

**PENERAPAN *FORECASTING* PENJUALAN UNTUK MENENTUKAN
ANGGARAN PRODUKSI PADA CV PANCA KONVEKSI**



**Laporan Akhir Ini Disusun sebagai Salah Satu Syarat
Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
pada Jurusan Akuntansi**

**Oleh:
OKY RAHMAD RIZKY
062330501118**

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
PALEMBANG
2026**

**PENERAPAN *FORECASTING* PENJUALAN UNTUK MENENTUKAN
ANGGARAN PRODUKSI PADA CV PANCA KONVEKSI**



**Laporan Akhir Ini Disusun sebagai Salah Satu Syarat
Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
pada Jurusan Akuntansi**

Oleh:

OKY RAHMAD RIZKY

062330501118

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
PALEMBANG**

2026



KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI, SAINS
DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 fax. 0711-355918
Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id



SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIARISME

Saya dengan data diri dibawah ini.

Nama : Oky Rahmad Rizky
NPM : 062330501118
Jurusan : Akuntansi
Program Studi : DIII Akuntansi
Mata Kuliah : Penganggaran
Judul Laporan Akhir : Penerapan *Forecasting* Penjualan untuk Menentukan Anggaran
Produksi pada CV Panca Konveksi

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Laporan akhir yang saya susun dengan judul sebagaimana disebutkan diatas beserta lainnya merupakan karya orissinil yang saya susun sendiri.
2. Laporan akhir tersebut bukan plagiat atau salinan dari laporan akhir milik orang lain.
3. Apabila terdapat unsur plagiat pada sebagian atau keseluruhan karya ini, saya bersedia menerima sanksi berupa pembatalan laporan akhir ini dan konsekuensi lainnya yang menyertainya.

Demikianlah pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya dalam keadaan sadar, untuk diketahui dan digunakan sebagaimana mestinya.

Palembang. 02 Agustus 2026

Yang membuat pernyataan



Okky Rahmad Rizky

NIM 062330501118



KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI, SAINS
DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Sriwijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 fax. 0711-355918
Website : www.polistriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id

LEMBAR PENGESAHAN LAPORAN AKHIR

Nama : Oky Rahmad Rizky
NPM : 062330501118
Jurusan : Akuntansi
Program Studi : DIII Akuntansi
Mata Kuliah : Penganggaran
Judul Laporan Akhir : Penerapan *Forecasting* Penjualan untuk Menentukan
Anggaran Produksi pada CV Panca Konveksi

Telah Diujikan, pada Ujian Laporan Akhir Tanggal 24 Juni 2026
Dihadapan Tin Penguji Jurusan/Program Studi Akuntansi
Politeknik Negeri Sriwijaya

Palembang, Juni 2026

Menyetujui,
Pembimbing I

Bainil Yulina, S.E., M.Si.
NIP 196107011989032001

Pembimbing II

Indra Setiawan, S.E., M.Si., Ak., CA., CITA
NIP 199005292023212046

Mengetahui,
Ketua Jurusan Akuntansi,

Dr. Kartika Rachma Sari, S.E., M.Si., Ak., CA
NIP 197104121998022001





KEMENTERIAN PENDIDIKAN TINGGI, SAINS
DAN TEKNOLOGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 fax. 0711-355918
Website : www.polsriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id

PELAKSANAAN REVISI LAPORAN AKHIR

Mahasiswa berikut,

Nama : Oky Rahmad Rizky
NPM : 062330501118
Jurusan : Akuntansi
Program Studi : DIII Akuntansi
Mata Kuliah : Penganggaran
Judul Laporan Akhir : Penerapan *Forecasting* Penjualan untuk Menentukan Anggaran
Produksi pada CV Panca Konveksi

Telah melaksanakan revisi terhadap Laporan Akhir yang telah diseminarkan pada hari Rabu tanggal 24 Juni 2026. Pelaksanaan revisi terhadap Laporan Akhir tersebut telah disetujui oleh

Dosen Penguji yang memberikan revisi:

No.	Uraian Revisi	Nama Dosen Penguji	Tanggal	Tanda Tangan
1.	-	Bainil Yulina, S.E., M.Si NIP 196107011989032001	9/7 2026	
2.	- Tambahkan Abstrak - Perbaiki tata tulis - Perbaiki daftar pustaka	Sri Hartaty, S.E., M.Si., Ak., CA. NIP 197608192002122001	8/7 2026	
3.	- Perbaiki tata tulis - Tambahkan pengembangan teori	Yuli Antina Aryani, S.E., M.Si., NIP 197807152002122003	23/8 2026	
4.	- Perbaiki tata tulis - Perbaiki Rumusan masalah	Kurnia Widya Oktarini, S.E., M.Si. NIP 199005292023212046	8/7 2026	

Palembang, 2026

Ketua Penguji*)

Bainil Yulina, S.E., M.Si
NIP 196107011989032001

Catatan:

*) Dosen Penguji yang ditugaskan sebagai Ketua Penguji saat ujian Laporan Akhir
Lembar pelaksanaan revisi ini harus dilampirkan dalam Laporan Akhir

MOTO DAN PERSEMBAHAN

"Karena sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan, sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan."

— (QS. Al-Insyirah: 5-6)

“Orang yang melanggar aturan adalah sampah. Tapi orang yang meninggalkan teman-temannya lebih buruk daripada sampah.”

(Obito Uchiha, Naruto Shippuden)

“Aku Jenius!”

(Hanamichi Sakuragi, Slam Dunk)

Kupersembahkan kepada:

- ❖ Bapak dan Mama Tercinta
- ❖ Saudaraku Tersayang
- ❖ Dosen pembimbing dan Para Dosen yang ku hormati
- ❖ Teman Seperjuanganku Kelas 6 AF
- ❖ Almamaterku

ABSTRAK

Penerapan Forecasting Penjualan untuk Menentukan Anggaran Produksi pada CV Panca Konveksi

Okky Rahmad Rizky, 2026 (xii + 50 halaman)

Akuntansi, Politeknik Negeri Sriwijaya

Email : okkyrahmadrizky@gmail.com

Penelitian ini bertujuan untuk menerapkan metode *forecasting* penjualan sebagai dasar dalam menentukan anggaran produksi pada CV Panca Konveksi. Penelitian ini dilatarbelakangi oleh kondisi penjualan perusahaan yang mengalami fluktuasi dari tahun ke tahun sehingga perusahaan mengalami kesulitan dalam memperkirakan jumlah produksi yang harus direncanakan. Akibatnya, perusahaan berisiko mengalami kelebihan maupun kekurangan produksi yang dapat memengaruhi efisiensi biaya serta kemampuan dalam memenuhi permintaan konsumen. Oleh karena itu, diperlukan penerapan *forecasting* penjualan agar anggaran produksi dapat disusun secara lebih tepat. Metode penelitian yang digunakan adalah metode deskriptif kuantitatif dengan pendekatan studi kasus. Data yang digunakan berupa data penjualan historis CV Panca Konveksi periode 2023–2025 yang diperoleh melalui observasi, wawancara, dan dokumentasi. Selanjutnya, data dianalisis menggunakan metode *forecasting* penjualan untuk memperoleh estimasi penjualan periode berikutnya yang kemudian dijadikan dasar dalam menentukan anggaran produksi perusahaan. Hasil penelitian menunjukkan bahwa penerapan *forecasting* penjualan mampu menghasilkan estimasi penjualan yang dapat digunakan sebagai dasar dalam menentukan anggaran produksi secara lebih terencana. Dengan adanya anggaran produksi yang didasarkan pada hasil *forecasting*, perusahaan dapat memperkirakan jumlah produk yang harus diproduksi sesuai dengan kebutuhan pasar, mengoptimalkan penggunaan sumber daya, mengurangi risiko kelebihan maupun kekurangan produksi, serta mendukung pengambilan keputusan yang lebih efektif.

Kata kunci: Sales Forecasting, Anggaran Produksi, Perencanaan Produksi.

ABSTRACT

Application of Sales Forecasting to Determine Production Budget at CV Panca Konveksi

Okky Rahmad Rizky, 2026 (xii + 50 pages)

Accounting, Sriwijaya State Polytechnic

Email : okkyrahmadrizky@gmail.com

This study aims to apply sales forecasting as a basis for determining the production budget at CV Panca Konveksi. The study was motivated by fluctuations in the company's sales from year to year, making it difficult to estimate the appropriate production quantity. As a result, the company is at risk of overproduction or underproduction, which may affect cost efficiency and its ability to meet customer demand. Therefore, the application of sales forecasting is needed to determine a more accurate production budget. This research employed a quantitative descriptive method with a case study approach. The data used consisted of the historical sales data of CV Panca Konveksi for the 2023–2025 period, which were collected through observation, interviews, and documentation. The data were then analyzed using a sales forecasting method to estimate future sales, and the forecasting results were used as the basis for determining the company's production budget. The results of this study indicate that the application of sales forecasting provides reliable sales estimates that can be used as a basis for determining the production budget more effectively. By preparing the production budget based on forecasting results, the company is able to estimate the required production volume according to market demand, optimize the utilization of resources, reduce the risk of overproduction and underproduction, and support more effective managerial decision-making.

Keywords: Sales Forecasting, Production Budget, Production Planning.

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan berkah, rahmad dan karuniah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan Laporan Akhir ini yang berjudul **”Penerapan Forecasting Penjualan Untuk Menentukan Anggaran Produksi pada CV Panca Konveksi ”** tepat pada waktunya. Laporan Akhir ini disusun sebagai salah satu syarat menyelesaikan pendidikan Diploma III pada Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.

Dalam menyusun Laporan Akhir ini penulis telah berusaha semaksimal mungkin untuk dapat memberikan yang terbaik, akan tetapi penulis menyadari sepenuhnya bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam penulisan Laporan Akhir ini. Namun berkat bimbingan dan bantuan serta dorongan secara langsung maupun tidak langsung dari berbagai pihak sehingga Laporan Akhir ini dapat terselesaikan. Oleh karena itu penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Ir. Irawan Rusnadi, M.T., selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
2. Ibu Dr. Kartika Rachma Sari, S.E., M.Si., Ak., C.A., selaku Ketua Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.
3. Bapak Jovan Febriantoko, SE, M.Acc., Ak., C.A., selaku Sekretaris Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.
4. Ibu Desi Indriasari, S.E., M.Si., Ak., CA., selaku Kaprodi Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya
5. Ibu Henny Yulsiati, S.E., M.Ak., selaku Dosen Pembimbing Akademik Kelas 5AF.
6. Ibu Bainil Yulina, S.E., M.Si., selaku Dosen Pembimbing I yang telah banyak memberikan bimbingan serta saran selama proses pembuatan Laporan Akhir ini.
7. Bapak Indra Satriawan, S.E., M.Si., Ak., CA., CITA., selaku Dosen Pembimbing II yang telah banyak memberikan bimbingan serta saran selama proses pembuatan Laporan Akhir ini.

8. Bapak dan Ibu dosen beserta staff administrasi Jurusan Akuntansi Politeknik Negeri Sriwijaya.
9. Pimpinan dan seluruh staff dan karyawan CV Panca Konveksi yang telah memberikan izinnya dan membantu penulis dalam pengambilan data terkait Laporan Akhir ini.
10. Kedua orang tua kami, Kakak, Adik dan seluruh keluarga yang tak henti-hentinya mendo'akan dan memberikan motivasi, bantuan materil dan moral.
11. Rekan-rekan seperjuangan di kelas 6AF yang selalu memberikan dukungan dan motivasi.

Penulis sadar bahwa penulisan Laoran Akhir ini masih jauh dari kata sempurna dan terdapat banyak kesalahan baik yang disengaja maupun tidak. Untuk itu penulis menerima segala kritik dan saran yang membangun dari berbagai pihak demi kebaikan dikemudian hari. Akhir kata Penulis juga berharap agar Laporan Akhir ini dapat bermanfaat bagi pembaca, masyarakat, dan pihak-pihak yang membutuhkan.

Palembang, Juni 2026

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	i
HALAMAN SAMPUL DALAM.....	ii
SURAT PERNYATAAN BEBAS PLAGIARISME	iii
LEMBAR PENGESAHAN LAPORAN AKHIR	iv
LEMBAR PELAKSANAAN REVISI LAPORAN AKHIR.....	v
MOTO DAN PERSEMBAHAN	vi
ABSTRAK.....	vii
ABSTRACT	viii
KATA PENGANTAR.....	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Permasalahan	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Ruang Lingkup Pembahasan	5
1.4 Tujuan dan Manfaat Penulisan	5
1.4.1 Tujuan Penulisan.....	5
1.4.2 Manfaat Penulisan.....	5
1.5 Metode Pengumpulan Data	6
1.6 Sistematika Penulisan	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	9
2.1 Pengertian dan Karakteristik Anggaran.....	9
2.2 Tujuan Penyusunan Anggaran Penjualan	9
2.3 Forecasting Penjualan	10
2.3.1 Pengertian Forecasting Penjualan	10
2.3.2 Metode Forecasting Penjualan.....	10
2.3.3 Standar Kesalahan Forecasting (SKF)	14
2.4 Anggaran Penjualan	15

2.5 Anggaran Produksi.....	15
BAB III GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN.....	17
3.1 Sejarah Perusahaan.....	17
3.2 Visi dan Misi Perusahaan	18
3.3 Struktur Organisasi dan Pembagian Tugas	18
3.3.1 Struktur Organisasi	18
3.3.2 Pembagian Tugas	19
3.4 Aktivitas Usaha.....	21
3.4.1 Perencanaan Produksi	21
3.4.2 Proses Produksi.....	22
3.5 Data Penjualan Produk	23
3.5.1 Daftar Harga Produk	23
3.5.2 Volume Penjualan Produk	24
3.5.3 Data Realisasi Penjualan	24
3.5.4 Rekapitulasi Penjualan Produk	25
BAB IV PEMBAHASAN.....	27
4.1 Data Historis Anggaran Penjualan	27
4.2.1 Gambaran Penjualan Produk Kemeja American Drill	27
4.2.2 Gambaran Penjualan Produk Kaos Cotton.....	28
4.2 Analisis Perhitungan Forecasting Penjualan.....	29
4.2.1 Analisis Perhitunga Forsecasting Penjualan dengan Metode Least Square	29
4.2.2 Analisis Perhitungan Forecasting Penjualan dengan Metode Moment	33
4.3 Analisis Perhitungan Standar Kesalahan Forecasting (SKF).....	38
4.3.1 Perhitungan Standar Kesalahan Forecasting untuk Metode Least Square	38
4.3.2 Perhitungan Standar Kesalahan Forecasting untuk Metode Moment.....	40
4.4 Analisis Perbandingan Hasil Forecasting Penjualan Metode Least Square.....	43

4.5 Analisis Perbandingan Hasil Standar Kesalahan Forecasting Penjualan Metode Las Square dan Metode Moment	45
4.6 Hasil Perhitungan Anggaran Produksi	46
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	48
5.1 Kesimpulan.....	48
5.2 Saran.....	48
DAFTAR PUSTAKA	50

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 3.1 Daftar Harga Produk Periode 2023-2025	23
Tabel 3.2 Volume Penjualan Produk Tahun 2023-2025.....	24
Tabel 3.3 Realisasi Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> Periode 2023-2025..	25
Tabel 3.4 Realisasi Penjualan Kaos <i>Cotton</i> Periode 2023-2025	25
Tabel 3.5 Rekapitulasi Penjualan Produk pada CV Panca Konveksi untuk Periode 2023-2025	26
Tabel 4.1 Penjualan Produk Kemeja <i>American Drill</i> Tahun 2023-2025.....	27
Tabel 4.2 Penjualan Produk Kaos <i>Cotton</i> Tahun 2023-2025.....	28
Tabel 4.3 Perhitungan <i>Forecasting</i> Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> Menggunakan Metode <i>Least Square</i>	30
Tabel 4.4 Perhitungan <i>Forecasting</i> Penjualan Kaos <i>Cotton</i> Menggunakan Metode <i>Least Square</i>	31
Tabel 4.5 Perhitungan <i>Forecasting</i> Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> Menggunakan Metode <i>Moment</i>	34
Tabel 4.6 Perhitungan <i>Forecasting</i> Penjualan Kaos <i>Cotton</i> Menggunakan Metode <i>Moment</i>	36
Tabel 4.7 Perhitungan Standar Kesalahan <i>Forecasting</i> (SKF) Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> menggunakan Metode <i>Least Square</i>	39
Tabel 4.8 Perhitungan Standar Kesalahan <i>Forecasting</i> (SKF) Penjualan Kaos <i>Cotton</i> menggunakan Metode <i>Least Square</i>	40
Tabel 4.9 Perhitungan Standar Kesalahan <i>Forecasting</i> (SKF) Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> menggunakan Metode <i>Moment</i>	41
Tabel 4.10 Perhitungan Standar Kesalahan <i>Forecasting</i> (SKF) Penjualan Kaos <i>Cotton</i> menggunakan Metode <i>Moment</i>	42
Tabel 4.11 Rekapitulasi Hasil Perhitungan <i>Forecasting</i> Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> dan Kaos <i>Cotton</i> Periode 2023-2025	43
Tabel 4.12 Rekapitulasi Hasil Perhitungan <i>Forecasting</i> Penjualan Kemeja <i>American Drill</i> dan Kaos <i>Cotton</i> menggunakan Metode <i>Least Square</i> dan Metode <i>Moment</i>	46

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1 Grafik Penjualan CV Panca Konveksi Tahun 2023-2025	3
Gambar 3.1 Struktur Organisasi Perusahaan.....	18
Gambar 4.1 Grafik Penjualan Produk Kemeja <i>American Drill</i> Tahun 2023-2025.....	27
Gambar 4.2 Grafik Penjualan Produk Kaos <i>Cotton</i> Tahun 2023-2025	28

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1** Surat Permohonan Pembuatan Surat Pengantar Pengambilan Data Laporan Akhir
- Lampiran 2** Surat Pengantar Pengambilan Data Laporan Akhir
- Lampiran 3** Surat Balasan dan Persetujuan Pengambilan Data Laporan Akhir dari CV Panca Konveksi
- Lampiran 4** Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing I
- Lampiran 5** Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing II
- Lampiran 6** Kartu Konsultasi Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing I
- Lampiran 7** Kartu Konsultasi Bimbingan Laporan Akhir Dosen Pembimbing II
- Lampiran 8** Lembar Kunjungan Mahasiswa
- Lampiran 9** Hasil Wawancara Penulis dengan Karyawan CV Panca Konveksi
- Lampiran 10** Surat Keterangan Terdaftar CV Panca Konveksi
- Lampiran 11** Nomor Induk Berusaha CV Panca Konveksi
- Lampiran 12** Akta Notaris Perseroan Komanditer CV Panca Konveksi
- Lampiran 13** Data Dari CV Panca Konveksi
- Lampiran 14** Dokumentasi