

**PERHITUNGAN BREAK EVEN POINT (BEP) PRODUK KUSEN PINTU
KAYU KULIM DAN DAUN PINTU KAYU LEBAN PADA USAHA
DEPOT KUSEN REDHO PALEMBANG**



LAPORAN AKHIR

**Disusun Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

Oleh:

DEBY SUNDARI

NPM 0614 3060 0460

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
JURUSAN ADMINISTRASI BISNIS
PALEMBANG
2017**

**PERHITUNGAN BREAK EVEN POINT (BEP) PRODUK KUSEN PINTU
KAYU KULIM DAN DAUN PINTU KAYU LEBAN PADA USAHA
DEPOT KUSEN REDHO PALEMBANG**



LAPORAN AKHIR

**Disusun Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

Oleh:

DEBY SUNDARI

NPM 0614 3060 0460

Menyetujui,

Pembimbing I,

**Drs. Dibyantoro, M.M.
NIP 195404301986031002**

**Palembang, 2017
Pembimbing II,**

**Titi Andriyani, S.E., M.Si.
NIP 197310192001122002**

Mengetahui,

Ketua Jurusan Administrasi Bisnis



**J.A. Jalaludin Sayuti, S.E., M.Hum. Res.M.
NIP 196008061989101001**



KEMENTERIAN RISET, TEKNOLOGI, DAN PENDIDIKAN TINGGI

POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA

Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139

Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918

Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id



SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Deby Sundari
NPM : 0614 3060 0460
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis
Mata Kuliah : Manajemen Produksi dan Operasi
Judul Laporan Akhir : Perhitungan Break Even Point (BEP) Produk
Kusen Pintu Kayu Kulim Dan Daun Pintu Kayu
Leban Pada Usaha Depot Kusen Redho
Palembang

Dengan ini menyatakan bahwa :

1. Laporan yang saya buat dengan judul sebagaimana tersebut di atas beserta isinya merupakan hasil penelitian saya sendiri.
2. Laporan Akhir bukanlah plagiat/salinan Laporan Akhir milik orang lain.
3. Apabila Laporan Akhir saya plagiat/menyalin Laporan Akhir milik orang lain, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan Laporan Akhir beserta konsekuensinya.

Demikianlah surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk diketahui oleh pihak-pihak yang berkepentingan.

Palembang, Juli 2017
Yang Membuat Pernyataan,



Deby Sundari
NPM 0614 3060 0460

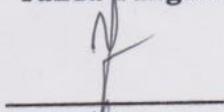
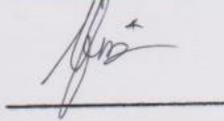
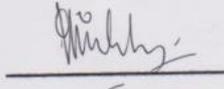
LEMBAR PENGESAHAN

Nama Mahasiswa : Deby Sundari
NPM : 0614 3060 0460
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis
Judul Laporan Akhir : Perhitungan *Break Even Point* (BEP) Produk
Kusen Pintu Kayu Kulim Dan Daun Pintu Kayu
Leban Pada Usaha Depot Kusen Redho Palembang

Telah dipertahankan dihadapan Dewan Penguji Ujian Laporan Akhir
Jurusan Administrasi Bisnis
Dan dinyatakan LULUS

Pada Hari: Jum'at
Tanggal: 4 Agustus 2017

TIM PENGUJI

No.	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1.	<u>Dr. Paisal, S.E., M.Si</u> Ketua		<u>4 Agustus 2017</u>
2.	<u>Afrizawati, S.E., M.Si</u> Anggota		<u>4 Agustus 2017</u>
3.	<u>Mariskha Z, S.E., M.M</u> Anggota		<u>7 Agustus 2017</u>
4.	<u>Esya Alhadi, S.E., M.M</u> Anggota		<u>4 Agustus 2017</u>

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

**“Tetapi hanya Allah-lah pelindungmu, dan Dia penolong yang terbaik.”
(Q.S. Ali ‘Imran: 150)**

**“Karena sesungguhnya sesudah kesulitan itu ada kemudahan, sesungguhnya
sesudah kesulitan itu ada kemudahan.”(Q.S. Al Insyirah: 5-6)**

**“Just belief in your faith, because Allah always beside you in every situation
and Allah is the best planner ” (Penulis)**

” Nothing’s du’a that vein” (Penulis)

Kupersembahkan untuk:

- 1. Bapak dan Mamak tercinta dan terkasih**
- 2. Ayuk dan kakak tersayang**
- 3. Pembimbing I, Pembimbing II,
serta seluruh dosen tercinta**
- 4. Sahabat-sahabatku**
- 5. Teman-teman seperjuangan**
- 6. Almamaterku**

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan atas izin dan kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan petunjuk, rahmat dan nikmat-Nya, sehingga saya dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini tepat pada waktunya. Laporan Akhir ini merupakan salah satu syarat untuk menyelesaikan studi pada jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang.

Laporan Akhir ini membahas tentang Perhitungan *Break Even Point* (BEP) Produk Kusen Pintu Kayu Kulim Dan Daun Pintu Kayu Leban Pada Usaha Depot Kusen Redho Palembang yang berisi tentang pengklasifikasian biaya tetap dan biaya variabel untuk menentukan *Break Even Point* (BEP) produk kusen pintu dan daun pintu tahun 2016 dalam unit dan rupiah, laba yang diinginkan oleh Depot Kusen Redho tahun 2017 serta *Break Even Point* (BEP) atas dasar perencanaan laba tahun 2017 dalam unit dan rupiah.

Dalam penulisan laporan Akhir ini penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dan kekeliruan dikarenakan pengetahuan dan pengalaman penulis yang masih terbatas. Maka dari itu saya mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari para pembaca agar laporan akhir ini menjadi lebih baik.

Akhir kata, semoga laporan ini dapat bermanfaat bagi para pembaca dan juga bermanfaat bagi semua pihak.

Palembang, Juli 2017

Penulis

UCAPAN TERIMA KASIH

Alhamdulillah atas limpahan karunia dari Allah SWT sehingga saya telah menyelesaikan Laporan Akhir ini tepat pada waktunya serta Laporan Akhir ini terwujud berkat bimbingan, bantuan, dorongan dan saran serta do'a dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini dengan penuh rasa syukur dan kerendahan hati saya menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ing. Ahmad Taqwa, M.T., selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
2. Bapak A. Jalaluddin Sayuti, S.E., M.Hum. Res.M., selaku Ketua Jurusan Administrasi Bisnis.
3. Bapak Divianto, S.E., M.M., selaku Sekretaris Jurusan Administrasi Bisnis.
4. Bapak Drs. Dibyantoro, M.M., selaku dosen pembimbing I yang telah memberikan saran, petunjuk dan bimbingannya dalam penulisan Laporan Akhir ini.
5. Ibu Titi Andriyani, S.E., M.Si., selaku dosen pembimbing II yang telah memberikan saran, petunjuk dan bimbingannya dalam penyelesaian Laporan Akhir ini.
6. Bapak M. Ali Effendi selaku pemilik Depot Kusen Redho Palembang yang telah memberikan izin dan data-data yang diperlukan untuk menyelesaikan Laporan Akhir ini.
7. Seluruh dosen, karyawan, dan staf Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya yang telah membantu dan memberikan ilmu pengetahuan yang sangat berguna.
8. Kedua Orang Tua dan Saudara-saudara atas doa, semangat, dan bantuan baik materil maupun moril sehingga saya dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini dengan baik.
9. Teman-teman seperjuangan di kelas 6 NB yang telah memberikan dukungannya.
10. Semua pihak yang telah membantu.

Penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bantuannya dan semoga kalian semua di berikan berkah dan ridho oleh Allah SWT. Akhir kata, semoga laporan ini memberikan manfaat bagi kita semua, Aamiin.

Palembang, Juli 2017

Penulis

ABSTRAK

Laporan ini berjudul “Perhitungan *Break Even Point* (BEP) Produk Kusen Pintu Kayu Kulim dan Daun Pintu Kayu Leban Pada Usaha Depot Kusen Redho Palembang”. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui *Break Even Point* (BEP) dalam rupiah dan unit untuk mengetahui volume minimum penjualan pada Depot Kusen Redho Palembang pada tahun 2016 dan 2017 dengan perencanaan laba yang diinginkan. Data-data yang dikumpulkan melalui wawancara langsung dan riset kepustakaan yang telah dilakukan, Adapun masalahnya yaitu Depot Kusen Redho belum mengklasifikasikan biaya variabel dan biaya tetap sehingga pemilik belum dapat melakukan perhitungan *Break Even Point* (BEP) yang dapat digunakan untuk melakukan perencanaan laba dan dapat menghitung *break even point* atas dasar perencanaan laba, serta terjadi penurunan volume penjualan pada produk kusen pintu kayu kulim dan daun pintu kayu leban. Setelah dilakukan perhitungan hasilnya menunjukkan *Break Even Point* (BEP) kedua produk tahun 2016 sebesar Rp 25.045.772, laba yang diharapkan tahun 2017 sebesar Rp 80.899.136 dan *Break Even Point* (BEP) kedua produk atas dasar perencanaan laba tahun 2017 sebesar Rp 25.047.425. Berdasarkan analisis yang telah dilakukan maka penulis menyarankan kepada Depot Kusen Redho untuk mengklasifikasikan biaya variabel dan biaya tetap, menghitung *Break Even Point* (BEP) 2016 pada produk yang diproduksi agar dapat mengetahui volume minimum penjualan serta melakukan perencanaan laba yang diinginkan sehingga dari laba yang diinginkan akan diketahui volume penjualan yang harus dicapai dan juga dapat mengetahui BEP untuk tahun 2017.

Kata Kunci: *Break Even Point*, Laba, biaya variabel, biaya tetap

ABSTRACT

This report is entitled "The Calculation of *Break Even Point* (BEP) wooden door frames and kulim wooden doors product On Depot Kusen Redho Palembang". The purpose of this research is to know *Break Even Point* (BEP) in rupiah and unit to know the minimum volume of sales at Depot Kusen Redho Palembang in 2016 and 2017 with the expected profit planning. Based on data collected through direct interviews and library research that has been done then found some problems that are Depot Kusen Redho has not classify variable cost and fixed costs so that the owner has not been able to calculate *Break Even Point* (BEP) that can be used to do profit planning and can calculate Break even point based on profit planning, and a decrease in sales volume on wooden door frames and kulim wooden doors. After the calculation then the result show *Break Even Point* (BEP) of both of the product 2016 is Rp 25.045.772, the profit that expected 2017 is Rp 80.899.136 and *Break Even Point* (BEP) both of the product 2017 is Rp 25.047.425. Based on the analysis that has been done then the authors suggest to Depot Kusen Redho to classify variable costs and fixed costs, calculate *Break Even Point* (BEP) 2016 on products manufactured so that Depot Kusen can know the minimum volume of sales and do the expected profit planning so that from the profit expected they can know the volume of sales to be achieved and also be able to know the BEP for 2017.

Key Words: Break Even Point, Profit, fix cost, variable cost.