

**ANALISIS PERENCANAAN PENJUALAN DAN LABA DENGAN
METODE BREAK EVEN POINT (BEP) PADA DEPOT
AIR MINUM ISI ULANG DEA PALEMBANG**



LAPORAN AKHIR

Disusun Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya

Oleh:

**M. FIKRIANSYAH
NPM: 061630601160**

**POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
PALEMBANG
2019**

**ANALISIS PERENCANAAN PENJUALAN DAN LABA DENGAN
METODE BREAK EVEN POINT (BEP) PADA DEPOT
AIR MINUM ISI ULANG DEA PALEMBANG**



**Disusun Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

Oleh:

**M. FIKRIANSYAH
NPM: 061630601160**

Menyetujui,

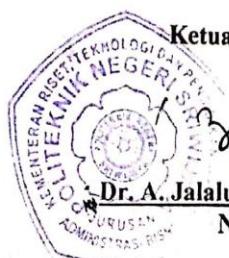
Pembimbing I,

**Pridson Mandiangan, S.E., M.M.
NIP 195803201989101001**

Pembimbing II,

**Dra. Esya Alhadi, M.M.
NIP 196309191990032002**

Mengetahui,
Ketua Jurusan Administrasi Bisnis



**Dr. A. Jalaluddin Sayuti, S.E., M. Hum., Res.M.
NIP 196008061989101001**



Scanned with
CamScanner



Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : M. Fikriansyah
NPM : 061630601160
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis / DIII Administrasi Bisnis
Mata Kuliah : Manajemen Keuangan
Judul Laporan Akhir : Analisis Perencanaan Penjualan dan Laba Dengan Metode Break Even Point (BEP) pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Laporan yang saya buat dengan judul sebagaimana tersebut di atas beserta isinya merupakan hasil penelitian saya sendiri.
2. Laporan Akhir bukanlah plagiat/Salinan Laporan Akhir milik orang lain.
3. Apabila Laporan Akhir saya plagiat/menyalin Laporan Akhir milik orang lain, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan Laporan Akhir beserta konsekuensinya.

Demikianlah surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk diketahui oleh pihak-pihak yang berkepentingan.

Palembang, 07 Juli 2019

Yang Membuat Pernyataan



M. Fikriansyah

NPM 061630601160

LEMBAR PENGESAHAN

Nama : M. Fikriansyah
NPM : 061630601160
Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis / DIII Administrasi Bisnis
Mata Kuliah : Manajemen Keuangan
Judul Laporan Akhir : Analisis Perencanaan Penjualan dan Laba Dengan Metode Break Even Point (BEP) pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang

Telah dipertahankan dihadapan Dewan Pengaji Ujian Laporan Akhir Jurusan Administrasi Bisnis
dan dinyatakan **LULUS**

Pada Hari Jumat
Tanggal 02 Agustus 2019

TIM PENGUJI

No.	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1.	<u>Hendra Sastrawinata, S.E., M.M</u> Ketua Penguji		<u>5-8-2019</u>
2.	<u>Pridson Mandiangan, S.E., M.M</u> Anggota		<u>2-8-2019</u>
3.	<u>Dr. Paisal, S.E., M.Si</u> Anggota		<u>5-8-2019</u>
4.	<u>Marieska Z, S.E., M.M</u> Anggota		<u>6-8-2019</u>



MOTTO DAN PERSEMPAHAN

MOTTO:

“Allah akan menolong hamba-nya selama hamba itu menolong sesama”

~ H.R. Muslim, Abu Daud, dan Tirmuzi ~

*“Apabila anda berbuat kebaikan kepada orang lain,
maka Anda telah berbuat baik terhadap diri sendiri”*

~Benyamin Franklin~

Skripsi ini dipersembahkan untuk:

- *Orang Tuaku Tercinta*
- *Saudaraku Tersayang*
- *Dosen Yang Kubanggakan*
- *Keluarga Besarku Kelas NE dan
Sahabat-Sahabat ku*
- *Almamaterku*

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan akhir ini tepat pada waktunya.

Laporan akhir ini penulis buat dalam rangka untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan pendidikan pada Politeknik Negeri Sriwijaya. Adapun judul laporan akhir ini adalah **“Analisis Perencanaan Penjualan dan Laba Dengan Metode Break Even Point (BEP) pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang”**

Penulis menyadari bahwa penyusunan Laporan Akhir ini masih banyak terdapat kekurangan dan penulis telah berusaha semaksimal mungkin dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini dengan kemampuan penulis yang terbatas. Oleh karena itu, kritik dan saran yang sifatnya membangun dari pembaca sangat kami harapkan untuk penyempurnaan Laporan Akhir ini dan kiranya Laporan Akhir ini dapat bermanfaat bagi yang membacanya.

Palembang, Juli 2019

Penulis

ABSTRAK

Tujuan penelitian ini untuk mengetahui jumlah penjualan dan laba air minum dalam rupiah dan unit agar tercapainya titik *Break Even Point* (BEP), dan untuk mengetahui berapa unit yang terjual sehingga mencapai laba yang diinginkan serta untuk mengetahui berapa tingkat harga yang tepat untuk mengoptimalkan laba pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang. Data yang digunakan adalah data primer dan sekunder berupa laporan keuangan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang dan hasil perhitungan penulis dari perhitungan *Break Even Point* (BEP). Penelitian ini menggunakan jenis penelitian kuantitatif dengan metode deskriptif. Penelitian ini dilakukan karena pihak Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang belum menerapkan perhitungan *Break Even Point* sehingga dapat mengetahui jumlah penjualan dan laba dari hasil perhitungan tersebut maka pemilik Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang harus menerapkan perhitungan *Break Even Point* sehingga dapat mengetahui jumlah penjualan yang harus dicapai pada titik impas.

Keyword: Titik Impas (*Break Even Point*), Laba, Harga

ABSTRACT

The purpose of this research is to know the amount of sales and profit of drinking water in rupiah and units to achieve the Break Even Point (BEP) point, and to know how many units are sold so as to reach the desired profit and to know the level of The right price to optimize the profit at Dea Palembang refill drinking water Depot. The data used is the primary and secondary data in the form of financial reports Depot Deisi refill Dea Palembang and the calculation of the authors of the calculation of Break Even Point (BEP). The study used a quantitative research type with a descriptive method. This research is done because the water Depot refillable Dea Palembang has not applied the calculation of Break Even Point so it can know the amount of sales and profit from the calculation result then owners of water supply Depot Dea Palembang Must implement Break Even Point calculations so that the number of sales to be reached at Break Even Point.

Keyword: (*Break Even Point*), Profit, Price

UCAPAN TERIMA KASIH

Alhamdulillah, puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT karena berkat rahmat dan hidayah-Nya penulis dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini. Dalam penulisan Laporan Akhir ini pula, penulis banyak mendapat bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, baik secara langsung maupun tidak langsung. Pada kesempatan ini, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Ing. Ahmad Taqwa, M.T. selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
2. Bapak Dr. A. Jalaludin Sayuti, S.E., M.Hum., Res.M selaku Ketua Jurusan Administrasi Bisnis.
3. Ibu Dr. Sari Lestari Z. Ridho, S.E., M.Ec. selaku Sekretaris Jurusan Administrasi Bisnis.
4. Bapak Pridson Mandiangan,S.E.,M.M. selaku Dosen Pembimbing I yang telah banyak membantu dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini.
5. Ibu Dra.Esyah Alhadi,M.M. selaku Dosen Pembimbing II yang telah banyak membantu dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini.
6. Bapak Suganda selaku pemilik Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang.
7. Seluruh karyawan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang.
8. Seluruh Dosen dan segenap karyawan/i Politeknik Negeri Sriwijaya Jurusan Administrasi Bisnis.
9. Orang tua penulis yang selalu memberikan do'a, dukungan dan motivasi untuk menyelesaikan Laporan Akhir ini.
10. Saudara dan keluarga yang telah memberikan dukungan dan semangat serta membantu dalam penyusunan laporan ini.
11. Teman-teman dan semua pihak yang telah membantu penulis hingga terselesaiannya laporan ini, yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu.

Atas segala bantuan Bapak-bapak, Ibu-ibu dan Saudara-saudara dengan ini penulis mengucapkan terima kasih dan semoga Allah SWT memberikan balasan yang berlipat ganda.

Dalam penulisan laporan ini, penulis menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dan ketidak sempurnaan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik untuk memperbaiki Laporan Akhir ini supaya menjadi lebih baik di masa yang akan datang.

Palembang, Juli 2019

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
SURAT PERNYATAAN	iii
LEMBAR PENGESAHAN PENGUJI	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
UCAPAN TERIMA KASIH	vii
ABSTRAK	ix
ABSTRACT	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
 BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Ruang Lingkup Pembahasan	5
1.4 Tujuan dan Manfaat Penelitian	5
1.4.1 Tujuan Penelitian	5
1.4.2 Manfaat Penelitian	6
1.5 Metodologi Penelitian	7
1.5.1 Ruang Lingkup Pembahasan	7
1.5.2 Jenis dan Sumber Data	7
1.5.3 Metode Pengumpulan Data	7
1.5.4 Metode Analisis Data	8
 BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Pengertian Manajemen Produksi dan Operasi	11
2.2 Pengertian Biaya	11
2.2.1 Perilaku Biaya	11
2.3 Break Even Point (BEP)	12
2.3.1 Pengertian Break Even Point	12

2.3.2 Manfaat Analisis Break Even Point	13
2.3.3 Asumsi Dasar Analisis Break Even Point	14
2.3.4 Metode Perhitungan Break Even Point	14
2.3.5 Faktor-faktor yang Mempengaruhi	16
2.4 Perencanaan	16
2.4.1 Perencanaan Penjualan	17
2.4.2 Perencanaan Laba	17
2.4.3 Manfaat Perencanaan Laba.....	17
2.4.4 Jangka Waktu Perencanaan Laba	17
2.5 Contribution Margin (CM)	18
2.6 Margin of Safety (MoS)	18

BAB III KEADAAN UMUM PERUSAHAAN

3.1 Sejarah Singkat Perusahaan	20
3.2 Visi dan Misi Perusahaan	21
3.2.1 Visi	21
3.2.2 Misi	21
3.3 Struktur Organisasi Perusahaan	21
3.4 Uraian Tugas dan Wewenang.....	22
3.5 Produk yang Dihasilkan	24
3.6 Bahan yang Digunakan Dalam Produksi Air Minum.....	24
3.7 Kebutuhan Bahan Per Produksi	25
3.8 Peralatan yang Digunakan Dalam Penjualan Air Minum ..	25
3.9 Biaya Lain-lain yang Dikeluarkan Selama Proses Penjualan Air Minum	27
3.10 Penjualan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang....	28

BAB IV PEMBAHASAN

4.1 Klasifikasi Biaya	29
4.1.1 Klasifikasi Biaya Tetap	30
4.1.2 Klasifikasi Biaya Variabel	32
4.2 Perhitungan <i>Break Even Point</i> (BEP) dalam Unit dan Rupiah pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang Tahun 2018	34
4.3 Analisis Perencanaan Penjualan dan Laba dengan Metode <i>Break Even Point</i> pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang tahun 2019	38

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan	43
5.2 Saran	44

DAFTAR PUSTAKA**LAMPIRAN**

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 3.1 Produk yang dihasilkan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang Tahun 2018	24
Tabel 3.2 Bahan yang Digunakan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang Tahun 2018	24
Tabel 3.3 Kebutuhan Bahan Baku Per Produksi dalam Satu Bulan Pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang.....	25
Tabel 3.4 Peralatan yang digunakan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang	26
Tabel 3.5 Umur Ekonomis Peralatan yang digunakan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang	27
Tabel 3.6 Biaya Lain – lain yang dikelurkan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang	27
Tabel 3.7 Penjualan Air Minum pada Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang	28
Tabel 4.1 Perhitungan Biaya Tetap yang Dikeluarkan Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang pada Tahun 2015	31
Tabel 4.2 Biaya Tetap Selama Periode 2015 Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang	32
Tabel 4.3 Klasifikasi Biaya Variabel Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang pada Tahun 2018	33
Tabel 4.4 Data untuk Menghitung <i>Break Even Point</i> (BEP) Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang Tahun 2018	34
Tabel 4.5 Marjin Kontribusi dan Laba Operasi Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang Tahun 2018	39

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Model Dasar Analisis Pulang Pokok	13
Gambar 3.1 Depot Air Minum Isi Ulang Dea	21
Gambar 3.2 Struktur Organisasi Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang	22
Gambar 4.1 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang pada Tahun 2018	37

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Surat Permohonan Pengantar Pengambilan Data
- Lampiran 2 Surat Izin Pengambilan Data
- Lampiran 3 Surat Balasan dari Depot Air Minum Isi Ulang Dea Palembang
- Lampiran 4 Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir
- Lampiran 5 Lembar Bimbingan Laporan Akhir
- Lampiran 6 Kartu Kunjungan Mahasiswa ke Perusahaan
- Lampiran 7 Lembar Rekomendasi
- Lampiran 8 Hasil Wawancara