**BAB V**

**SIMPULAN DAN SARAN**

Berdasarkan analisis dan pembahasan yang telah dilakukan penulis pada Bab IV, maka pada Bab V ini penulis akan menarik kesimpulan atas analisis dari pembahasan tersebut dan penulis juga akan memberikan saran yang mungkin akan berguna bagi perusahaan. Adapun simpulan dan saran yang penulis sajikan sabagai berikut.

1. **Simpulan**

 Setelah melakukan analisis terhadap analisis laporan keuanga CV Mitra Pratama abadi Palembang, maka penulis dapat menyimpulkan:

1. Perusahaan mampu membayar hutang jangka pendeknya hal ini dapat dilihat dari rasio lancar *current ratio* (rasio lancar) tahun 2016 sebesar 1,98 kali, *quick ratio* (rasio cepat) tahun 2016 sebesar 1,845 kali, *cash ratio* (rasio kas) tahun 2016 sebesar 3,482 kali, *cash turnover* (perputaran kas) tahun 2014 sebesar 2,679 kali tahun 2015 sebesar 4,061 kali tahun 2016 sebesar 1,595 kali dan tahun 2017 sebesar 1,238 kali. Perusahaan mampu membayar hutang jangka pendeknya dengan baik.
2. Rasio Solvabilitas perusahaan dapat dikatakan mampu dalam membayar utang dari keseluruhan baik hutang jangka pendek maupun hutang jangka panjangnya. Dari perhitungan rasio *debt to assets ratio* (debt ratio) tahun 2016 sebesar 2,70 dan *debt to equity ratio* taun 2016 sebesar 2,70.
3. Rasio Aktivitas perusahaan dilihat dari rasio perputaran piutang, rasio perputaran modal kerja dan rasio perputaran aktiva tetap dari tahun 2014 sampai dengan 2017 masih kurang baik ini dikarnakan dari tahun ke tahun piutang selalu bertamabah dan kurang efisiennya penggunaan aktiva tetap oleh perusahaan sehingga dikatakan kurang baik. Sementara itu untuk perputaran total aset perusahaan dikatakan baik dari tahun ke tahun mengalami peningkatan.
4. Perusahaan belum mampu memaksimalkan laba dapat dilihat dari perhitungan rasio profitabilitas yang masih dibawah standar rata-rata industri pada tahun 2014 sampai dengan tahun 2017. Dalam kondisi seperti ini perusahaan belum maksimal dalam menghasilkan laba yang diharapkan.
5. **Saran**

 Berdasarkan dari simpulan dari poin 5.1 maka penulis meberikan saran yang mungkin dapat berguna bagi perusahaan. Berikut ini saran yang diberikan oleh penulis:

1. Sebaiknya perusahaan meningkatkan Penagihan piutang kepada pelanggan dilakukan apabila jatuh tempo telah habis perusahaan memberikan sanksi agar piutang dapat dilunasi pelanggan tepat pada waktunya. Sehingga perusahaan dapat beroperasi dengan baik dan meningkatkan penjualan yang lebih besar lagi.
2. Sebaiknya perusahaan menjalankan usaha dengan modal sendiri dengan cara ini perusahaan dapat berdiri tanpa adanya utang perusahaan tidak perlu membayar bunga pinjaman setiap bulannya. Pihak perusahaan akan lebih baik lagi apabila berdiri tanpa adanya utang.
3. Sebaiknya perusahaan lebih memaksimalkan sumber daya yang tersedia total aset dengan efektif dan efisien dalam menjalankan oprasinya agar dapat menghasilkan pendapatan uasah dengan cara menyususn manajemen yang baik. Dengan memanajemn keuangan yang baik, maka diharapkan kegiatan perusahaan dapat berjalan dengan baik berupa biaya waktu dan kualitas yang dapat dipercaya oleh para pelanggan.
4. Sebaiknya perusahaan melakukan promosi dan menyusun strategi agar penjualan dapat memberikan keuntungan yang lebih besar. Dalam menghadapi persaingan di dunia bisnis. Dengan cara itu pelanggan tertarik untuk membeli sehingga perusahaan mendapatkan pendapatan yang lebih besar dan laba perusahaan akan terus meningkat sesuai dengan target yang akan dicapai.