

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan pada pembahasan, maka penulis menarik beberapa simpulan bahwa :

1. Berdasarkan perhitungan BEP dalam rupiah penjualan pada tahun 2018 sebesar Rp 57.046.216 dan BEP dalam unit penjualan sejumlah 0.1872 sedangkan BEP dalam rupiah penjualan pada tahun 2019 sebesar Rp 57.126.384 dan BEP dalam unit penjualan sejumlah 0.1827, dengan adanya pengklasifikasian biaya perusahaan dapat melakukan perhitungan BEP yang dapat digunakan untuk menghitung dan menganalisis tingkat penjualan perusahaan sehingga tidak menderita kerugian,
2. Berdasarkan hasil analisis BEP untuk data tahun 2018 dan 2019 dapat diketahui bahwa volume penjualan perusahaan telah mencapai BEP.
3. *Margin of safety* untuk produk kopi berada pada tingkat batas keamanan penjualan pada tahun 2018 sebesar 81,27% dan pada tahun 2019 sebesar 81,72% yang menunjukkan bahwa perusahaan berada di titik aman dengan diperolehnya kondisi penjualan yang secara tepat diatas perhitungan BEP sehingga perusahaan masih dinyatakan mendapatkan laba.

5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan di atas, maka penulis memberikan saran yang mungkin dapat membantu pihak perusahaan dalam menjalankan aktivitasnya, yaitu :

1. CV Kopi Biji Palembang sebaiknya melakukan pengklasifikasian biaya yang dikeluarkan dalam kegiatan produksi menjadi biaya tetap dan biaya variabel.
2. CV Kopi Biji Palembang sebaiknya menghitung dan melakukan analisis *break even point* agar perusahaan dapat mengetahui tingkat penjualan yang

aman dan tidak menderita kerugian, Sehingga nanti perusahaan dapat merencanakan laba yang diinginkan dengan menggunakan BEP tersebut.

3. Perusahaan juga sebaiknya menggunakan perhitungan *margin of safety* agar dapat mengetahui batas aman tingkat penjualan yang boleh turun sehingga perusahaan tidak menderita kerugian.