

ABSTRAK

Pengaruh Likuiditas, Profitabilitas, Leverage, dan Kapasitas Operasional terhadap Financial Distress pada Perusahaan Subsektor Tekstil dan Garmen Periode 2020-2024

Aulia Fanesha
NPM 062240632877

Subsektor tekstil dan garmen berkontribusi bagi perekonomian nasional melalui Produk Domestik Bruto (PDB) sebesar 0,99%, penyerapan tenaga kerja sebesar 19,16% dan peningkatan nilai ekspor sebesar 6,08%. Tujuan penelitian ini adalah untuk menyelidiki dampak likuiditas, profitabilitas, leverage, dan kemampuan operasional tentang *financial distress* pada perusahaan subsektor tekstil dan garmen yang tercatat di Bursa Efek Indonesia (BEI) selama periode 2020-2024. Populasi penelitian ini terdiri dari perusahaan-perusahaan subsektor tekstil dan garmen yang tercatat di BEI. Sampel dalam penelitian ini diambil berdasarkan metode *purposive sampling* dengan kriteria perusahaan subsektor tekstil dan garmen yang terdaftar di BEI dan mengalami penurunan laba selama 2 tahun. Periode pengamatan selama 5 tahun, terdapat 9 dari 22 perusahaan yang terpilih dengan jumlah sampel sebanyak 45 data yang mengacu pada kriteria yang telah ditentukan sebelumnya. Metode dalam penelitian ini bersifat kuantitatif dengan menggunakan data sekunder yang bersumber dari laporan keuangan selama kurun waktu 2020-2024. Analisis regresi logistik digunakan untuk menganalisis data dalam penelitian ini. Dalam penelitian ini, terdapat dua jenis *financial distress* yaitu *non financial distress* (0) dan *financial distress* (1). Hasil penelitian menunjukkan bahwa likuiditas berpengaruh negatif dan signifikan terhadap *financial distress*, karena perusahaan memiliki kemampuan yang lebih baik dalam memenuhi kewajiban jangka pendeknya. Sementara itu, profitabilitas tidak berpengaruh terhadap *financial distress* karena laba yang dihasilkan tidak selalu mencerminkan ketersediaan kas. *Leverage* juga tidak berpengaruh signifikan karena penggunaan utang dapat dikelola secara produktif untuk mendukung operasional perusahaan. Selain itu, kapasitas operasional tidak berpengaruh karena tingginya penjualan belum tentu diikuti oleh arus kas yang optimal.

Kata kunci: *Financial distress*, likuiditas, profitabilitas, *leverage*, dan kapasitas operasional.

ABSTRACT

The Effect of Liquidity, Profitability, Leverage, and Operating Capacity on Financial Distress in Textile and Garment Sub-Sector Companies During the 2020–2024 Period

Aulia Fanesha
NPM 062240632877

The textile and garment subsector contributes to the national economy through Gross Domestic Product (GDP) by 0.99%, employment absorption by 19.16%, and an increase in export value by 6.08%. This study aims to examine the effect of liquidity, profitability, leverage, and operational capacity on financial distress in textile and garment subsector companies listed on the Indonesia Stock Exchange (IDX) during the 2020–2024 period. The population of this study consists of textile and garment subsector companies listed on the IDX. The sample was determined using a purposive sampling method with the criteria of textile and garment subsector companies listed on the IDX that experienced a decline in profits for two consecutive years. During the five-year observation period, 9 out of 22 companies were selected, resulting in a total sample of 45 data observations based on the predetermined criteria. This research uses a quantitative method with secondary data obtained from financial statements during the 2020–2024 period. Logistic regression analysis was employed to analyze the data in this study. In this research, financial distress is categorized into two conditions, namely non-financial distress 0 and financial distress 1. The findings of this study indicate that liquidity has a negative and significant effect on financial distress, suggesting that companies with a greater ability to fulfill their short-term obligations tend to experience lower financial distress. Meanwhile, profitability has no effect on financial distress because the profits generated do not always reflect cash availability. Leverage also has no significant effect because the use of debt can be managed productively to support company operations. In addition, operational capacity has no effect because high sales are not necessarily accompanied by optimal cash flow.

Keywords: Financial distress, liquidity, profitability, leverage, and operating capacity.