

**PERHITUNGAN BEP (*BREAK EVEN POINT*) PRODUK KUSEN PINTU
DAN DAUN JENDELA PADA DEPOT AL QISWAH PALEMBANG**



LAPORAN AKHIR

**Disusun Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

Oleh:

TAMI RISKA FITRIAH

0613 3060 0526

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
PALEMBANG**

2016

**PERHITUNGAN BEP (*BREAK EVEN POINT*) PRODUK KUSEN PINTU
DAN DAUN JENDELA PADA DEPOT AL QISWAH PALEMBANG**



LAPORAN AKHIR

**Disusun Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

Oleh:

TAMI RISKA FITRIAH

0613 3060 0526

Menyetujui,

Pembimbing I,

**Drs. Dibyantoro, M.M.
NIP 195404301986031002**

Pembimbing II,

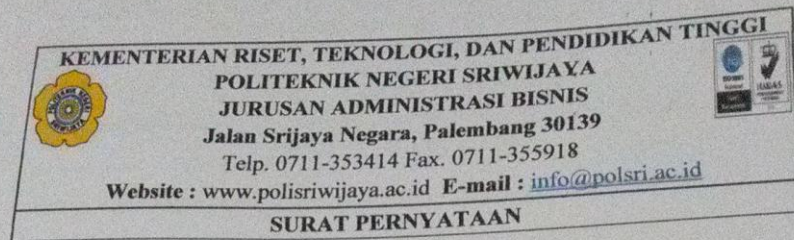
**Yumnizal Firdaus, S.E., M.M.
NIP 196310221988031001**

Mengetahui,

Ketua Jurusan Administrasi Bisnis



**A. Jalaluddin Sayuti, S.E., M.Hum. Res.M
NIP 196008061989101001**



Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Tami Riska Fitriah
NPM : 0613 3060 0526
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis
Mata Kuliah : Manajemen Produksi dan Operasi
Judul Laporan Akhir : Perhitungan BEP (*Break Even Point*) Produk
Kusen Pintu dan Daun Jendela Pada Depot Al Qiswah
Palembang

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Laporan yang saya buat dengan judul sebagaimana tersebut di atas beserta isinya merupakan hasil penelitian saya sendiri.
2. Laporan Akhir bukanlah plagiat/salinan Laporan Akhir milik orang lain.
3. Apabila Laporan Akhir saya plagiat/menyalin Laporan Akhir milik orang lain, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan Laporan Akhir beserta konsekuensinya.

Demikianlah surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk diketahui oleh pihak-pihak yang berkepentingan.

Palembang, Juli 2016
Yang Membuat Pernyataan,



Tami Riska Fitriah
NPM 0613 3060 0526

LEMBAR PENGESAHAN

Nama Mahasiswa : Tami Riska Fitriah
NPM : 0613 3060 0526
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis
Judul Laporan Akhir : Perhitungan *Break Even Point* (BEP) Produk Kusen
Pintu dan Daun Jendela Pada Depot Al Qiswah
Palembang

Telah Dipertahankan Dihadapan Dewan Penguji Ujian Laporan Akhir
Jurusan Administrasi Bisnis
Dan Dinyatakan **LULUS**

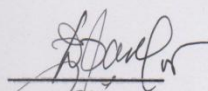
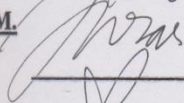
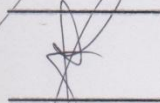
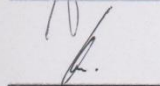
Pada Hari:

Jumat

Tanggal:

05 Agustus 2016

TIM PENGUJI

No	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1	<u>Drs. Dibvantoro, M.M.</u> Ketua		<u>09 Agustus 2016</u>
2	<u>M. Nizar Al-Rasvid, S.E., M.M.</u> Anggota		<u>09 Agustus 2016</u>
3	<u>Rini, S.E., MAB.</u> Anggota		<u>09 Agustus 2016</u>
4	<u>Yulia Pebrianti, S.E., M.Si.</u> Anggota		<u>10 Agustus 2016</u>

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

*"Karena Sesungguhnya Sesudah Kesulitan Itu Ada Kemudahan,
Sesungguhnya Sesudah Kesulitan Itu Ada Kemudahan."*

(Q.S. Insyirah: 5-6)

*"Sesungguhnya Allah Tidak Akan Merubah Keadaan Suatu Kaum
Sehingga Kaum Itu Mengubah Keadaan Mereka Sendiri."*

(Q.S. Ar-Ra'd: 11)

*"Masa Depan Hanyalah Milik Orang-Orang Yang Percaya Dan Yakin
Akan Keindahan Mimpi-Mimpi Mereka. If You Can Dream It. You
Can Do It." (Penulis)*

Kupersembahkan untuk:

- **Ayahanda Tercinta**
- **Ibunda Terkasih**
- **My beloved brother, Zakaria**
- **Pendidik & Dosen Pembimbing I dan
Pembimbing II**
- **Sahabat- sahabat terbaik**
- **Teman Seperjuangan**
- **Almama'terku, POLSRI ...**

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, Puji syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT karena atas berkat dan hidayat-Nya akhirnya penulis dapat menyelesaikan Laporan Akhir tepat pada waktunya. Penulisan Laporan Akhir ini dibuat sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan studi pada Politeknik Negeri Sriwijaya.

Laporan akhir ini membahas tentang perhitungan BEP (*Break Even Point*) produk kusen pintu dan daun jendela pada Depot Al Qiswah yang mencakup harga pokok produksi, harga pokok penjualan, *mark up pricing* dan pengklasifikasikan biaya kedalam biaya tetap dan biaya variabel untuk menentukan BEP (*Break Even Point*) dalam unit dan rupiah untuk masing-masing produk yang dihasilkan.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa dalam penyusunan Laporan Akhir ini masih banyak terdapat kekurangan. Hal ini disebabkan pengetahuan, dan pengalaman penulis yang masih terbatas. Maka dari itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari pembaca sekalian demi kesempurnaan Laporan Akhir ini, agar penulis dapat menghasilkan karya yang lebih baik lagi. Semoga Laporan Akhir ini dapat bermanfaat bagi semua pihak.

Palembang, Juli 2016

Penulis

UCAPAN TERIMA KASIH

Alhamdulillah segala puji dan syukur kami panjatkan atas kehadiran Allah SWT, karena telah memberikan karunia dan ridho-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini tepat pada waktunya. Dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini, penulis menyadari bahwa penulisan laporan ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan, nasehat dan pengarahan serta dorongan dari berbagai pihak baik yang bersifat langsung maupun tidak langsung yang sangat berarti bagi penulis, untuk itu penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ing. Ahmad Taqwa, M.T., selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
2. Bapak A. Jalaluddin Sayuti, S.E., M.Hum. Res.M., selaku Ketua Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
3. Bapak Divianto, S.E., M.M., selaku Sekretaris Jurusan Administrasi Bisnis.
4. Bapak Drs. Dibyantoro, M.M., selaku Dosen Pembimbing I yang telah memberikan saran, petunjuk dan bimbingannya dalam penulisan Laporan Akhir ini.
5. Bapak Yusnizal Firdaus, S.E., M.M., selaku Dosen Pembimbing II yang telah memberikan saran, petunjuk dan bimbingannya dalam penyelesaian Laporan Akhir ini.
6. Bapak dan Ibu dosen di Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya yang telah membantu dan memberikan ilmu pengetahuan yang dapat berguna bagi penulis.
7. Bapak Joko Hermanto selaku pemilik Depot Al Qiswah Palembang yang telah membantu dan memberikan petunjuk yang diperlukan penulis untuk menyelesaikan Laporan Akhir ini serta memperbolehkan penulis untuk melakukan penelitian.
8. Kedua Orangtuaku yang tercinta yang telah banyak memberikan dukungan baik moril maupun materil serta do'a, sehingga penulis agar dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini.

9. Adikku yang paling kusayangi yang merupakan sumber inspirasi dan semangat bagi penulis.
10. Dan semua orang lainnya yang telah membantu dan mendoakan penulis agar dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini.

Semoga usaha dan kerja keras dari semua pihak tersebut mendapatkan berkat dan ridho dari Allah SWT. Penulis berharap semoga Laporan Akhir ini dapat bermanfaat dan bisa digunakan dengan sebaik-baiknya.

Palembang, Juli 2016
Penulis

ABSTRACT

The title of this final report is “The Calculation of BEP (Break Even Point) Product of Kusen Pintu and Daun Jendela on Depot Al Qiswah Palembang. The purpose of this research is to know the exact BEP in unit and rupiah which has to be done by Depot Al Qiswah in attaining the minimum sales volume restrictions. Based on data that were collected by the author from the observation, research libraries and direct interviews that had been done, the author found some problems such as Depot Al Qiswah didn't know the cost of good manufactured, the cost of good sold of each product, mark up pricing, and there was also the reduction of sales of Daun Jendela. After done the calculation results show that the cost of goods production and cost of goods sold for Kusen Pintu is Rp 223.903,-/unit, and production cost of goods and cost of goods sold for Daun Jendela is Rp 296.695,-/unit. The exact sale price and in accordance with the expected gains of 15% so that the selling price to Kusen Pintu is Rp 257.489,- and selling price of Daun Jendela is Rp 341.199,- BEP (Break Even Point) for the entire product is Rp-363.439.130,-. Based on those results, the author suggested to Depot Al Qiswah to do the calculation of cost of goods manufactured, cost of goods sold, mark up pricing and to use the break even point analysis, so that Depot Al Qiswah can determine minimum sales that has to do and maintain to gain the expected profit for the next year.

Keywords: break even point, cost of good manufactured, cost of good sold, mark up pricing.

ABSTRAK

Laporan akhir ini penulis mengambil judul “Perhitungan BEP (Break Even Point) Produk Kusen Pintu dan Daun Jendela pada Depot Al Qiswah Palembang. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui Break Even Point (BEP) yang tepat dalam unit dan rupiah yang harus dilakukan Depot Al Qiswah dalam mencapai batasan minimum volume penjualannya. Berdasarkan data yang dikumpulkan oleh penulis dari pengamatan, riset kepustakaan dan wawancara langsung yang telah dilakukan, penulis menemukan beberapa masalah, seperti Depot Al Qiswah belum mengetahui harga pokok produksi, harga pokok penjualan setiap produk, mark up harga, dan juga ada keturunan volume penjualan pada produk daun jendela. Setelah dilakukan perhitungan hasilnya menunjukkan bahwa harga pokok produksi dan harga pokok penjualan untuk kusen pintu sebesar Rp 223.903,-/unit, dan harga pokok produksi dan harga pokok penjualan untuk daun jendela sebesar Rp 296.695,-/unit. Harga jual yang tepat dan sesuai dengan keuntungan yang diharapkan sebesar 15% sehingga harga jual untuk kusen pintu sebesar Rp 257.489,- dan harga jual daun jendela sebesar Rp 341.199,-. BEP (*Break Even Point*) untuk seluruh produk sebesar Rp 363.439.130,-, Berdasarkan hasil tersebut, penulis menyarankan untuk Depot Al Qiswah melakukan perhitungan harga pokok produksi, harga pokok penjualan, mark up harga dan menggunakan analisis titik impas, sehingga Depot Al Qiswah dapat menentukan minimum penjualan berapa yang harus dilakukan dan dipertahankan supaya memperoleh keuntungan yang diharapkan untuk tahun berikutnya.

Kata kunci: break even point, harga pokok produksi, harga pokok penjualan, mark up harga.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i	
LEMBAR PERSETUJUAN LAPORAN AKHIR	ii	
SURAT PERNYATAAN	iii	
LEMBAR PENGESAHAN	iv	
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v	
KATA PENGANTAR	vi	
UCAPAN TERIMA KASIH	viii	
ABSTRACT	ix	
DAFTAR ISI	xi	
DAFTAR TABEL	xiv	
DAFTAR GAMBAR	xvi	
DAFTAR LAMPIRAN	xvii	
BAB I	PENDAHULUAN	
1.1	Latar Belakang	1
1.2	Perumusan Masalah	3
1.3	Ruang Lingkup Pembahasan	3
1.4	Tujuan dan Manfaat Penelitian	4
1.4.1	Tujuan	4
1.4.2	Manfaat	4
1.5	Metodologi Penelitian	5
1.5.1	Ruang Lingkup Penelitian	5
1.5.2	Jenis dan Sumber Data	5
1.5.3	Teknik Pengumpulan Data	6
1.5.4	Metode Analisis Data	7
BAB II	TINJAUAN PUSTAKA	
2.1	Pengertian Kewirausahaan	9
2.2	Pengertian Manajemen Produksi dan Operasi	9
2.3	Pengertian Produk	9
2.4	Jenis – Jenis Proses Produksi	11
2.5	Perencanaan Produksi	12
2.6	Perencanaan Kapasitas	12
2.6.1	Pengertian Perencanaan Kapasitas	12
2.6.2	Jenis – Jenis Perencanaan Kapasitas	12
2.6.3	Fungsi Perencanaan Kapasitas	13
2.7	Harga Pokok Produksi	13

2.8	Harga Pokok Penjualan	15
2.9	Metode <i>Mark Up Pricing</i>	15
2.10	Pengertian BEP (<i>Break Even Point</i>)	16
2.10.1	Penggolongan Biaya	16
2.10.2	Metode Perhitungan BEP (<i>Break Even Point</i>)	17
2.10.3	Perhitungan BEP (<i>Break Even Point</i>) untuk Multiproduk	18
BAB III	KEADAAN UMUM PERUSAHAAN	
3.1	Sejarah Singkat Perusahaan	21
3.2	Visi dan Misi Perusahaan	21
3.2.1	Visi	21
3.2.2	Misi	22
3.3	Stuktur Organisasi dan Pembagian Tugas	22
3.3.1	Struktur Organisasi	22
3.3.2	Uraian Tugas	22
3.4	Produk – produk Depot Al Qiswah	25
3.5	Proses Produksi	25
3.6	Bahan – bahan yang Digunakan	26
3.7	Kebutuhan Bahan untuk Proses Produksi	27
3.8	Biaya – biaya Lain yang Dikeluarkan dalam Produksi Produk – produk	28
3.9	Peralatan yang Digunakan dalam Proses Produksi	29
3.10	Pendistribusian Produk	30
3.11	Penjualan Produk Depot Al Qiswah untuk Produk Kusen Pintu, dan Daun Jendela	30
3.12	Perencanaan Kapasitas Produksi pada Depot Al Qiswah	31
BAB IV	HASIL DAN PEMBAHASAN	
4.1	Analisis <i>Cost of Good Manufactured</i> (COGM)	34
4.1.1	Analisis <i>Cost of Good Manufactured</i> (COGM) Kusen Pintu	34
4.1.2	Analisis <i>Cost of Good Manufactured</i> (COGM) Daun Jendela	41
4.2	Analisis <i>Cost of Good Sold</i> (COGS)	46
4.2.1	Analisis <i>Cost of Good Sold</i> (COGS) Kusen Pintu ..	47
4.2.2	Analisis <i>Cost of Good Cost of Good Sold</i> (COGS) Daun Jendela	48
4.3	Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Dalam Unit dan Rupiah pada Kusen Pintu dan Daun Jendela Dalam Mencapai Batas Minimum Volume Penjualan	49
4.3.1	Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) dalam Unit dan Rupiah pada Kusen Pintu Dalam Mencapai Batas Minimum Volume Penjualan	60

4.3.2	Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) dalam Unit dan Rupiah pada Daun Jendela Dalam Mencapai Batas Minimum Volume Penjualan	62
-------	--	----

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1	Kesimpulan	66
5.2	Saran	67

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Volume Produksi dan Volume Penjualan pada Depot Al Qiswah	1
Tabel 2.1	Analisis Produk Pulang Pokok untuk Multiproduk	20
Tabel 3.1	Surat Ijin Walikota Palembang	21
Tabel 3.2	Daftar Jumlah Karyawan Depot Al Qiswah	24
Tabel 3.3	Biaya Upah Per Unit	24
Tabel 3.4	Produk-produk yang Dihasilkan Depot Al Qiswah	25
Tabel 3.5	Bahan Baku	26
Tabel 3.6	Bahan Pelengkap	27
Tabel 3.7	Kebutuhan Bahan Baku dan Bahan Pelengkap yang Digunakan Untuk Menghasilkan Satu Unit Produk	28
Tabel 3.8	Biaya-biaya yang Dikeluarkan dalam Produksi Produk-produk	29
Tabel 3.9	Daftar Peralatan	29
Tabel 3.10	Penjualan Produk Depot Al Qiswah	30
Tabel 3.11	Jumlah Bahan Baku dan Bahan Pelengkap yang Tersedia dan Digunakan	31
Tabel 3.12	Kapasitas Jam Tenaga Kerja	31
Tabel 3.13	Daftar Peralatan dan Kapasitas Waktu Kerja	32
Tabel 3.14	Perencanaan Kapasitas Produksi	32
Tabel 3.15	Kapasitas Produksi Tahun 2015	33
Tabel 4.1	Biaya Bahan Baku Kusen Pintu	35
Tabel 4.2	Biaya Tenaga Kerja Langsung	35
Tabel 4.3	Biaya Bahan Penolong Kusen Pintu	36
Tabel 4.4	Biaya Reparasi dan Pemeliharaan Kusen Pintu	37
Tabel 4.5	Biaya Tenaga Kerja Tidak Langsung Kusen Pintu	37
Tabel 4.6	Biaya yang Timbul sebagai Penilaian Terhadap Aktiva Tetap	38
Tabel 4.7	Biaya <i>Overhead</i> Pabrik Lain	39
Tabel 4.8	Total Biaya <i>Overhead</i> Kusen Pintu	39

Tabel 4.9	Biaya Bahan Baku Daun Jendela	41
Tabel 4.10	Biaya Tenaga Kerja Langsung	41
Tabel 4.11	Biaya Bahan Penolong Daun Jendela	42
Tabel 4.12	Biaya Reparasi dan Pemeliharaan Daun Jendela	43
Tabel 4.13	Biaya Tenaga Kerja Tidak Langsung Daun Jendela	43
Tabel 4.14	Biaya yang Timbul sebagai Penilaian Terhadap Aktiva Tetap	44
Tabel 4.15	Biaya <i>Overhead</i> Pabrik Lain	45
Tabel 4.16	Total Biaya <i>Overhead</i> Kusen Pintu	45
Tabel 4.17	<i>Mark Up Pricing</i> untuk Kusen Pintu	48
Tabel 4.18	<i>Mark Up Pricing</i> untuk Daun Jendela	49
Tabel 4.19	Perhitungan Biaya Tetap yang Dikeluarkan Depot Al Qiswah	51
Tabel 4.20	Klasifikasi Biaya Variabel Kusen Pintu	52
Tabel 4.21	Klasifikasi Biaya Variabel Daun Jendela	53
Tabel 4.22	Data Pendukung untuk Menghitung <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Depot Al Qiswah	54
Tabel 4.23	Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk-Produk Depot Al Qiswah Palembang	55
Tabel 4.24	Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk-Produk Depot Al Qiswah Palembang (dengan pembulatan)	56
Tabel 4.25	Tabel Perhitungan Biaya Dalam Penjualan Kusen Pintu	60
Tabel 4.26	Tabel Perhitungan Biaya Dalam Penjualan Daun Jendela	62
Tabel 4.27	Penjualan Minimum yang Harus Dilakuakn dan Dipertahankan Depot Al Qiswah	65

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Struktur Organisasi Depot Al Qiswah	22
Gambar 4.1 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Kusen Pintu Depot Al Qiswah	61
Gambar 4.2 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Daun Jendela Depot Al Qiswah	64

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Surat Pengantar Pengambilan Data
- Lampiran 2 Surat Izin Pengambilan Data
- Lampiran 3 Surat Balasan Dari Depot Al Qiswah
- Lampiran 4 Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir
- Lampiran 5 Lembar Bimbingan Laporan Akhir
- Lampiran 6 Kartu Kunjungan Mahasiswa
- Lampiran 7 Lembar Rekomendasi
- Lampiran 8 Lembar Wawancara