

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

Berdasarkan hasil dan pembahasan pada bab IV, maka pada bab ini ditarik kesimpulan dan saran yang diharapkan dapat menjadi masukan bagi CV Choban Pratama di masa yang akan datang agar dapat merencanakan laba yang diinginkan dan tidak mengalami kerugian.

#### 5.1 Kesimpulan

1. Dengan adanya pengklasifikasian biaya, maka perusahaan dapat melakukan perhitungan BEP produk kursi model madura, meja model ketapang dan lemari model dua pintu yang dapat digunakan untuk menganalisis tingkat penjualan minimum perusahaan agar tidak mengalami kerugian.
2. Dengan analisis BEP, perusahaan dapat mengetahui titik impas yang harus dicapai sehingga tidak menderita kerugian. Hasil analisis perhitungan BEP produk kursi model madura, meja model ketapang dan lemari model dua pintu pada tahun 2017–2018 menunjukkan bahwa penjualan telah melampaui titik impas.
3. Dengan adanya perhitungan *Margin of Safety* untuk produk kursi model madura, produk meja ketapang dan produk lemari model dua pintu pada tahun 2017-2018 menunjukkan kondisi perusahaan berada pada titik aman batas keamanan penjualan.

#### 5.2 Saran

Berikut ini saran-saran yang dapat diberikan berdasarkan kesimpulan pada butir 5.1:

1. Perusahaan sebaiknya melakukan pengklasifikasian biaya yang dikeluarkan dalam seluruh kegiatan produksi menjadi biaya tetap dan biaya variabel.
2. Perusahaan sebaiknya menghitung dan melakukan analisis *break even point* untuk produk kursi model madura, meja model ketapang dan lemari model dua pintu agar perusahaan dapat mengetahui tingkat

penjualan yang aman agar tidak menderita kerugian. Sehingga perusahaan dapat merencanakan laba yang diinginkan dengan menggunakan analisis BEP tersebut.

3. Perusahaan juga sebaiknya menggunakan perhitungan *margin of safety* untuk seluruh produk agar dapat mengetahui batas aman tingkat penjualan yang boleh turun sehingga perusahaan tidak menderita kerugian.