

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

Berdasarkan analisa yang telah dilakukan pada pembahasan di BAB IV, maka akan diambil kesimpulan yang sesuai dengan pokok-pokok pembahasan. Selanjutnya, dapat memberikan saran yang diharapkan dapat membantu CV Aditya Karya Kencana Palembang dalam mengembangkan usaha untuk masa yang akan datang.

5.1 Kesimpulan

1. Dengan dilakukan pengklasifikasian biaya antara biaya tetap dan biaya variabel, maka perusahaan dapat melakukan perhitungan *break even point* yang dapat digunakan untuk menghitung dan menganalisis tingkat penjualan minimum perusahaan sehingga perusahaan tidak mengalami kerugian.
2. Berdasarkan hasil analisis *break even point* yang telah dilakukan untuk produk celana jogger, kaos *cotton*, dan rok span knit pada tahun 2021-2023 menunjukkan bahwa penjualan perusahaan untuk ketiga produk tersebut telah melampaui titik impas. Hasil analisis *break even point* tersebut dapat membantu perusahaan untuk mengetahui titik impas penjualan perusahaan yang berguna bagi perusahaan dalam merencanakan laba yang diinginkan.
3. Berdasarkan hasil perhitungan *degree of operating leverage* pada laporan laba rugi untuk produk celana jogger, kaos *cotton*, dan rok span knit pada tahun 2023 yaitu sebesar 1,77. Hal tersebut menunjukkan bahwa apabila volume penjualan perusahaan mengalami kenaikan 10% maka laba operasi juga akan naik 10% dari hasil perhitungan *degree of operating leverage* yang diperoleh begitupun sebaliknya.

5.2 Saran

1. Perusahaan sebaiknya melakukan perhitungan secara rinci mengenai biaya-biaya yang dikeluarkan untuk proses produksi. Perhitungan dapat dilakukan dengan melakukan pengklasifikasian biaya terlebih dahulu ke

dalam biaya tetap dan biaya variabel. Perusahaan juga harus memperhatikan biaya tetap yang dikeluarkan.

2. Perusahaan sebaiknya menghitung dan melakukan analisis *break even point* agar perusahaan dapat mengetahui tingkat penjualan yang aman dan tidak menderita kerugian, sehingga nanti perusahaan dapat merencanakan laba yang diinginkan dengan menggunakan analisis *break even point* tersebut.
3. Perusahaan sebaiknya menggunakan perhitungan *degree of operating leverage* agar dapat mengetahui bagaimana efek perubahan harga jual, biaya, dan volume penjualan terhadap laba yang diperoleh perusahaan. Perusahaan juga harus memelihara penjualan dan struktur biaya yang terjadi akibat penjualan agar perusahaan dapat berjalan sesuai dengan rencana dan mendapatkan laba yang diharapkan.