Pengaruh Harga Dalam Meningkatkan Volume Penjualan Pada Ayam Bakar Soponyono Perumnas Sako Palembang



LAPORAN AKHIR

Dibuat Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III Pada Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya

> Oleh: Rinaldi Septian 0611 3060 1191

POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA PALEMBANG 2014

AYAM BAKAR SOPONYONO

Jalan Musi Raya No. 8 Perumnas Sako Palembang 30163

Palembang, 25 Juni 2014

Yth.

Pembantu Direktur I

Politeknik Negeri Sriwijaya

Palembang

Perihal: Izin Pengambilan Data

Dengan Hormat,

Merujuk dan menindak lanjuti surat pada tanggal 28 April 2014 perihal izin pengambilan data, kami beritahukan bahwa Ayam Bakar Soponyono Cabang Perumnas Palembang dapat memberikan izin pengambilan data, dengan nama Mahasiswa sebagai berikut:

Nama

: Rinaldi Septian

Nim

AYAM BAKAP

MENTRIMA PESAN

: 0611 3060 1191

Program Studi/Jurusan: Administrasi Bisnis

Demikian kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Pemilik



Tgl Berlaku: 13 Desember 2010 KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139 Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918 Website: www.polisriwijaya.ac.id E-mail: info@polsri.ac.id PELAKSANAAN REVISI LAPORAN AKHIR

SC. P

Mahasiswa berikut,	n (C
Nama	KINALOI DEPTIAN
NIM	: 061 300 1191
Jurusan/Program Studi	AOMINITERNI BISNIS
Judul Laporan Akhir	PERANAN HAREM DALAM MENINGHIATHAN VOLUME PENGUALHAN PADA
Judui Euporan / mim	* PRIDUM A FAM BANAN SOPUNTONO PERUMPAN SANO PALEMBANE

Telah melaksanakan revisi terhadap Laporan Akhir yang diujikan pada hari tanggal bulan tahun Pelaksanaan revisi terhadap Laporan Akhir tersebut telah bulan tahun Pelaksi disetujui oleh Dosen Penguji yang memberikan revisi:

No.	Komentar	Nama Dosen Penguji *)	Tanggal	Tanda Tangan
1.	Perbaikan Sdh dilaksanakan	Fetty Maretha	30-1-2015	fils.
2	Sudah diperbaiki		12-3-2015	1
3 -	Sudah deperbachi	faral	30 -3-2015	<i>f</i> -
			1	

Palembang. 39-3-2015 Ketua Penguji **)

Catatan:

) Dosen penguji yang memberikan revisi saat ujian laporan akhir.

) Dosen penguji yang ditugaskan sebagai Ketua Penguji saat ujian LA. Lembaran pelaksanaan revisi ini harus dilampirkan dalam Laporan Akhir.



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA JURUSAN ADMINISTRASI BISNIS Jalan Srijaya Negara, Palembang 30319 Telp. 0711-353414 119 Fax. 0711-255918 Website: www.polsriwijaya.ac.id E-mail: info@polisri.ac.id



SURAT KESEPAKATAN BIMBINGAN LAPORAN AKHIR

Kami yang bertandatangan di bawah ini:

Pihak Pertama

: Rinaldi Septian Nama NIM : 0611 3060 1191

: Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis Jurusan/Program Studi

Pihak Kedua

: Paisal, S.E, M.Si Nama : 197109042005011001 NIP

Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis

Pada hari ini, Jumat tanggal 7 April 2014 telah sepakat untuk melakukan konsultasi bimbingan Laporan Akhir.

Konsultasi bimbingan dilakukan sekurang-kurangnya 1 (satu) kali dalam 1 (satu) minggu. Pelaksanaan bimbingan pada setiap hari Selasa Pukul 12.30, tempat di Politeknik Negeri Sriwijaya.

Demikian kesepakatan ini dibuat dengan penuh kesadaran guna kelancaran penyelesaian Laporan Akhir.

Pihak Pertama,

Rinaldi Septian NIM 0611 3060 1191 Palembang, Maret 2014 Pihak Kedua,

Paisal, S.E, M.Si

NIP 197109042005011001

Hendra Sastrawinata, S.E., M.M. NIP 197208182003121002

Mengetahui Ketua Jurusan,



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA JURUSAN ADMINISTRASI BISNIS

Jalan Srijaya Negara, Palembang 30319 Telp. 0711-353414 119 Fax. 0711-255918 Website: www.polsriwijaya.ac.id E-mail: info@polisri.ac.id



SURAT KESEPAKATAN BIMBINGAN LAPORAN AKHIR

Kami yang bertandatangan di bawah ini:

Pihak Pertama

: Rinaldi Septian Nama : 0611 3060 1191 NIM

: Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis Jurusan/Program Studi

Pihak Kedua

Nama : Elisa, S.E, M.Si : 195309211989101001

Jurusan/Program Studi : Administrasi Bisnis/Administrasi Bisnis

Pada hari ini, Senin tanggal 27 Maret 2014 telah sepakat untuk melakukan konsultasi bimbingan Laporan Akhir.

Konsultasi bimbingan dilakukan sekurang-kurangnya 1 (satu) kali dalam 1 (satu) minggu. Pelaksanaan bimbingan pada setiap hari Senin Pukul 12.00, tempat di Politeknik Negeri

Demikian kesepakatan ini dibuat dengan penuh kesadaran guna kelancaran penyelesaian Laporan Akhir.

Pihak Pertama,

Palembang, Maret 2014 Pihak Kedua,

Rinaldi Septian NIM 0611 3060 1191

*

Elisa, S.E, M.Si

NIP 196010141989032003

Mengetahui Ketua Jurusan,

Hendra Sastrawinata, S.E., M.M. NIP 197208182003121002

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Esensi menjadi manusia adalah ketika seseorang tidak mencari kesempurnaan (George Orwell)

Kemarin gagal, hari ini gagal, mungkin besok juga gagal, tapi ingatlah kesuksesan pasti akan kau genggam (Penulis)

Menyerah bukan sebuah pilihan jika anda bisa saya juga bisa
(Deddy Corbuzier)

Kupersembahkan untuk:

- * Buya dan Umi yang tak pernah berhenti menyemangati dan mendoakan keberhasilanku.
- Abang dan Kakak ku tercinta
- Ara Dosen pembimbing yang telah membimbingku dalam menyelesaikan Laporan ini
- · Penyemangatku
- Teman-teman seperjuangan kelas 6 ANA
- * Almamaterku

KATA PENGANTAR

Puji dan Syurkur penulis sampaikan kehadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan Hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan Laporan Akhir ini. Adapun maksud dan tujuan penulisan Laporan Akhir ini adalah sebagai syarat untuk menyelesaikan studi pada Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang. Judul yang penulis ambil dalam penulisan Laporan Akhir ini adalah "Tinjauan Pengadaan Bahan Bakar Premium Pada SPBU PT Yangding Mandiri Perkasa Palembang".

Dalam penyusunan Laporan Akhir ini, penulis menyadari masih banyak terdapat kekurangan, baik dari penulisan maupun tata bahasa yang digunakan. Hal ini dikarenakan keterbatasan pengetahuan dan kemampuan yang penulis miliki. Oleh karena itu penulis mengharapkan kritik dan saran yang bersifat membangun untuk kesempurnaan penulisan isi Laporan Akhir ini. Selain itu, penulis menyadari bahwa tanpa adanya bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak, maka Laporan Akhir ini tidak dapat terselesaikan tepat pada waktunya. Untuk itu penulis mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada Ibu Esya Alhadi, S.E., M.M selaku pembimbing I dan Bapak Yusnizal Firdaus, S.E., M.M selaku pembimbing II, serta teman-teman yang telah banyak memberikan bantuan kepada penulis.

Kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan, penulis berharap semoga dukungan dan bantuan yang telah diberikan akan mendapatkan balasannya dari Allah SWT. Akhir kata semoga Allah SWT melimpahkan rahmat dan hidayahnya kepada kita semua dan penulis berharap Laporan Akhir ini dapat bermanfaat bagi kita semua. Amin Yaa Robal Alamin.

Palembang, Juni 2014

Penulis

UCAPAN TERIMA KASIH

Alhamdulillahi Robbil'alamin

Segala Puji dan Syukur kehadirat Allah SWT yang selalu melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulisan Laporan Akhir yang berjudul "Tinjauan Pengadaan Bahan Bakar Premium Pada SPBU PT Yangding Mandiri Perkasa Palembang" dapat terselesaikan.

Sholawat beserta salam semoga tetap tercurah ke hadirat baginda Nabi besar Muhammad SAW, yang berkat ajaran dan tuntunan beliau kita dapat menghadapi kehidupan yang semakin maju ini dengan iman islam.

Dalam proses penyelesaian Laporan Akhir ini, penulis banyak mendapatkan bantuan, bimbingan, arahan, serta petunjuk dari berbagai pihak, maka dalam kesempatan ini penulis dengan tulus hati menyampaikan ucapan terima kasih sedalam-dalamnya kepada:

- 1. Bapak RD. Kusumanto, S.T., M.M. Selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
- 2. Bapak Hendra Sastrawinata, S.E., M.M. selaku Ketua Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
- 3. Bapak Heri Setiawan, S.E., MAB selaku Sekretaris Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
- 4. Ibu Esya Alhadi, S.E., M.M selaku pembimbing I yang telah banyak memberikan bimbingan, saran dan masukan kepada penulis dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini.
- 5. Bapak Yusnizal Firdaus, S.E., M.M selaku pembimbing II yang telah banyak memberikan bimbingan, saran dan masukan kepada penulis dalam menyelesaikan Laporan Akhir ini.
- 6. Staff Administrasi Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
- 7. Kedua orang tua penulis yang senantiasa mendoakan dan memberikan bantuan baik moril maupun materil serta selalu mencurahkan kasih dan sayangnya untuk penulis.

8. Abang dan kakak ku yang telah memberikan semangat yang tak pernah henti sampai penulis dapat menyelesaikan Laporan Akhir ini.

9. Bapak Drs. Zulfan selaku Manager PT Yangding Mandiri Perkasa Palembang yang telah membantu kelancaran penulisan Laporan Akhir ini.

 Kepada semua Dosen Pengajar di Jurusan Administrasi Bisnis yang banyak memberikan ilmunya kepada penulis selama penulis kuliah di Politeknik Negeri Sriwijaya.

11. Para sahabat ku, Fani, Ican, Rinaldi, Hijrah, Yosa, Yono, Gunawan dan temanteman lainnya yang selalu memberikan dukungan dan semangat kepada penulis.

12. Rekan-rekan mahasiswa/i Politeknik Negeri Sriwijaya yang telah banyak membantu serta memberikan dukungan dan sumbangsih pemikiran dalam memperlancar penulisan Laporan Akhir ini.

13. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu-satu, yang telah membantu terselesaikannya Laporan Akhir ini.

Akhir kata penulis mengucapkan terima kasih banyak pada semua pihak yang telah memberikan bantuan dan bimbingan kepada penulis, semoga Allah SWT membalas semua kebaikan yang telah diberikan dan semoga kita selalu mendapat perlindungan-Nya. Amiin.

Palembang, Juni 2014

Penulis

ABSTRACT

The final report aims to know role of prices in rising on sales volume Soponyono Products Perumnas Sako Palembang. The writer gave the questionnere to 30

respondents by using non probabilty sampling techique with insdental sampling. The variables in this finl report were price and sales volume. The wirter found that there was an influence in price towards sales volume of Soponyono Products Perumnas Sako Palembang. The result showed that vlue of correlation coefficient was 0.40044, which means the influence was positive and quite influential. So, the price were quite influential and positive towards sales volume. Price's stting in Soponyono Perumnas Sako Palembang was oriented to raw material. Therfore, to increase the sales volume, Soponyono Perumnas Skao must set the price that can complete with competitor.

Keywords: Price, Sales Volume, Soponyono Perumnas Sako Palembang.