

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

Berdasarkan pembahasan yang telah dilakukan pada bab IV, maka pada bab ini penulis dapat menarik kesimpulan dan saran yang diharapkan dapat menjadi masukan bagi Nice Shop di masa yang akan datang agar dapat merencanakan laba yang diinginkan dan tidak mengalami kerugian.

5.1 Simpulan

1. Dengan adanya pengklasifikasian biaya, maka perusahaan dapat melakukan perhitungan BEP yang dapat digunakan untuk menghitung dan menganalisis tingkat penjualan minimum perusahaan sehingga tidak menderita kerugian.
2. Dengan analisis perhitungan BEP, maka perusahaan dapat mengetahui titik impas perusahaan yang harus dicapai sehingga tidak menderita kerugian. Hasil analisis perhitungan BEP untuk kaos putih dan kaos warna pada tahun 2014-2016 menunjukkan bahwa penjualan perusahaan telah melampaui titik impas.
3. *Margin of safety* untuk kaos putih berada pada tingkat batas keamanan penjualan sebesar Rp192.957.324 (64,86%) dan kaos warna berada pada tingkat batas keamanan penjualan sebesar Rp94.764.622 (58,64%) yang menunjukkan bahwa penjualan yang dilakukan oleh perusahaan diusahakan tidak turun melampaui tingkat batas keamanan penjualan yang ada agar perusahaan tidak menderita rugi.

5.2 Saran

Berikut ini saran-saran yang dapat diberikan penulis berdasarkan kesimpulan pada butir 5.1:

1. Perusahaan sebaiknya melakukan pengklasifikasian biaya yang dikeluarkan dalam kegiatan produksi menjadi biaya tetap dan biaya variabel.

2. Perusahaan sebaiknya menghitung dan melakukan analisis *break even point* agar perusahaan dapat mengetahui tingkat penjualan yang aman dan tidak menderita kerugian, sehingga nanti perusahaan dapat merencanakan laba yang diinginkan dengan menggunakan analisis BEP tersebut.
3. Perusahaan juga sebaiknya menggunakan perhitungan *margin of safety* agar dapat mengetahui batas aman tingkat penjualan yang boleh turun sehingga perusahaan tidak menderita kerugian.