

**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA MIKRO KECIL
MENENGAH PADA USAHA RESTO PINDANG D'LAMAYA**



SKRIPSI

**Dibuat Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma IV
Program Studi Manajemen Bisnis Pada Jurusan Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya**

OLEH:

**MUHAMMAD ALPIAN
NPM 061740631639**

**KEMENTERIAN RISET TEKNOLOGI DAN PENDIDIKAN TINGGI
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
PALEMBANG
2021**

**ANALISIS STRATEGI PENGEMBANGAN USAHA MIKRO KECIL
MENENGAH PADA USAHA RESTO PINDANG D'LAMAYA**



SKRIPSI

Dibuat Untuk Memenuhi Syarat Menyelesaikan Pendidikan Diploma IV
Program Studi Manajemen Bisnis Pada Jurusan Administrasi Bisnis
Politeknik Negeri Sriwijaya

Oleh:
MUHAMMAD ALPLAN
NPM 061740631639

Menyetujuí,

Pembimbing I,

Hendra Sastrawinata, SE.,M.M
NIP 197208182003121002

Palembang, Juli 2021
Pembimbing II,

Dra. Yusleli Herawati, M.M
NIP 196005071988112001

Mengetahui,

Ketua Jurusan Administrasi Bisnis,

Heri Setiawan, S.E., MAB.
NIP 197602222002121001

Ketua Program Studi
Manajemen Bisnis

Dr. Dewi Fadila, S.E., M.M.
NIP 197504212001122001



KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
POLITEKNIK NEGERI SRIWIJAYA
Jalan Sriwijaya Negara, Palembang 30139
Telp. 0711-353414 Fax. 0711-355918
Website : www.polsriwijaya.ac.id E-mail : info@polsri.ac.id



SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Muhammad Alpian

NPM : 061740631639

Program Studi : Manajemen Bisnis

Mata Kuliah : Kewirausahaan

Judul Tugas Akhir : Analisis Strategi Pengembangan Usaha Mikro Kecil Menengah Pada
Usaha Resto Pindang D'Lamaya

Dengan ini menyatakan:

1. Skripsi yang saya tulis ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapat gelar akademik di lingkungan Politeknik Negeri Sriwijaya maupun di perguruan tinggi lain.
2. Skripsi ini adalah murni gagasan, rumusan dan penelitian saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali dari Tim Pembimbing Skripsi.
3. Dalam Skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain kecuali yang tercantum jelas sebagai referensi dengan menyebutkan nama pengarang sebagai mana tercantum dalam kutipan dan daftar kepustakaan.
4. Penyataan ini saya buat dengan sebenarnya dan bila dikemudian hari terdapat hal-hal yang tidak sesuai dengan pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah diperoleh karena karya tulis ini serta sanksi lain sesuai dengan aturan yang berlaku di Politeknik Negeri Sriwijaya.

Palembang, Juli 2021

Pembuat Pernyataan



Muhammad Alpian
NIM 061740631639



Nama : Muhammad Alpian
NPM : 061740631639
Jurusan : Administrasi Bisnis
Program Studi : Manajemen Bisnis
Judul Skripsi : Analisis Strategi Pengembangan Usaha Mikro Kecil Menengah Pada
Usaha Resto Pindang D'Lamaya

Telah Dipertahankan Dihadapan Dewan Penguji Pada Ujian Skripsi:
Program Studi Manajemen Bisnis
Dan Dinyatakan LULUS

Pada Hari : Kamis
Tanggal : 29 Juli 2021

TIM PENGUJI

No NAMA	TANDA TANGAN	TANGGAL
1. Hendra Sastrawinata, SE, M.M. Ketua Penguji	
2. Dr. Dewi Fadila, M.M. Anggota	
3. Al Hushori, SE, MAB Anggota	
4. Ummasyroh, SE, M.Ed.M Anggota		09/08 - 21

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Motto : “Kegagalan Tidak Akan Pernah Mengalahkan Keinginan Kuat Untuk
Mencapai Kesuksesan” (Og Madino)
“Pantang Menyerah Sebelum Sukses” (Penulis)
“Man Jadda Wajada (Barang Siapa Yang Sungguh-sungguh Maka Ia
Akan Berhasil”

Saya persembahkan untuk:
Ibu dan Bapaku Tercinta
Keluarga Tercinta
Ibu Bapak Dosenku
Teman Seperjuanganku
Almamaterku Politeknik Negeri Sriwijaya

KATA PENGANTAR

Dengan mengucapkan puji syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan petunjuk, rahmat dan nikmat-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini berjudul **Analisis Strategi Pengembangan Usaha Mikro Kecil Menengah Pada Usaha Resto Pindang D'Lamaya.**

Skripsi ini membahas tentang Strategi Pengembangan Usaha Pada Resto Pindang D'Lamaya. Penulisan skripsi ini bertujuan untuk mengetahui kondisi produksi, pemasaran, SDM dan keuangan serta mengetahui strategi pengembangan UMKM dengan menggunakan analisis SWOT pada Pindang D'Lamaya.

Dalam penulisan skripsi ini penulis menyadari bahwa skripsi ini masih memiliki banyak kekurangan dan kekeliruan, maka dari itu kami mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari para pembaca agar dapat menjadi pembelajaran bagi penulis untuk masa yang akan datang. Penulis juga berharap Skripsi ini dapat memberikan kontribusi dan manfaat bagi semua para pembaca

Palembang, Juli 2021

Penulis

UCAPAN TERIMA KASIH

Skripsi ini dapat diselesaikan berkat bimbingan, bantuan, dorongan dan saran serta doa dari berbagai pihak, untuk itu penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ing. Ahmad Taqwa, M.T. Selaku Direktur Politeknik Negeri Sriwijaya.
2. Bapak Dr. Heri Setiawan, S.E., MAB. Selaku Ketua Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
3. Ibu Dr. Marieska Lupikawaty, S.E., M.M. Selaku Sekretaris Jurusan Administrasi Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
4. Ibu Dr. Dewi Fadila, S.E., M.M. Selaku Ketua Program Studi Manajemen Bisnis Politeknik Negeri Sriwijaya.
5. Bapak Hendra Sastrawinata, SE.,M.M. Selaku dosen pembimbing yang telah memberikan pengarahan, motivasi, doa dan bimbingan dalam penulisan skripsi ini.
6. Ibu Dra. Yusleli Herawati, M.M. Selaku dosen pembimbing yang telah memberikan pengarahan, motivasi, doa dan bimbingan dalam penulisan skripsi ini.
7. Orang tua dan saudara-saudara yang telah memberikan doa, pengarahan dan motivasi hingga skripsi ini dapat diselesaikan.
8. Seluruh dosen, karyawan dan staf jurusan Administrasi Bisnis.

Akhir kata semoga Allah SWT melimpahkan berkah dan rahmat-Nya atas segala kebaikan dalam membantu penyelesaian skripsi ini dan semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi kita semua, Amin.

Palembang, Juli 2021
Penulis,

Muhammad Alpian

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui kondisi produksi, pemasaran, SDM dan keuangan serta mengetahui strategi pengembangan UMKM dengan menggunakan analisis SWOT pada Pindang D'Lamaya. Adapun sumber data yang digunakan yaitu data primer dan data sekunder. Penelitian ini menggunakan metode analisis deskriptif kualitatatif yang dikuantitatifkan dan tahapan formulasi strategi yaitu matriks IFE, matriks EFE dan matriks SWOT. Berdasarkan analisa SWOT, maka akan diperoleh beberapa alternatif strategi yang dapat digunakan oleh resto pindang D'Lamaya. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa skor dari faktor internal lebih besar dari pada eksternal yaitu 3,4 IFE sedangkan 2,95 EFE. Hal ini membuktikan bahwa kedua matrik IFE dan EFE memiliki kondisi relatif baik yang dihadapi oleh resto pindang D'Lamaya. Hasil dari matrik menunjukan Resto Pindang D'Lamaya terdapat pada kuadran I yaitu strategi agrsif. Posisi ini menunjukan bahwa Resto Pindang D'Lamaya memiliki peluang serta kekuatan yang sangat menguntungkan bagi perusahaan, sehingga dapat disimpulkan bahwa strategi keputusan analisis SWOT yaitu: 1)Meningkatkan strategi marketing supaya produk diketahui oleh banyak orang dan menarik pelanggan baru. 2) Meningkatkan kualitas pelayanan dan kualitas rasa makanan supaya konsumen puas dengan yang telah diberikan sehingga loyalitas konsumen selalu meningkat. 3) Selalu memperhatikan tempat supaya konsumen nyaman dan puas sehingga selalu datang kembali.

Kata Kunci: Strategi Pengembangan Usaha, Analisis SWOT, IFE, EFE, Resto Pindang D'Lamaya.

ABSTRACT

This study aims to determine the conditions of production, marketing, human resources and finance as well as knowing the development strategy of MSMEs using SWOT analysis on Pindang D'Lamaya. The data sources used are primary data and secondary data. This study uses a quantitative descriptive qualitative analysis method and the stages of strategy formulation, namely the IFE matrix, EFE matrix and SWOT matrix. Based on the SWOT analysis, several alternative strategies will be obtained that can be used by D'Lamaya pindang restaurant. The results of this study indicate that the score from internal factors is greater than external, namely 3.4 IFE while 2.95 EFE. This proves that both IFE and EFE matrices have relatively good conditions faced by D'Lamaya pindang restaurant. The results of the matrix show that Pindang D'Lamaya Resto is in quadrant I, namely the aggressive strategy. This position shows that Pindang D'Lamaya Resto has very profitable opportunities and strengths for the company, so it can be concluded that the SWOT analysis decision strategies are: 1) Improving marketing strategies so that products are known by many people and attract new customers. 2) Improving the quality of service and the quality of food taste so that consumers are satisfied with what has been given so that consumer loyalty always increases. 3) Always pay attention to the place so that consumers are comfortable and satisfied so that they always come back.

Keywords: *Business Development Strategy, SWOT Analysis, IFE, EFE, D'Lamaya Pindang Restaurant.*

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI	iv
MOTO DAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
UCAPAN TERIMA KASIH	vii
ABSTRAK	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
DAFTAR DIAGRAM	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	4
1.3 Ruang Lingkup Pembahasan	4
1.4 Tujuan dan Manfaat Penelitian	4
1.4.1 Tujuan Penelitian	4
1.4.2 Manfaat Penelitian	4
BAB II STUDI KEPUSTAKAAN	
2.1 Landasan Teori	6
2.1.1 Pengertian Strategi	6
2.1.2 Pengertian Manajemen Strategi	7
2.1.3 Ruang Lingkup Manajemen Strategi	7
2.1.4 Tipe-tipe Strategi	8

2.1.5	Tahapan Manajemen Strategi	8
2.1.6	Pengertian UMKM	9
2.1.7	Kriteria Usaha Kecil dan Menengah	10
2.1.8	Pengertian Pengembangan	10
2.1.9	Analisis Lingkungan Internal	11
2.1.10	Analisis Lingkungan Eksternal	14
2.1.11	Faktor Eksternal dan Internal dalam Perpektif SWOT	15
2.1.12	Pengertian Analisis SWOT	15
2.2	Penelitian Terdahulu	16
2.3	Alur Pikir/Kerangka Pikir	22

BAB III METODE PENELITIAN

3.1	Ruang Lingkup Penelitian	24
3.2	Jenis dan Sumber Data	24
3.3	Teknik Pengumpulan Data	25
3.4	Rancangan Penelitian	26
3.5	Teknik Analisis Data	26
3.5.1	Analisis SWOT	26
3.5.2	Faktor Eksternal dan Internal dalam Perspektif SWOT	27
3.5.3	Model Analisis SWOT	28

BAB IV PEMBAHASAN

4.1	Hasil Pembahasan	34
4.1.1	Kondisi Produksi, Pemasaran, Sumber Daya Manusia dan Keuangan	34
4.1.2	Strategi Pengembangan UMKM	47
4.1.3	Implementasi Analisis SWOT	49
4.1.3.1	Menentukan Faktor-Faktor Strategis Eksternal Dan Internal Resto Pindang D'Lamaya	49
4.1.3.2	Menganalisis Dan Menentukan Keputusan Strategis Dengan Pendekatan Matrik SWOT	52
4.1.3.3	Analisis Diagram Matriks SWOT pada Resto Pindang D'Lamaya	55

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1	Kesimpulan	60
5.2	Saran	60

DAFTAR PUSTAKA61

LAMPIRAN-LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	17
Tabel 3.1 Format Analisis SWOT untuk Faktor Internal dan Eksternal	29
Tabel 3.2 Format Menganalisi dan Menentukan Keputusan Strategis dengan Pendekatan Matriks SWOT	30
Tabel 3.3 Matriks Analisis SWOT	33
Tabel 4.1 Daftar Menu Produk Pindang D'Lamaya	36
Tabel 4.2 Daftar Harga Produk Pindang D'Lamaya	37
Tabel 4.3 Pencatatan Omset Perbulan Dari Tahun 2018-2020.....	43
Tabel 4.4 <i>Matrix Internal Factor Evaluation</i> (IFE Matrik) Pada Resto Pindang D'Lamaya.....	50
Tabel 4.5 <i>Matrix External Factor Evaluatio</i> (EFE Matrik) Pada Usaha Resto Pindang D'Lamaya.....	50
Tabel 4.6 Keputusan Strategis dengan Pendekatan Matrik SWOT Pada Resto Pindang D'Lamaya.....	52

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Alur Pikir/Karangka Pikir	23
Gambar 3.1 Faktor Eksternal dan Internal dalam Perspektif SWOT	27
Gambar 4.1 Akun Instagram Pindang D'Lamaya	39
Gambar 4.2 Akun Facebook Pindang D'Lamaya	39
Gambar 4.3 Struktur Organisasi Resto Pindang D'Lamaya	42
Gambar 4.4 Format Pencatatan Keuangan Pindang D'Lamaya	44
Gambar 4.5 Bentuk Laporan Laba Rugi <i>Singel Step</i>	45
Gambar 4.6 Bentuk Laporan Laba Rugi <i>Multiple Step</i>	45
Gambar 4.7 Laporan Arus Kas (Langsung)	46
Gambar 4.8 Laporan Neraca (Standar)	46

DAFTAR DIAGRAM

Diagram 3.1 Diagram Matriks SWOT	32
Diagram 4.1 Diagram Matriks SWOT pada Resto Pindang D'Lamaya	56