

**ANALISIS *BREAK EVEN POINT* (BEP)
PADA MEUBEL JATI JEPARA RIDHO LAHAT**



LAPORAN AKHIR

**Dibuat Untuk Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

OLEH:

DERI AGUSTIAWAN NPM 061730601124

POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA

PALEMBANG

2020

**ANALISIS *BREAK EVEN POINT* (BEP)
PADA MEUBEL JATI JEPARA RIDHO LAHAT**



**Disusun untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma III
Pada Jurusan Administrasi Bisnis Program Studi Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

Oleh:


DERI AGUSTIAWAN NPM 061730601124

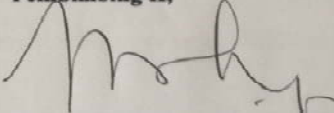
Menyetujui,

Palembang, Agustus 2020

Pembimbing I,

Pembimbing II,


**Elisa, S.E., M.Si.
NIP 196010141989032003**


**Dr. Markoni Badri, S.E., M.B.A.
NIP 196103251989031001**

**Mengetahui,
Ketua Jurusan Administrasi Bisnis**


**Heri Setiawan, S.E., M.AB
NIP 197602222002121001**

 **KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN**
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Srijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918
Website : www.polisriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id 

SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Deri Agustiawan

NPM : 061730601124

Jurusan/Program Studi: Administrasi Bisnis /Administrasi Bisnis

Mata Kuliah : Manajemen Produksi dan Operasi

Judul Laporan Akhir : Analisis *Break Even Point* (BEP) Pada Usaha Meubel
Jati Jepara Ridho Lahat

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Laporan yang saya buat dengan judul sebagaimana tersebut di atas beserta isinya merupakan hasil penelitian saya sendiri.
2. Laporan Akhir ini bukanlah plagiat/salinan Laporan Akhir milik orang lain.
3. Apabila Laporan saya plagiat/salinan Laporan Akhir milik orang lain, maka saya sanggup menerima sanksi berupa pembatalan Laporan Akhir beserta konsekuensinya.

Demikianlah surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk diketahui oleh pihak-pihak yang berkepentingan.

Palembang, Agustus 2020

Yang membuat pernyataan,



Deri Agustiawan
NPM 061730601124

LEMBAR PENGESAHAN

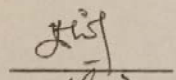
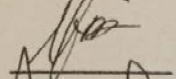
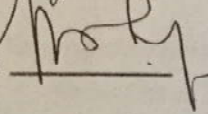
Nama : Deri Agustiawan
NPM : 061730601124
Jurusan/Program Studi: Administrasi Bisnis /Administrasi Bisnis
Mata Kuliah : Manajemen Produksi dan Operasi
Judul Laporan Akhir : Analisis *Break Even Point* (BEP) Pada Usaha Meubel
Jati Jepara Ridho Lahat

Telah dipertahankan dihadapan Dewan Penguji Ujian Laporan Akhir
Jurusan Administrasi Bisnis
Dan dinyatakan **LULUS**

Pada hari:

Tanggal:

TIM PENGUJI

No.	Nama	Tanda Tangan	Tanggal
1.	<u>Elisa, S.E., M.Si</u> Ketua		<u>28 AGUSTUS 2020</u>
2.	<u>Afrizawati, S.E., M.Si</u> Anggota		<u>28 AGUSTUS 2020</u>
3.	<u>Dr. Markoni Badri, S.E., M.BA</u> Anggota		<u>28 AGUSTUS 2020</u>

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

“Jangan Pikirkan Kegagalan Kemarin, Hari Ini Sudah Lain, Sukses Pasti Diraih
Selama Semangat dan Niat Masih Menyengat ”
(Deri Agustiawan)

Kupersembahkan untuk:

- **Kedua Orang Tuaku Tercinta**
- **Saudara-saudaraku Tersayang**
- **Dosen dan Staff**
Jurusan Administrasi Bisnis
- **Segenap Sahabat Seperjuangan 6 NE**
- **Almamaterku**

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadiran Allah Subhannahu Wa Ta'ala karena atas berkat rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan Laporan Akhir dengan judul “**Analisis *Break Even Point* (BEP) Pada Usaha Meubel Jati Jepara Ridho Lahat**”.

Laporan ini membahas tentang pengklasifikasian biaya, dan penentuan titik impas atau *Break Even Point* (BEP) pada Usaha Meubel Jati Jepara Ridho Lahat. Penulis memperoleh data melalui wawancara dengan pemilik usaha. Penulisan laporan akhir ini bertujuan untuk menentukan penjualan minimum yang harus dipertahankan oleh perusahaan .

Meubel Jati Jepara Ridho Lahat merupakan perusahaan yang bergerak di bidang furniture yang memproduksi berbagai macam perlengkapan alat-alat rumah tangga seperti lemari, bufet, meja dan kursi tamu. Dengan menggunakan metode perhitungan *Break Even Point* (BEP) diketahui bahwa hasil titik impas penjualan produk lemari dan bufet ialah 8 unit. Meubel Jati Jepara Ridho Lahat harus mampu menjual kedua produk lebih dari 8 unit agar memperoleh keuntungan.

Penulis menyadari bahwa Laporan Akhir ini masih banyak terdapat kekurangan dan masih jauh dari kesempurnaan baik segi penyajian maupun segi pembahasannya. Hal ini dikarenakan keterbatasan kemampuan dan ilmu yang penulis miliki. Untuk itu, penulis sangat mengharapkan kritik dan saran dari pembaca yang bersifat membangun demi perbaikan di masa yang akan datang dan semoga Laporan Akhir ini dapat bermanfaat bagi kita semua.

Palembang, Agustus 2020

Penulis

UCAPAN TERIMA KASIH

Puji dan syukur kami ucapkan kehadiran Allah SWT karena dengan rahmat dan hidayah-Nyalah sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan laporan akhir ini. Adapun tujuan dari penulisan laporan akhir ini untuk memenuhi salah satu syarat kurikulum pada Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang.

Kami menyadari bahwa penulisan laporan ini tidak akan terselesaikan dengan baik tanpa adanya bimbingan, masukan, dan arahan dari berbagai pihak yang telah banyak membantu. Penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr.Ing.Ahmad Taqwa, M.T., selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang.
2. Bapak Heri Setiawan, S.E., M.AB.,selaku Ketua Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang.
3. Ibu Fetty Maretha, S.E., M.M., selaku Ketua Program Studi Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang
4. Ibu Marieska L., S.E., M.M., selaku Sekretaris Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya Palembang.
5. Ibu Elisa, S.E., M.Si., selaku Dosen Pembimbing I yang telah memberikan bimbingan, arahan dan juga saran dalam penyusunan Laporan Akhir.
6. Bapak Dr. Markoni Badri, S.E., M.B.A., selaku Dosen Pembimbing II yang telah memberikan bimbingan, arahan dan juga saran dalam penyusunan Laporan Akhir.
7. Bapak Widiansyah selaku Pemilik Meubel Jati Jepara Ridho Lahat yang telah bersedia mengizinkansaya melakukan penelitian.
8. Ibu Sri yang telah membantu dalam pemberian informasi mengenai Meubel Jati Jepara Ridho Lahat.
9. Segenap Karyawan Toko Meubel Jati Jepara Ridho Lahat yang telah memberi informasi mengenai perusahaan.

10. Teman-teman di kelas 6 NE Administrasi Bisnis yang sudah berjuang bersama-sama dari awal hingga akhir.
11. Semua pihak yang telah membantu dan mendoakan saya, terima kasih atas semua bantuan kalian walaupun tidak dapat disebutkan satu persatu.

Penulis mengucapkan terima kasih atas segala bantuan, dukungan, doa dan perhatian yang telah diberikan kepada penulis. Semoga amal baik yang telah diberikan kepada penulis mendapatkan imbalan dari Allah SWT.

Palembang, Agustus 2020

Penulis

ABSTRAK

Judul dari penelitian adalah “Analisis *Break Even Point* (BEP) Pada Usaha Meubel Jati Jepara Ridho Lahat” Tujuan penelitian untuk mengetahui klasifikasi biaya tetap dan biaya variabel dan titik impas atau *Break Even Point* (BEP) pada produk lemari dan bufet. Laporan ini ditulis dengan menggunakan metode kualitatif dan kuantitatif dimana data yang diperlukan didapatkan dengan cara melakukan wawancara dan perhitungan klasifikasi biaya-biaya dan titik impas atau *Break Even Point* (BEP). Setelah melakukan perhitungan titik impas atau *Break Even Point* (BEP) sehingga dapat diketahui batasan minimum penjualan yang harus dilakukan dan dipertahankan supaya Meubel Jati Jepara Ridho Lahat tidak mengalami kerugian. Dari hasil perhitungan dan data penjualan menunjukkan bahwa jumlah penjualan berada diatas jumlah minimum penjualan dengan kata lain Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada tahun 2017 sampai dengan 2019 mendapatkan keuntungan.

Kata kunci: *Break Even Point, Biaya Tetap, Biaya Variabel*

ABSTRACT

The title of the research is "Analysis of Break Even Point (BEP) in Meubel Jati Jepara Ridho Lahat Furniture Business." The aim of the study was to determine the classification of fixed and variable costs and the break even point (BEP) on wardrobe and sideboard products. This report is written using qualitative and quantitative methods where the required data is obtained by conducting interviews and calculating the classification of costs and the break even point (BEP). After calculating the break even point (BEP) so that it can be seen the minimum limit of sales that must be made and maintained so that Meubel Jati Jepara Ridho Lahat does not suffer a loss. From the results of calculations and sales data, it shows that the number of sales is above the minimum sales amount, in other words, Ridho Lahat Jati Jepara furniture from 2017 to 2019 has benefited.

Keywords: Break Even Point, Wardrobe, Sideboard

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
SURAT PERNYATAAN	iii
LEMBAR PENGESAHAN	iv
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
UCAPAN TERIMA KASIH	vii
ABSTRAK	ix
ABSTRACT	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Ruang Lingkup	5
1.4 Tujuan dan Manfaat	6
1.4.1 Tujuan Penelitian	6
1.4.2 Manfaat Penelitian	6
1.5 Metodologi Penelitian	7
1.5.1 Ruang Lingkup Penelitian	7
1.5.2 Jenis dan Sumber Data	7
1.5.3 Metodologi Pengumpulan Data	8
1.5.4 Analisis Data	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	13
2.1 Pengertian Manajemen Produksi dan Operasi	13
2.2 Perencanaan (Planning)	13

2.2.1 Perencanaan Produksi	13
2.2.2 Perencanaan Kapasitas	14
2.3 Biaya	15
2.3.1 Pengertian Biaya	15
2.3.2 Klasifikasi Biaya	15
2.3.3 Perilaku Biaya	16
2.4 <i>Break Even Point</i> (BEP)	17
2.4.1 Pengertian <i>Break Even Point</i> (BEP)	17
2.4.2 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP)	17
2.4.3 Manfaat <i>Break Even Point</i> (BEP)	18
2.4.4 Metode Perhitungan <i>Break Even Point</i> (BEP)	18
2.4.5 <i>Break Even Point</i> (BEP) dengan Pendekatan Grafik	21
BAB III KEADAAN UMUM PERUSAHAAN	23
3.1 Sejarah Singkat Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	23
3.2 Visi dan Misi Meubel Jati Jepara Ridho Lahat.....	24
3.2.1 Visi Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	24
3.2.2 Misi Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	24
3.3 Struktur Organisasi dan Pembagian Tugas.....	24
3.3.1 Strktur Organisasi	24
3.3.2 Pembagian Tugas	25
3.4 Produk-produk yang Dihasilkan	
Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	26
3.5 Proses Produksi Pembuatan Produk	26
3.5.1 Proses Pembuatan Lemari	26
3.5.2 Proses Pembuatan Bufet	27
3.6 Kebutuhan Bahan Baku	28
3.6.1 Biaya Bahan Baku Lemari	28
3.6.2 Biaya Bahan Baku Bufet	30
3.7 Peralatan yang Digunakan dalam Proses Produksi.....	33
3.8 Biaya Lain-Lain yang Digunakan dalam Proses Produksi	35
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	38
4.1 Klasifikasi Biaya	38
4.1.1 Klasifikasi Biaya Tetap	39
4.1.2 Klasifikasi Biaya Variabel.....	42

4.2 Perhitungan <i>Break Even Point</i> (BEP) dalam Unit Dan Rupiah pada Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	47
4.2.1 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Lemari Tahun 2017	48
4.2.2 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Lemari Tahun 2018	50
4.2.3 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Lemari Tahun 2019	52
4.2.4 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Bufet Tahun 2017.....	54
4.2.5 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Bufet Tahun 2018	56
4.2.6 Analisis <i>Break Even Point</i> (BEP) Bufet Tahun 2019	59
4.3 Analisis BEP Untuk Volume Penjualan Agar Meubel Jati Jepara Ridho Lahat Tidak Mengalami Kerugian Pada Tahun 2020	62
BAB V PENUTUP	67
5.1 Kesimpulan	67
5.2 Saran	68
DAFTAR PUSTAKA	70
LAMPIRAN	

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1. Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP)	22
Gambar 3.1 Struktur Organisasi Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	24
Gambar 4.1 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Lemari Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada Tahun 2017.....	49
Gambar 4.2 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Lemari Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada Tahun 2018.....	51
Gambar 4.3 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Lemari Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada Tahun 2019.....	53
Gambar 4.4 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Bufet Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada Tahun 2017.....	55
Gambar 4.5 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Bufet Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada Tahun 2018.....	58
Gambar 4.6 Grafik <i>Break Even Point</i> (BEP) Produk Bufet Meubel Jati Jepara Ridho Lahat pada Tahun 2019.....	60

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Data Penjualan untuk Produk Lemari	2
Tabel 1.2 Data Penjualan untuk Produk Bufet	3
Tabel 3.1 Produk yang Dihasilkan Meubel Jati Jepara Ridho Lahat	26
Tabel 3.2 Biaya Bahan Baku Lemari Tahun 2017	28
Tabel 3.3 Biaya Bahan Baku Lemari Tahun 2018	29
Tabel 3.4 Biaya Bahan Baku Lemari Tahun 2019.....	30
Tabel 3.5 Biaya Bahan Baku Bufet Tahun 2017	31
Tabel 3.6 Biaya Bahan Baku Bufet Tahun 2018	31
Tabel 3.7 Biaya Bahan Baku Bufet Tahun 2019	32
Tabel 3.8 Biaya Peralatan dalam Proses Produksi Tahun 2017	33
Tabel 3.9 Biaya Peralatan dalam Proses Produksi Tahun 2018	34
Tabel 3.10 Biaya Peralatan dalam Proses Produksi Tahun 2019	35
Tabel 3.11 Biaya Lain-lain dalam Proses Produksi Tahun 2017	36
Tabel 3.12 Biaya Lain-lain dalam Proses Produksi Tahun 2018	36
Tabel 3.13 Biaya Lain-lain dalam Proses Produksi Tahun 2019	37
Tabel 4.1 Biaya Tetap yang Dikeluarkan Meubel Jati Jepara Tahun 2017	39
Tabel 4.2 Biaya Tetap yang Dikeluarkan Meubel Jati Jepara Tahun 2018	40
Tabel 4.3 Biaya Tetap yang Dikeluarkan Meubel Jati Jepara Tahun 2019	41
Tabel 4.4 Biaya Variabel per 1 Unit Lemari Meubel Jati Jepara Tahun 2017	43
Tabel 4.5 Biaya Variabel per 1 Unit Lemari Meubel Jati Jepara Tahun 2018	43
Tabel 4.6 Biaya Variabel per 1 Unit Lemari Meubel Jati Jepara Tahun 2019	44
Tabel 4.7 Biaya Variabel per 1 Unit Bufet Meubel Jati Jepara Tahun 2017	44

Tabel 4.8 Biaya Variabel per 1 Unit Bufet Meubel Jati Jepara Tahun 2018	45
Tabel 4.9 Biaya Variabel per 1 Unit Bufet Meubel Jati Jepara Tahun 2019	45
Tabel 4.10 Klasifikasi Biaya Tetap dan Biaya Variabel Meubel Jati Jepara Tahun 2017-2019	46
Tabel 4.11 Klasifikasi Biaya Tetap dan Biaya Variabel Meubel Jati Jepara Tahun 2017-2019	46
Tabel 4.12 Hasil <i>Break Even Point</i> (BEP) Unit Pada Tahun 2017-2019.....	61
Tabel 4.13 Hasil <i>Break Even Point</i> (BEP) Rupiah Pada Tahun 2017-2019	61

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Surat Rekomendasi Ujian Laporan Akhir
- Lampiran 2 Surat Pengantar Pengambilan Data
- Lampiran 3 Surat Izin Pengambilan Data
- Lampiran 4 Surat Balasan dari Meubel Jati Jepara Ridho Lahat
- Lampiran 4 Surat Kesepakatan Bimbingan Laporan Akhir
- Lampiran 5 Lembar Bimbingan Laporan Akhir
- Lampiran 6 Hasil Wawancara

