

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan perhitungan dan analisis pembahasan pada bab sebelumnya berkaitan dengan analisis perbandingan horizontal dan rasio profitabilitas maka ditarik kesimpulan sebagai berikut:

1. Hasil yang diperoleh dari perbandingan horizontal pada laporan laba/rugi perusahaan PT Esbe Niaga Cabang Baturaja adalah bahwa pada 2 tahun terakhir yaitu pada tahun 2011 dan tahun 2012 laba bersih yang diperoleh dari aktivitas penjualan mengalami peningkatan yang cukup signifikan yaitu sebesar 59% untuk tahun 2011 sedangkan pada tahun 2012 sebesar 34% dari tahun dasar 2008. Meskipun demikian, beban usaha yang harus ditanggung oleh perusahaan tetap meningkat disetiap tahunnya meskipun pada tahun 2009, dan tahun 2010 pendapatan usaha perusahaan mengalami penurunan sebesar 49% untuk tahun 2009 sedangkan untuk tahun 2010 sebesar 52% dari tahun dasar 2008. Hal itu disebabkan karena perusahaan belum mampu menekan jumlah pengeluaran yang terjadi pada beban usaha sehingga meskipun laba bersih meningkat tetapi beban usaha pun turut mengalami kenaikan yang seharusnya dapat diminimalisir. Rasio profitabilitas perusahaan juga mengalami fluktuasi khususnya pada 4 tahun terakhir (2009 -2012) yaitu untuk laba sebelum pajak pada tahun 2009 sebesar 4%, tahun 2010 sebesar 40%, tahun 2011 sebesar 128%, dan tahun 2012 sebesar 71%. Sedangkan untuk laba kotor pada tahun 2009 sebesar 4%, tahun 2010 sebesar 3%, tahun 2011 sebesar 5%, dan tahun 2012 sebesar 6%. Laba bersih yang diperoleh pada tahun 2009 sebesar 0,72%, tahun 2010 sebesar 0,40%, tahun 2011 sebesar 1,85% dan tahun 2012 sebesar 1,71%. Untuk laba sebelum bunga dan pajak pada tahun 2009 sebesar 99%, tahun 2010 sebesar 98%, tahun 2011 sebesar 98% dan pada tahun 2012 sebesar 98%. Hal tersebut terjadi disebabkan

oleh adanya penurunan pendapatan usaha yang diterima perusahaan ditambah dengan masih besarnya beban usaha perusahaan sehingga berpengaruh pada prosentase laba sebelum pajak, laba kotor, laba operasional dan juga laba bersih perusahaan.

2. Upaya perusahaan dalam meningkatkan prosentase profitabilitas disetiap tahunnya dapat dilakukan dengan cara fokus pada *customer*, fokus pada sumber daya manusia perusahaan, peningkatan yang berkelanjutan dengan cara mengurangi beban perusahaan, meningkatkan margin atau keuntungan dan meningkatkan penjualan perusahaan.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan diatas, maka penulis mencoba untuk memberikan saran-saran yang diharapkan memberikan manfaat ataupun solusi bagi perusahaan dalam menjalankan kegiatan operasional sehingga dapat menghasilkan *profit/keuntungan*. Adapun saran-saran yang dapat penulis berikan adalah sebagai berikut:

1. Sebaiknya perusahaan meminimalisir penggunaan dana untuk hal-hal yang tidak terlalu berpengaruh pada kegiatan operasional perusahaan seperti dikurangnya beban perjalanan dinas, dan beban komunikasi yang jumlahnya terbilang cukup besar disetiap periode. Dana yang telah diminimalisir, dapat dialihkan pada keperluan operasional sesuai dengan yang dibutuhkan oleh perusahaan.
2. Sebaiknya perusahaan dapat meningkatkan penjualan karena jika dilihat dari akun-akun yang terdapat dibeban usaha, biaya manajemen sudah memiliki dana yang cukup. Hal tersebut dapat dioptimalkan pada proses pemasaran sehingga pelanggan dapat bertambah.