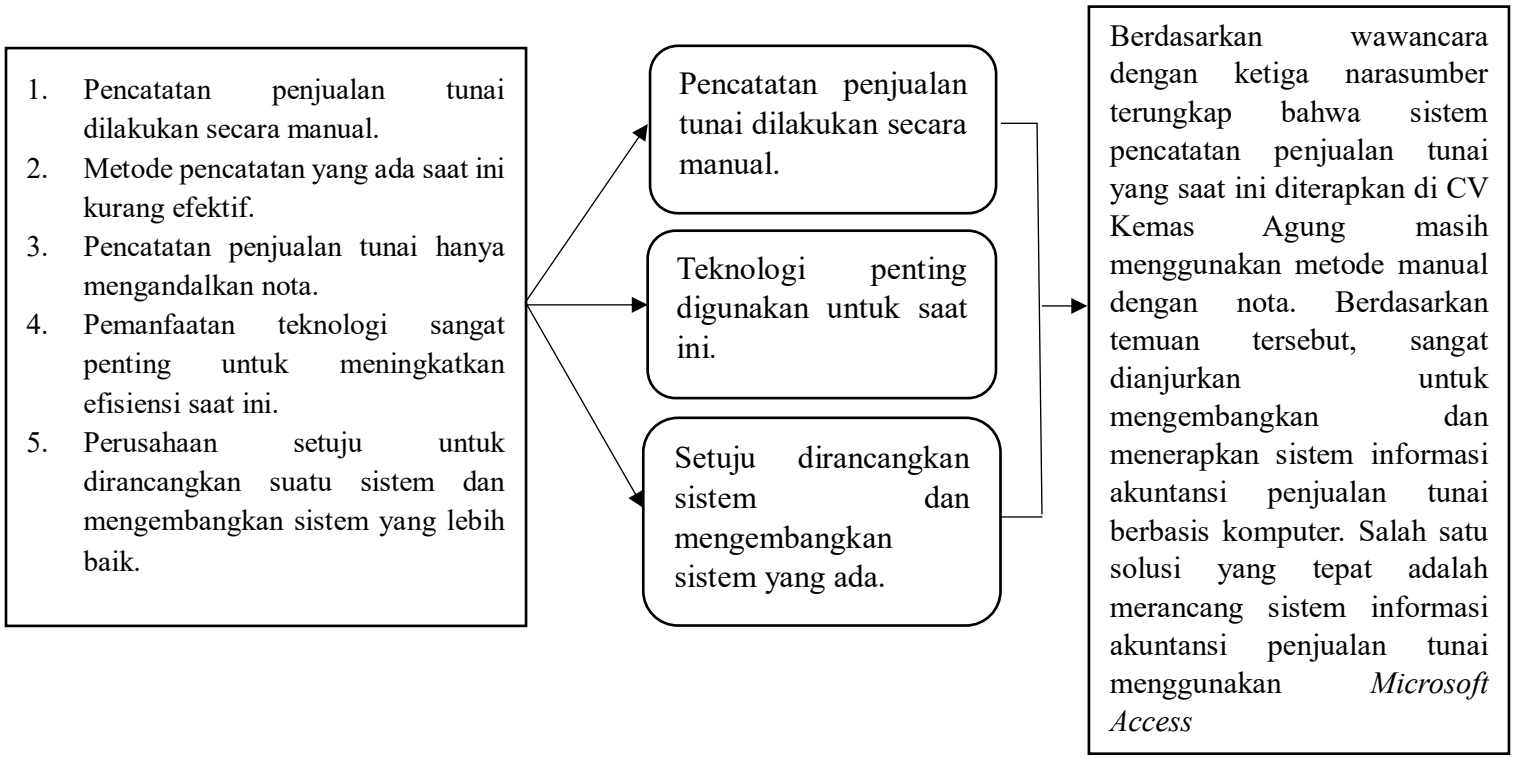
TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI SURAT YASIN



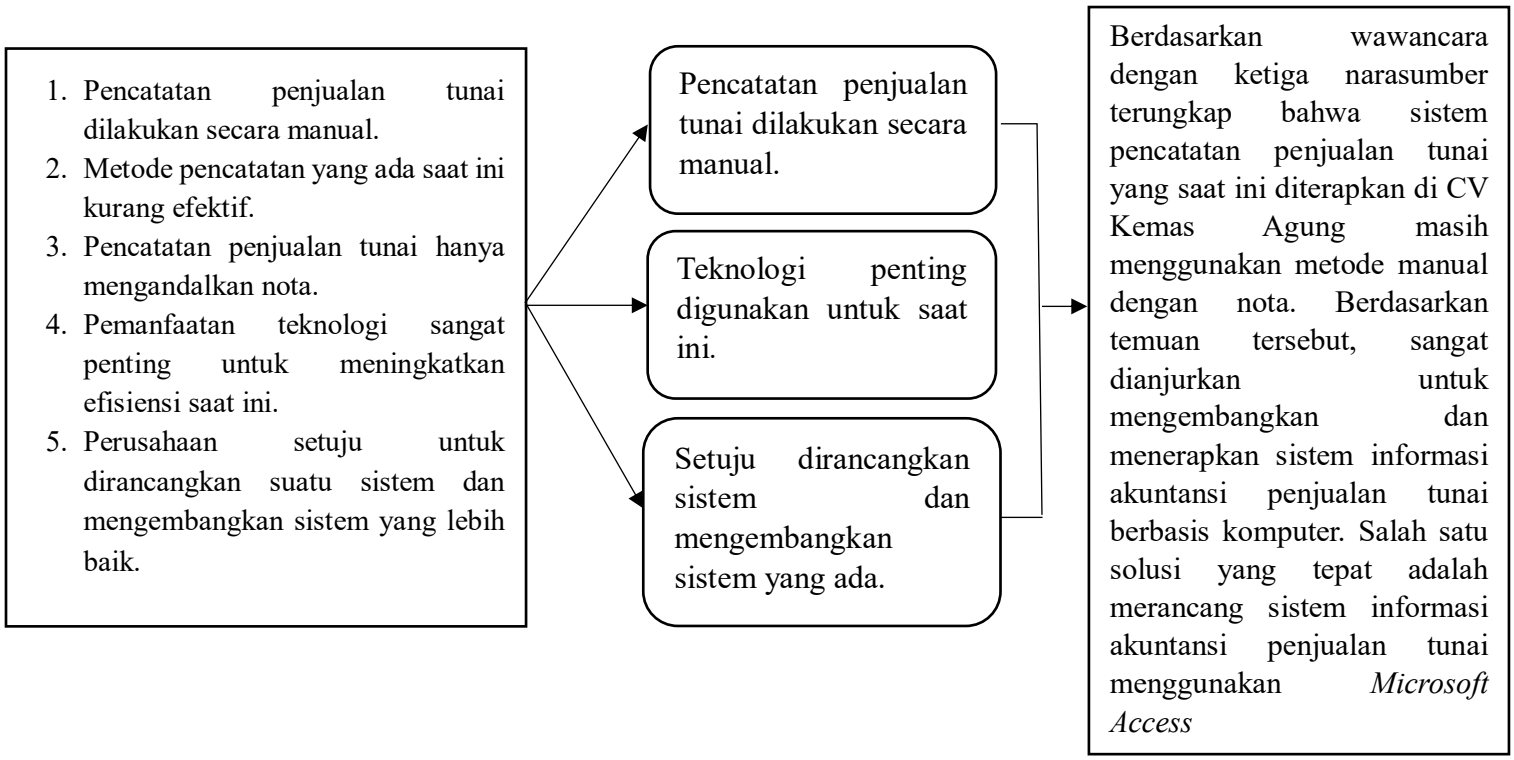
TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI SAMPUL RAPORT K13



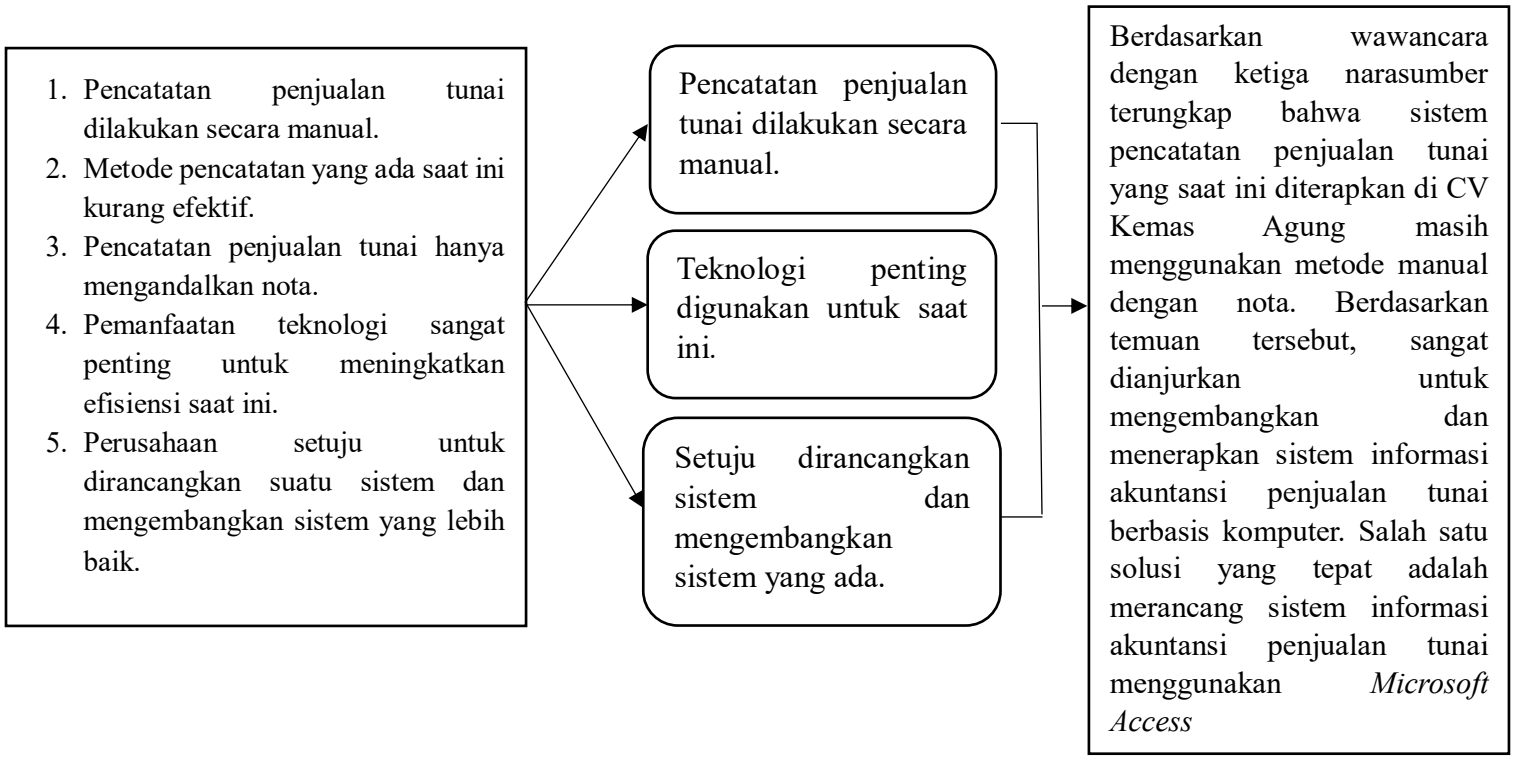
TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI STICKER



TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI NOTA



TEMA PENCATATAN PENJUALAN TUNAI DESAIN



Berdasarkan analisis tematik terkait wawancara dari ketiga narasumber yang telah dilakukan penulis kepada CV Kemas Agung di atas. Maka dapat ditarik kesimpulan bahwa pencatatan sistem informasi penjualan tunai pada CV Kemas Agung masih sangat minim sistem, sehingga sering terjadi kesalahan dalam pencatatan penjualan dan rentan kehilangan nota penjualan. CV Kemas Agung dalam melakukan pencatatan penjualan tunai masih dilakukan secara manual yaitu mengandalkan nota yang dimana apabila nota tersebut hilang maka akan membuat kurang nya informasi mengenai penjualan tunai yang ada dan juga memakan waktu yang lama. Maka dari itu CV Kemas Agung perlu memiliki sistem informasi terkait penjualan tunai secara terkomputerisasi yang lebih efektif. Sehingga penulis menyarankan CV Kemas Agung untuk mengembangkan sistem yang ada dengan sistem yang baru yaitu menggunakanan *Microsoft Access* guna untuk membantu menghadapi permasalahan yang di hadapi oleh CV Kemas Agung.