

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

Berdasarkan analisis yang penulis lakukan sebelumnya, maka pada bab ini penulis mencoba memberikan kesimpulan dan saran yang mungkin dapat berguna bagi perusahaan dalam menjalankan aktivitasnya di masa yang akan datang.

5.1. Simpulan

1. Besarnya jumlah penjualan kredit yang mengakibatkan belum baiknya perputaran piutang yang kemudian akan berpengaruh terhadap tingkat laba yang akan diperoleh dari sumber modal kerja. Keadaan ini menyebabkan sebagian modal kerja yang tertanam dalam pos piutang sulit ditagih sehingga perusahaan mengalami kesulitan apabila membutuhkan uang kas dengan segera.
2. Rendahnya tingkat perputaran persediaan yang dapat berakibat buruk bagi kelangsungan usaha karena dikhawatirkan terdapat penumpukan persediaan yang akan membuat persediaan tersebut menjadi usang atau rusak, selain itu juga dikhawatirkan perusahaan harus membayar biaya sewa gudang yang baru untuk menyimpan persediaan baru karena gudang yang lama sudah dipenuhi dengan persediaan lama.

5.2. Saran

Dengan demikian berdasarkan kesimpulan yang penulis buat maka penulis mencoba untuk memberikan beberapa saran kepada pihak perusahaan sebagai berikut:

1. Agar tidak terjadi penumpukan piutang, hendaknya perusahaan lebih memperhatikan syarat pemberian kredit yaitu 5C, adapun 5C tersebut adalah *Character, capacity, capital, collecteral, conditions*. Aktivitas penjualan kredit hanya dengan mengandalkan faktor kepercayaan saja, mengefektifkan bagian penagihan dan memperketat kebijakan penagihan piutang, misalnya dengan menetapkan persyaratan pelunasan, memberikan diskon jika pembayaran dilakukan sebelum jatuh tempo, mengenakan sanksi pada debitur yang

terlambat atau tidak dapat melunasi hutangnya setelah jangka waktu yang telah ditetapkan dan memberikan bonus untuk para penagih apabila dapat menagih melebihi batas yang ditetapkan.

2. Sebaiknya perusahaan membatasi jumlah pembelian persediaan barang dagangannya, melakukan pengecekan terhadap jumlah persediaan yang ada di gudang pada kartu gudang secara rutin. Hal ini diupayakan untuk mencegah terjadinya penumpukan persediaan barang dagangan di gudang. Disamping itu juga sebaiknya perusahaan lebih meningkatkan volume penjualan barang dagangannya agar laba perusahaan dapat dicapai.