

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan pembahasan yang telah dilakukan pada bab IV, maka penulis dapat menarik beberapa kesimpulan berikut.

1. Berdasarkan penelitian yang dilakukan, diketahui bahwa Toko Pempek Cek Elok Jakarta belum pernah melakukan klasifikasi biaya. Melalui penelitian ini, penulis telah melakukan klasifikasi biaya dengan membagi biaya menjadi biaya tetap dan biaya variabel. Hasil klasifikasi menunjukkan bahwa total biaya tetap adalah sebesar Rp 219.650.083 dan biaya variabel adalah sebesar Rp 843.722.310. Lalu dari perhitungan diketahui bahwa *Break Even Point* (BEP) untuk keseluruhan produk pada Toko Pempek Cek Elok Jakarta tahun 2023 adalah sebesar Rp 497.379.676.
2. Toko Pempek Cek Elok Jakarta menginginkan peningkatan laba sebesar 10% setiap tahunnya. Berdasarkan perhitungan yang telah dilakukan, untuk mencapai target laba tersebut maka Toko Pempek Cek Elok Jakarta pada tahun 2024 harus mampu menjual produk hingga memperoleh pendapatan sebesar Rp 1.181.653.722.

5.2 Saran

Sehubungan dengan kesimpulan yang telah diambil, maka penulis menyampaikan beberapa saran sebagai bahan pertimbangan untuk Toko Pempek Cek Elok Jakarta agar menjadi lebih baik lagi untuk kedepannya, sebagai berikut.

1. Disarankan untuk terus menerapkan klasifikasi biaya yang telah dilakukan, karena hal ini akan membantu dalam pengelolaan biaya yang lebih efektif serta mendukung pengambilan keputusan yang lebih tepat. Lalu dengan penggolongan biaya tersebut dapat terus dilakukan perencanaan laba dengan metode perhitungan *Break Even Point* (BEP) pada tahun-tahun berikutnya dengan diiringi evaluasi rutin terhadap harga bahan baku dan biaya

operasional untuk menyesuaikan harga jual produk, sehingga BEP yang dihitung lebih akurat dan relevan dengan kondisi pasar terkini.

2. Untuk mencapai target peningkatan laba 10% setiap tahunnya, dianjurkan untuk mengembangkan strategi pemasaran yang lebih intensif terutama untuk produk-produk dengan kontribusi laba yang signifikan seperti pempek kapal selam dan pempek adaan.