

## **BAB V**

### **SIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1 Simpulan**

Berdasarkan uraian dan pembahasan terhadap metode peramalan penjualan dan penyusunan anggaran penjualan pada Pabrik Kecap Kedelai Utama maka dapat diambil simpulan sebagai berikut:

1. Berdasarkan metode *least square* dan metode parabola kuadrat, diketahui bahwa dengan menggunakan metode *least square* perusahaan dalam prediksi (peramalan) penjualan kecap atom botol besar sebanyak 2063 lusin, kecap atom botol kecil sebanyak 1154 lusin, dan kecap atom spesial sebanyak 289 lusin. Dengan standar kesalahan peramalan pada metode *least square* sebesar 57,88% untuk kecap atom botol besar 20,55% untuk kecap atom botol kecil, dan 10,98% untuk kecap atom spesial dengan nilai tingkat kesalahan lebih kecil dari pada menggunakan metode parabola kuadrat.
2. Berdasarkan penyusunan anggaran penjualan dengan menggunakan metode *least square*, diketahui bahwa pada tahun 2014 anggaran penjualannya sebesar Rp 283.810.000

#### **5.2 Saran**

Sehubungan dengan simpulan diatas, maka penulis dapat memberikan saran-saran yang mungkin dapat di pergunakan oleh perusahaan untuk menjadi acuan dalam membuat prediksi (peramalan) penjualan dan penyusunan anggaran penjualan. Berikut saran-saran yang dapat penulis berikan adalah sebagai berikut:

1. Sebaiknya perusahaan menggunakan metode *least square* dalam memprediksikan (peramalan) penjualan, karena metode ini mempunyai standar kesalahan peramalan yang kecil sehingga menunjukkan bahwa peramalan yang telah disusun mendekati kesesuaian.

2. Sebaiknya penyusunan anggaran penjualan pada perusahaan menggunakan persamaan tren garis lurus (metode *least square*) ,untuk dapat diketahui berapa banyak penjualan pada periode berikutnya. Penyusunan anggaran penjualan dapat dibuat berdasarkan per tahun, per semester. Dengan dibuatnya anggaran penjualan, perusahaan dapat juga membuat perencanaan penjualan yang lebih akurat.

